



Asamblea General

Distr. general
9 de mayo de 2002
Español
Original: inglés

Comisión de las Naciones Unidas para el Derecho Mercantil Internacional

35º período de sesiones
Nueva York, 17 a 28 de junio de 2002

Bibliografía de obras recientemente publicadas relativas a la labor de la CNUDMI*

Nota de la Secretaría**

Índice

<i>Capítulo</i>	<i>Página</i>
I. Cuestiones generales	2
II. Compraventa internacional de mercaderías	3
III. Arbitraje y conciliación comerciales internacionales	8
IV. Transporte internacional	13
V. Pagos internacionales	14
VI. Comercio electrónico	14
VII. Garantías independientes y cartas de crédito contingente	15
VIII. Contratación pública	15
IX. Insolvencia transfronteriza	16
X. Financiación por cesión de créditos	16
XI. Contratos internacionales de construcción	17
XII. Proyectos de infraestructura con financiación privada	17
XIII. Garantías reales	17
<i>Anexo</i> Textos jurídicos de la CNUDMI	18

* Este documento se ha presentado con retraso por las siguientes razones: a) dado que se trata de un texto no legislativo, hay menos necesidad de distribuirlo antes de que la Comisión celebre su período de sesiones que en el caso de los textos legislativos; b) el volumen de trabajo actual de la Secretaría obligó a que se establecieran prioridades entre los recursos de personal; c) dado que contiene una bibliografía, se tuvo el deseo de incluir las publicaciones más recientes en relación con los trabajos de la Comisión; y d) el documento requiere un mínimo de traducción.

** La jurisprudencia de los tribunales sobre textos de la Comisión de las Naciones Unidas para el Derecho Mercantil Internacional (CNUDMI) (CLOUT) y las referencias bibliográficas al respecto figuran en la serie de documentos A/CN.9/SER.C/50.



I. Cuestiones generales

- Bergsten, E. E. Teaching about international commercial law and arbitration: the eighth annual Willem C. Vis International Commercial Arbitration Moot. *Journal of international arbitration* (La Haya) 18:4:481-486, 2001.
- Bonell, M. J. Do we need a global commercial code? *Dickinson law review* (Carlisle, Pennsylvania) 106:1:87-100, 2001.
- Diesse, F. Travaux des organisations internationales; droit du commerce international. *Revue de droit des affaires internationales/International business law journal* (Paris) 6: págs. 793-801, 2001.
- Goode, R. Insularity or leadership, the role of the United Kingdom in the harmonization of commercial law. *International and Comparative Law Quarterly* (Londres) 50:4:751-765, 2001.
- Herrmann, G. The role of UNCITRAL. *En Foundations and perspectives of international trade law. Editado por I. Fletcher, L. Mistellis y M. Cremona*, Londres, Sweet & Maxwell, 2001, págs. 28 a 36.
- Kronke, H. The future of harmonization and formulating agencies: the role of UNIDROIT. *En Foundations and perspectives of international trade law. Editado por I. Fletcher, L. Mistellis y M. Cremona*. Londres, Sweet & Maxwell, 2001, págs. 59 a 66.
- Levy, D. Private international law. *En ASIL guide to electronic resources for international law. ASIL Bulletin* (Washington, D.C.), 14: 135-140, 2002.
- Mistellis, L. Is harmonization a necessary evil? The future of harmonization and new sources of international trade law. *En Foundations and perspectives of international trade law. Editado por I. Fletcher, L. Mistellis y M. Cremona*. Londres, Sweet & Maxwell, 2001, págs. 3 a 27.
- Morán Bovio, D. 34º período de sesiones del plenario de la Comisión de las Naciones Unidas para el Derecho Mercantil Internacional. *Revista de derecho bancario y bursátil* (Valladolid) 84: 275-278, 2001.
- Piaggi, A. I. y L. A. Estoup, *Editores*. Derecho mercantil contemporáneo. Buenos Aires, La Ley, 2001, 389 páginas.
- Pereznieto Castro, L. y J.A. Silva Silva. La Comisión de las Naciones Unidas para el Derecho Mercantil Internacional. *En Derecho internacional privado, parte especial* (México). Ciudad de México, Oxford University Press, 2000, págs. 25 a 32.
- Incluye los textos de la Convención de las Naciones Unidas sobre los Contratos de Compraventa Internacional de Mercaderías (págs. 581 a 601), y de la Convención sobre la Prescripción en Materia de Compraventa Internacional de Mercaderías, enmendada por el Protocolo por el que se enmienda la Convención sobre la Prescripción en Materia de Compraventa Internacional de Mercaderías (págs. 601 a 608).
- Waincymer, J. International and comparative legal education through the Willem C. Vis Moot program: a personal reflection. *Vindobona journal of international commercial law and arbitration* (Viena) 5:2: 251-283, 2001.

II. Compraventa internacional de mercaderías

- Amissah, R. Revisiting the autonomous contract - transnational contract "law", trends and supportive structures. *En Foundations and perspectives of international trade law. Editado por I. Fletcher, L. Mistellis y M. Cremona.* Londres, Sweet & Maxwell, 2001, págs. 320 a 342.
- Andersen, C. B. Uniformity in the CISG in the first decade of its application. *En Foundations and perspectives of international trade law. Editado por I. Fletcher, L. Mistellis y M. Cremona.* Londres, Sweet & Maxwell, 2001, págs. 289 a 297.
- Blase, F. Negotiating payment in export trade. *En Law and practice of export trade, Central practice and study guides (Nº 3).* Münster, Centre for transnational law, 2001, págs. 155 a 174.
- Bonell, J.M. The UNIDROIT principles of international commercial contracts and the harmonization of international sales law. *En Foundations and perspectives of international trade law. Editado por I. Fletcher, L. Mistellis y M. Cremona.* Londres, Sweet & Maxwell, 2001, págs. 298 a 309.
- Chen, F. The new era of Chinese contract law; history, development and a comparative analysis. *Brooklyn journal of international law* (Brooklyn, Nueva York), 27:153-190, 2001.
- Cox, T. Chaos versus uniformity; the divergent views of software in the international community. *Vindobona journal of international commercial law and arbitration* (Viena) 4:1:3-29, 2000.
- Del Duca, L. F. y P. Del Duca. Selected topics under the Convention on International Sale of Goods (CISG). *Dickinson law review* (Carlisle, Pensilvania) 106:1:205-254, 2001.
- De Ly, F. La pratique de l'arbitrage commercial international et la vente internationale. *Revue de droit des affaires internationales/International business law journal* (París) 3/4:465-477, 2001.
- Diesse, F. La bonne foi, la coopération et le raisonnable dans la Convention des Nations Unies relative à la vente internationale de marchandises (CVIM). *Journal du droit international* (París) 1:55-112, 2002.
- Ferrari, F. Applying the CISG in a truly uniform manner: tribunale di Vigevano (Italy), 12 July 2000. *Uniform law review/Revue de droit uniforme* (Roma) 1:203-215, 2001.
- Disponible en el siguiente sitio de la Internet: <http://www.cisg.law.pace.edu/cisg/biblio/ferrari4.html>
- _____. Der Vertriebsvertrag als vom UN-Kaufrechtsübereinkommen (nicht) erfaßter Vertragstyp oder wie der italienische Kassationshof einen groben Fehler hätte vermeiden können; zu Corte di Cassazione (I)14.12.99. *European legal forum* (Munich) 1:1:7-12, 2000.
- _____. Exclusion and opting-in of the CISG. *Revue de droit des affaires internationales/International business law journal* (París) 3/4:401-414, 2001.

- _____. "Forum shopping" trotz internationaler Einheitssachrechtskonventionen. *Recht der internationalen Wirtschaft* (Heidelberg) 3:169-178, 2002.
- _____. General principles and international uniform commercial law conventions; a study of the 1980 Vienna Sales Convention and the 1988 UNIDROIT conventions on international factoring and leasing. *Pace international law review* (White Plains, Nueva York) X:I: 157-185, 1998.
- _____. How to create one uniform contract law. *Vindobona journal of international commercial law and arbitration* (Viena) 5:1:3-21, 2001.
- _____. International sales law in the light of the OHBLA Uniform Act relating to general commercial law and the 1980 Vienna Sales Convention. *Revue de droit des affaires internationales/International business law journal* (París) 5:599-607, 2001.
- _____. Italienische CISG-Rechtsprechung - Eine Übersicht. *Internationales Handelsrecht: Zeitschrift für die wirtschaftsrechtliche Praxis* (Hamburg) 5:179-186, 2001.
- _____. Overview on the sphere of application of the 1980 UN Convention on Contracts for the International Sale of Goods. *En Law and practice of export trade; central practice and study guides* (Nº 3). Münster, Centre for transnational law, 2001, págs. 53 a 95.
- _____. Problematiche tipiche della Convenzione di Vienna sui contratti di vendita internazionale di beni mobili risolte in una prospettiva uniforme. *Giurisprudenza italiana* (Milán) págs. 281 a 285, 2001.
- _____. Recent Italian court decisions on the CISG. *Revue de droit des affaires internationales/International business law journal* (París) 2:224-230, 2001.
- Fetze Kamdem, I. L'offre dans les conventions du commerce international; the notion of supply in international trade treaties. *Revue de droit des affaires internationales/International Business Law Journal* (París) 5:527-541, 2001.
- Grace, D.L. Force majeure, China and the CISG; Is China's new contract law a step in the right direction? *San Diego international law journal* (San Diego, California) 2:173-207, 2001.
- Grundmann, S. European sales law - reform and adoption of international models in German sales law. *European review of private law* (Dordrecht) 23:239-258, 2001.
- Gustin, M. Passing of risk and impossibility of performance under the CISG, le transfert des risques et l'impossibilité d'exécution dans la CVIM. *Revue de droit des affaires internationales/International business law journal* (París), 3/4:379-401, 2001.
- Guyot, D. Russie: le contrat de vente international et les particularités du droit russe. *Cahiers juridiques et fiscaux de l'exportation* (París) 6:1325-1336, 2001.
- Herber, R. Mangelfolgeschäden nach dem CISG und nationales Deliktsrecht. *Internationales Handelsrecht : Zeitschrift für die wirtschaftsrechtliche Praxis* (Hamburg) 5:187-191, 2001.

- Heuze, V. The formation of contracts in accordance with the CISG: some difficulties encountered; la formation du contrat selon la CVIM: quelques difficultés. *Revue de droit des affaires internationales/International business law journal* (Paris), 3/4:277-291, 2001.
- Keily, T. Good faith and the Vienna Convention on Contracts for the International Sale of Goods (CISG). *Vindobona journal of international commercial law and arbitration* (Viena) 3:1:15-40, 1999.
- Kilian, M. CISG and the problem with common law jurisdictions. *Journal of transnational law and policy* (Tallahassee, Florida) 10:217-243, 2001.
- Krebs, M. Das UN-Kaufrecht ist nicht anwendbar auf Garantieverträge des Verkäufers mit Abnehmern des Käufers. *European legal forum* (Munich), 1:16-18, 2001.
- Kritzer, A.H., y L.A. Mistelis. Taming the dragons of uniform law; sharing the reasoning of courts and arbitral tribunals - English case texts and translated case texts. *Vindobona journal of international commercial law and arbitration* (Viena) 5:2:285-312, 2001.
- Kruisinga, S.A. What do consumer and commercial sales law have in common? A comparison of the EC Directive on consumer sales law and the UN Convention on Contracts for the International Sale of Goods. *European review of private law* (Países Bajos) 9:2-3:177-188, 2001.
- Ledić, D. Pravna vrela trgovačkog prava = Legal sources of trade law. *Zbornik pravnog fakulteta sveučilišta u rijeci, supplement* (Rijeka) 1:455-479, 2001.
En croata, con una sinopsis en alemán, inglés e italiano.
- Les parties écartent tacitement la Convention de Vienne en s'abstenant de l'invoquer devant le juge français. *Recueil Dalloz* (París) 31: 2591-2593, 2001.
- Li-Kotovtchikhine, X.Y. Le nouveau droit chinois des contrats internationaux. *Journal du droit international* (París) 1:113-163, 2002.
- Loewe, R. The sphere of application of the United Nations Sales Convention. *Pace international law review* (White Plains, Nueva York) X:I:79-88, 1998.
- Magnus, U. Remarks on good faith; the United Nations Convention on Contracts for the International Sale of Goods and the International Institute for the Unification of Private Law Principles of International Commercial Contracts. *Pace international law review* (White Plains, Nueva York) X:I:89-95, 1998.
- Majumdar, I. B., y S. Jha. The law relating to damages under international sales: a comparative overview between the CISG and Indian contract law. *Vindobona journal of international commercial law and arbitration* (Viena) 5:2:185-211, 2001.
- Mastellone, C. H. Sales-related issues not covered by the CISG; assignment, set-off, statute of limitations etc. under Italian law. *Vindobona journal of international commercial law and arbitration* (Viena) 5:2:143-184, 2001.
- Nottage, L. Practical and theoretical implications of the Lex Mercatoria for Japan; CENTRAL's empirical study on the use of transnational law. *Vindobona journal of international commercial law and arbitration* (Viena) 4:2:132-146, 2001.

Osuna, A. Dictamen relativo a la queja promovida por Dulces Luisi, S.A. de C.V., en contra de Seoul International Co. Ltd. y Seoula Confectionary Co. *Journal of law and commerce* (Pittsburgh, Pensilvania) 19:2:265-281, 2000.

En inglés.

Pauly, C. The concept of fundamental breach as an international principle to create uniformity of commercial law. *Journal of law and commerce* (Pittsburgh, Pensilvania) 19:2:221-243, 2000.

Perales Viscasillas, M. P. "Battle of the forms" under the 1980 United Nations Convention on Contracts for the International Sale of Goods; a comparison with section 2-207 UCC and the UNIDROIT Principles. *Pace international law review* (White Plains, Nueva York) X:I:97-156, 1998.

_____. Formation of the contract under the CISG. En *Law and practice of export trade; central practice and study guides* (Nº 3). Münster, Centre for transnational law, 2001, págs. 97 a 113.

Pignarre, G. Retirement; la délivrance, fait générateur de l'obligation de retirement de l'acheteur. *Recueil Dalloz* (París) 12:997-998, 2002.

Piltz, B. Rights and obligations of the seller and of the buyer under the CISG. En *Law and practice of export trade; central practice and study guides* (Nº 3). Münster, Centre for transnational law, 2001, págs.115 a 130.

Rauda, C., y G. Etier, Warranty for intellectual property rights in the international sale of goods. *Vindobona journal of international commercial law and arbitration* (Viena) 4:1:30-61, 2000.

Rogers, V.M. Beware of faux amis; the importance of uniform terminology in international sales law. En *Law and practice of export trade; central practice and study guides* (Nº 3). Münster, Centre for transnational law, 2001, págs. 29 a 52.

Romein, A. International sale of goods and the transfer of risk. *Vindobona journal of international commercial law and arbitration* (Viena) 4:1: 62-79, 2000.

Rosch, W., y N. Spiegel, Consentement à la vente et interprétation de la volonté des parties. *Recueil Dalloz* (París) 4:396, 2002.

Sandberg, S.R. Globalized horse trade; a need for heightened sophistication in the equine industry. *University of Missouri at Kansas City law review* 69:613-642, 2001.

Sanders, P. The harmonizing influence of the work of UNCITRAL on arbitration and conciliation. En *Understanding transnational commercial arbitration; central practice and study guides* (Nº 2). Münster, Centre for transnational law, 2001, págs. 43 a 55.

Šarcevic, P., y P. Volken, The international sale of goods revisited. La Haya, Kluwer Law International, 2001, 288 páginas.

Schroeter, U. Vienna Sales Convention: applicability to "mixed contracts" and interaction with the 1968 Brussels Convention. *Vindobona journal of international commercial law and arbitration* (Viena) 5:1:74-83, 2001.

- _____. Oberlandesgericht München, 3 December 1999; case note. *Vindobona journal of international commercial law and arbitration* (Viena) 5:1:130-136, 2001.
- Schultz, R. Rolling contract formation under the UN Convention on Contracts for the International Sale of Goods. *Cornell international law journal* (Ithaca, Nueva York) 35:263-289, 2001.
- Seghers, N., y F. Walschot. Model contracts with respect to the CISG; les contrats type en rapport avec la CVIM. *Revue de droit des affaires internationales/International business law journal* (París) 3/4:415-465, 2001.
- Senacq, S. International sales and electronic commerce; la vente internationale et le commerce électronique. *Revue de droit des affaires internationales/International business law journal* (París) 3/4:489-500, 2001.
- Simons, T. CISG Art. 39 Abs. 1. *European legal forum* (Munich) 1:12-15, 2001.
- Comentario relativo a la Convención de las Naciones Unidas sobre los Contratos de Compraventa Internacional de Mercaderías.
- Slipachuk, T.V.; y P. Runeland. Kiev; from zero to 800 cases per year in less than 10 years. *American review of international arbitration* (Nueva York) 11:4:585-606, 2000.
- Sukurs, C. Harmonizing the battle of forms; a comparison of the United States, Canada and the United Nations Convention on Contracts for the International Sale of Goods. *Vanderbilt journal of transnational law* (Nashville, Tennessee) 34:1481-1515, 2001.
- Thoma, I. Relations between conflict of laws rules and uniform law. *Revue hellénique de droit international* (Atenas) 53:1:169-188, 2000.
- Thompson, D. A. Translation of Oberlandesgericht Karlsruhe decision of 25-06-1997 including commentary - buyer beware; German interpretation of the CISG has lead to results unfavorable to buyers. *Journal of law and commerce* (Pittsburgh, Pensilvania) 19:2:245-264, 2000.
- Tournafond, O. Garantie des vices cachés; la distinction du vice caché et de l'erreur vice du consentement. *Recueil Dalloz* (París) 12:1002-1003, 2002.
- UN-Kaufrecht stellt strenge Anforderungen an Untersuchungspflicht. *Recht der internationalen Wirtschaft* (Heidelberg) 5:381-382, 2001.
- Texto de un fallo del Tribunal Regional Superior de Oldenburg, pronunciado el 5 de diciembre de 2000.
- UN-Kaufrecht: Voraussetzungen für einen Vertragsschluss. *Recht der internationalen Wirtschaft* (Heidelberg) 5:383-384, 2001.
- Texto de un fallo del Tribunal Regional Superior de Francfort del Meno, pronunciado el 30 de agosto de 2000.
- Van Houte, H., y P. Wautelet. The duties of parties and the sanctions for non-performance under the CISG; obligations des parties et sanctions des obligations dans la CVIM. *Revue de droit des affaires internationales/International business law journal* (París) 3/4:293-353, 2001.

- Vanwijck-Alexandre, M. Anticipatory breach and instalment contracts in the CISG; contravention anticipée et contrats à livraisons successives dans la CVIM. *Revue de droit des affaires internationales/International business law journal* (Paris) 3/4:353-378, 2001.
- Veneziano, A. The application of UNIDROIT principles in international sales; l'application des principes d'UNIDROIT dans la vente internationale. *Revue de droit des affaires internationales/International business law journal* (Paris) 3/4:477-488, 2001.
- Vente internationale: application de la garantie contre les réclamations fondées sur les droits de propriété intellectuelle. *Recueil Dalloz* (Paris) 16:1348, 2002.
- Vida, A. Differenzierte Rechtsanwendung beim internationalen Kaufvertrag (zu Hauptstadtgericht Budapest). *IPRax* (Bielefeld) 2:146-147, 2002.
- Weizhong, Y., y F. N. Fisanich. Translation arbitration award of the China International Economic and Trade Arbitration Commission for dispute concerning delivery and quality of roll aluminium and aluminium parts for the manufacture of cans, 30 October, 1991, Beijing. *Journal of law and commerce* (Pittsburgh, Pensilvania) 19:2:283-293, 2000.
- Publicado inicialmente en chino mandarín en *Compilation of selected awards of the China International Economic and Trade Arbitration Commission, 1989-1995*. Beijing, China Foreign Economic and Trade Publisher, 1997.
- Witz, C. Conflit de juridictions dans le cadre d'une vente internationale de marchandises. *Recueil Dalloz* (Paris) 44:3607, 2001.
- _____. CISG: interpretation and non-covered issues; CVIM: interprétation et questions non couvertes. *Revue de droit des affaires internationales/International business law journal* (Paris) 3/4:253-277, 2001.
- Zur Frage der Einbeziehung von allgemeinen Geschäftsbedingungen in dem UN-Kaufrecht unterliegende Verträge. *Wertpapiermitteilungen* (Frankfurt del Meno) 9:442-444, 2002.
- Zeller, B. Downs Investment Pty. Ltd. v. Perwaja Steel SDN BHD [2000] QSC 421 (17 de noviembre de 2000). *Vindobona journal of international commercial law and arbitration* (Viena) 5:1:124-129, 2001.

III. Arbitraje y conciliación comerciales internacionales

- Abdelghader, N. Ittifak al-tahkim woufken likanoun al-tahkim fi al-maouad al-madaniya va al-tijariah 27 Isanet 1994 = Arbitration agreement according to arbitration law in civil and commercial code N° 27 of 1994. *Dar'alnahzate alarabiate* (Alghahara) 1996, 542 páginas.
- En árabe. Se relaciona con la Convención de Nueva York sobre el Reconocimiento y Ejecución de las Sentencias Arbitrales Extranjeras de 1958 y la Ley modelo de la CNUDMI sobre arbitraje comercial internacional de 1985.
- Arbitration and alternative dispute resolution; how to settle international business disputes. Ginebra, International trade centre, 2001.

- Bachand, F. Arbitrage comercial: assujettissement d'un tribunal arbitral conventionnel au pouvoir de surveillance et de contrôle de la Cour supérieure et contrôle judiciaire d'ordonnances de procédure rendues par les arbitres. *Revue juridique Thémis* (Montreal) 35:465-483, 2001.
- Berger, K.P. Power of arbitrators to fill gaps and revise contracts to make sense. En *Foundations and perspectives of international trade law*. Editado por I. Fletcher, L. Mistellis y M. Cremona. Londres, Sweet & Maxwell, 2001, págs. 269 a 285.
- Bezen, S. Turkey adopts UNCITRAL Model Law. *Mealey's international arbitration report* (King of Prussia, Pensilvania) 16:8:42-43, 2001.
- Blackaby, N. Arbitration and Brazil; a foreign perspective. *Arbitration international* (La Haya) 17:2:129-142, 2001.
- Bowman, J.P. Dispute resolution planning for the gas and oil industry. *ICSID Review - Foreign investment law journal* (Washington, D.C.) 16:2:332-407, 2001.
- Cairns, D. J. A., y G. Stampa. Arbitration law in Spain; taking-off ... at last? *International arbitration law review* (Londres) 3:84-89, 2001.
- Chao, C., y J. Schurz. International arbitration, selecting the proper forum. *Mealey's international arbitration report* (King of Prussia, Pensilvania) 17:2:41-54, 2002.
- Chibueze, R. O. The adoption and application of the Model Law in Canada, post-arbitration challenge. *Journal of international arbitration* (Dordrecht) 18:2:191-210, 2001.
- Cobb, M. B. Article 16 (1) of the UNCITRAL Model Law; the related doctrines of kompetenz-kompetenz and separability. *Mealey's international arbitration report* (King of Prussia, Pensilvania) 16:6:32-40, 2001.
- Cook, J. M. International arbitration in the Latin American context; a comparative look at arbitration in Mexico and the United States. *Vindobona journal of international commercial law and arbitration* (Viena) 3:1:41-60, 1999.
- Cordero Moss, G. National rules on arbitrability and the validity of an international arbitral award; the example of disputes regarding petroleum investments in the Russian Federation. *Stockholm arbitration report* (Estocolmo) 1:7-24, 2001.
- Cram-Martos, V. The United Nations Economic Commission for Europe and the 1961 Convention on International Commercial Arbitration. *Journal of international arbitration* (Dordrecht) 17:6:137-153, 2000.
- Daly, J.L. International commercial negotiation and arbitration. *Hamline journal of public law & policy* (Saint Paul, Minnesota) 22:217-251, 2001.
- Davis, K.R. Unconventional wisdom; a new look at articles V and VII of the Convention on the Recognition and Enforcement of Foreign Arbitral Awards. *Texas international law journal* (Austin, Texas) 37:43-87, 2001.
- Dimolitsa, A. Les points de divergence entre la nouvelle loi grecque sur l'arbitrage et la loi-type CNUDCI. *Revue de l'arbitrage* (Paris) 2:227-266, 2000.
- Dulic, A. First Options of Chicago, Inc. v. Kaplan and the kompetenz-kompetenz principle. *Pepperdine dispute resolution law journal* (Malibú, California) 2:77-97, 2002.

- Ebeid, N. A. Roh'yat jadida: Litatvir al-tahkim al-tijari al-douali = Two new visions in the development of international commercial arbitration. *Altahkim* (Yemen) 8:13-14, 2000.
- En árabe.
- _____. Al-uncitral tabda' morajaat kawa'ed al-tahkim al-tijari al-douali = UNCITRAL starts reviewing the rules on international commercial arbitration. *Altahkim* (Yemen) 15:14-18, 2001.
- En árabe.
- Edwards, A. Confidentiality in arbitration, fact or fiction? *International arbitration law review* (Londres) 3:94-95, 2001.
- Gotanda, J. Y. An efficient method for determining jurisdiction in international arbitrations. *Columbia journal of transnational law* (Nueva York, Nueva York) 40:11-42, 2001.
- Gusy, M. The history and significance of the New York Convention. *Vindobona journal of international commercial law and arbitration* (Viena) 4:2:147-154, 2000.
- Herrmann, G. 13 years experience with the UNCITRAL Model Law on International Commercial Arbitration. *En Derecho mercantil contemporáneo. Editado por A. Piaggi y L.A. Estoup*. Buenos Aires, La Ley, 2001, págs. 67 a 80.
- _____. Some legal E-flections on online arbitration (“cybitration©”). *En Law of international business and dispute settlement in the 21st century; Recht der internationalen Wirtschaft und Streiterledigung im 21. Jahrhundert, Editado por R. Birner y otros*. Colonia, Carl Heymanns Verlag KG, 2001, págs. 267 a 276.
- Howell, D., y otros. International arbitration in Singapore - opting out of the UNCITRAL Model Law. *Journal of international arbitration* (Dordrecht) 19:1:39-50, 2002.
- Huber, S.K., y E.W. Trachte-Huber. International ADR in the 1990s: the top ten developments. *Houston business and tax law journal* (Houston, Texas) 1:184-223, 2001.
- International arbitration: selecting the proper forum. Mealey's international arbitration report (King of Prussia, Pensilvania) 17:2:41, 2002.
- Ireland. Appointment of arbitrators by the courts under the Arbitration (International Commercial) Act 1998. *Euro Petroleum Trading Limited v. Transpetroleum International Limited*. *International arbitration law review* (Londres) 5:1:N-1-N-2, 2002.
- Kantor, M. International project finance and arbitration with public sector entities; when is arbitrability a fiction? *Fordham international law journal* (Nueva York, Nueva York) 24:4:1122-1183, 2001.
- Karamanian, S.L. The road to the tribunal and beyond: international commercial arbitration and United States courts. *George Washington international law review* (Washington, D.C.) 34:1:17-100, 2002.

- Kerameus, K. D. Modern perspectives of international jurisdiction. *En Foundations and perspectives of international trade law. Editado por I. Fletcher, L. Mistellis y M. Cremona.* Londres, Sweet & Maxwell, 2001, págs. 237 a 257.
- Khalilian, S. K. A survey of the Iranian legislation on international commercial arbitration. *Mealey's international arbitration report* (King of Prussia, Pensilvania) 16:10:46-54, 2001.
- Kojovic, T. Court enforcement of arbitral decisions on provisional relief; how final is provisional? *Journal of international arbitration* (Dordrecht) 18:5:511-532, 2001.
- Krishan, R. Appointment of an arbitrator in arbitration proceedings under the Indian arbitration and conciliation act 1996. *International arbitration law review* (Londres) 3:90-93, 2001.
- Kroell, S., y M. Hoßdorf. Determining of the place of arbitration. *International arbitration law review* (Londres) 4:N-25, 2001.
- Fallo del Tribunal Regional Superior de Düsseldorf; pronunciado el 23 de marzo de 2000.
- Kroell, S., y R. Hennecke. Setting aside an award. *International arbitration law review* (Londres) 4:N-26-N-27, 2001.
- Fallo del Tribunal Regional Superior de Bremen pronunciado el 30 de septiembre de 1999.
- Liebscher, C. Reform of Austrian Arbitration Law. *Journal of international arbitration* (Dordrecht) 18:2:211-222, 2001.
- Malloy, M. P. Symposium; transnational business law in the twenty-first century; current issues in international arbitration. *The transnational lawyer* (Sacramento, California) 15:43-54, 2002.
- Minh Dang, K., y S. Murugaiyan. Singapore court confuses over arbitration. *International financial law review* (Londres) 9:87-90, 2001.
- Mody, Z., y S. Mandal. Marriott International Inc. v. Ansal Hotels Ltd. *International arbitration law review* (Londres) 3:N-19-N20, 2001.
- Murray, L.M. Domestic court implementation of coordinative treaties; formulating rules for determining the seat of arbitration under the Convention on the Recognition and Enforcement of Foreign Arbitral Awards. *Virginia journal of international law association* (Charlottesville, Virginia) 41:859-921, 2001.
- NAFTA chapter 11 proceedings. Methanex Corporation v. United States. *International arbitration law review* (Londres) 2:N3-N4, 2001.
- Nakamura, T. Arbitrability and the Lex Arbitri. *Mealey's international arbitration report* (King of Prussia, Pensilvania) 17:3:1-8, 2002.
- Narayanan, P., y R. Menon. Presentation of evidence in international commercial arbitration: a comparative study. *Vindobona journal of international commercial law and arbitration* (Viena) 4:2:105-121, 2000.

- Newcombe, A., y A. Lemaire. Should Amici Curae participate in investment treaty arbitrations? *Vindobona journal of international commercial law and arbitration* (Viena) 5:1:22-40, 2001.
- New federal arbitration bill proposed for Argentina. *Mealey's international arbitration report* (King of Prussia, Pensilvania) 16:8:21-22, 2001.
- S. Obuljen. Arbitration and the UNCITRAL Model Law on Electronic Commerce. *Croatian arbitration yearbook* (Zagreb) 8:45-56, 2001.
- Okekeifere, A. I. Enhancing the implementation of economic projects in the third world through arbitration. *Arbitration : an international journal* (Londres) 67:3:240-253, 2001.
- Onorato, W.T., y J.J. Park. World petroleum legislation; frameworks that foster oil and gas development. *Alberta law review* (Edmonton, Alberta) 39:70-126, 2001.
- Pongracic-Speier, M. Confidentiality and the public interest exception: considerations for mixed international arbitration. *The journal of world investment* (Ginebra) 3:2:231-265, 2002.
- Pryles, M. Exclusion of the Model Law. *International arbitration law review* (Londres) 4:6:175-177, 2001.
- El artículo se publicó inicialmente en el *CAA Journal* de la Provincia china de Taiwán.
- Reddy, V., y V. Nagaraj. Arbitrability; the Indian perspective. *Journal of international arbitration* (Dordrecht) 19:2:117-149, 2002.
- Reichert, K. Ireland's new international commercial arbitration law. *International arbitration law review* (Londres) 4:6:202-205, 2001.
- Ryssdal, A. Interim and conservatory measures: theory, strategies and a practical experience in Lithuania. *Stockholm arbitration report* (Estocolmo) 1:25-40, 2001.
- Sanders, P. The harmonizing influence of the work of UNCITRAL on arbitration and conciliation. *En Understanding transnational commercial arbitration; central practice and study guides* (Nº 2). Münster, Centre for transnational law, 2001, págs. 43 a 55.
- Secomb, M. Suspension of the enforcement of awards under article VI of the New York Convention; proof and LSAs. *Vindobona journal of international commercial law and arbitration* (Viena) 5:1:99-116, 2001.
- Shackleton, S. R. Annual review of English judicial decisions on arbitration - 2000. *International arbitration law review* (Londres) 4:6:178-201, 2001.
- Shelkopyas, N. The Belarusian law on international arbitration court; the spirit or the letter of the Model Law? *Journal of international arbitration* (Dordrecht) 17:6:155-162, 2001.
- Slipachuk, T.V., y P. Runeland. Kiev: from zero to 800 cases per year in less than 10 years. *The American review of international arbitration* (Nueva York, Nueva York) 11:4:585-606, 2000.

- Smit, R.H. y A. Turner. Enforcement by U.S. courts of international arbitration interim orders and awards under the New York Convention: *Publicis Communication v. True North Communications Inc. Stockholm arbitration report* (Estocolmo) 1:47-56, 2001.
- Szurski, T. Introducing the UNCITRAL Model Law to Poland; some remarks on the Polish law on international commercial arbitration. *Journal of international arbitration* (Dordrecht) 18:2:227-238, 2001.
- Teitz, L.E. The promise and challenge of online dispute resolution. *Fordham law review* (Nueva York, Nueva York), 70:985-1016, 2001.
- Triva, S. Recognition and enforcement of domestic arbitral awards. *Croatian arbitration yearbook* (Zagreb), 8: págs. 67 a 81, 2001.
- UNCITRAL Commission says draft Model Law on conciliation “a priority”, arbitration working group asked to ready proposal for Commission's 2002 session. *Mealey's international arbitration report* (King of Prussia, Pensilvania) 16:8:21, 2001.
- Uzelac, A. The form of the arbitration agreement and the fiction of written orality; how far should we go? *Croatian arbitration yearbook* (Zagreb) 8:83-107, 2001.
- Walker, M. Observations; final arbitral award rendered in 2000 in case 108/1997. *Stockholm arbitration report* (Estocolmo) 1:57-72, 2001.
- Webster, T. H. Obtaining evidence from third parties in international arbitration. *Arbitration international* (Dordrecht) 17:2:143-162, 2001.
- Weigand, F.B., editor. Practitioner's handbook on international arbitration. Munich, C.H.Beck, 2002, 1420 páginas.
- La introducción (págs.1 a 102) se relaciona con la labor de la CNUDMI en materia de arbitraje comercial internacional
- Williams, D. Recent developments in arbitration and dispute resolution in New Zealand. *International arbitration law review* (Londres) 2:41-49, 2001.
- Williams, D., y A. Buchanan. Correction and interpretation of awards under article 33 of the Model Law. *International arbitration law review* (Londres) 2:119-127, 2001.
- Xu, X., y G.D. Wilson. One country, two international commercial arbitration systems. *Journal of international arbitration* (Países Bajos) 17:6:47-105, 2000.

IV. Transporte internacional

- Commission des Nations Unies pour le droit commercial international (CNUDCI). *Bulletin des transports internationaux ferroviaires = Zeitschrift fuer den internationalen Eisenbahnverkehr = Bulletin of international carriage by rail* (Berna) 3:63, 2001.
- Gehring, A. After carnival cruise and sky reefer; an analysis of forum selection clauses in maritime and aviation transactions. *Journal of air law and commerce* (Dallas, Texas) 66:633-688, 2001.

Girvin, S. The 37th Comité maritime international conference; a report. *Lloyd's maritime and commercial law quarterly* (Londres) 3:406-427, 2001.

Putzeys, J. Transport law and the United Nations. *Uniform law review; revue de droit uniforme* (Roma) VI:2:326-335, 2001.

V. Pagos internacionales

[No se han registrado publicaciones bajo esta rúbrica].

VI. Comercio electrónico

Aschauer, C. Arbitration and new technologies; basic features of Austrian legislation in the field of e-commerce. *Croatian arbitration yearbook* (Zagreb) 8:31- 43, 2001.

Balloon, A.M. From wax seals to hypertext; electronic signatures, contract formation, and a new model for consumer protection in Internet transaction. *Emory law journal* (Atlanta, Georgia) 50:905-937, 2001.

Boss, A.H. The Uniform Electronic Transactions Act in a global environment. *Idaho law review* (Moscow, Idaho) 37:275-351, 2001.

Conradie, P., y otros. Why South Africa doesn't need the UNCITRAL Model Law? *International technology law review* (China, Región Administrativa Especial de Hong Kong) 16:17-19, 2001.

Gobert, D., y É. Montero. La signature dans les contrats et les paiements électroniques: l'approche fonctionnelle. *En Commerce électronique; le temps des certitudes*. Editado por Cavanillas Múgica y otros. Bruselas, Bruylant, 2000, págs. 53 a 97.

Gregory, J. The UETA and the UECA; Canadian reflections. *Idaho law review* (Moscow, Idaho), 37:441-476, 2001.

Is the electronic signature a dead letter? *FIATA review* (Zurich) 38:6-7, 2001.

Kossick, R. The Internet in Latin America: new opportunities, developments and challenges. *American University international law review* (Washington, D.C.) 16:1309-1341, 2001.

Lacoursiere, M. La responsabilité bancaire à l'ère du commerce électronique: impact des autorités de certification. *Les cahiers de droit* (Quebec) 42:961-1012, 2201.

Madrid Parra, A. La ley modelo de la CNUDMI para las firmas electrónicas. *Revista de la contratación electrónica* (Cádiz), 22:23-28, 2001.

_____. Ley modelo de la CNUDMI/UNCITRAL para las firmas electrónicas. *En Régimen jurídico de Internet*. Editado por J. Cremades, M A. Fernández-Ordóñez, y R. Illescas. Madrid, La Ley, 2002. págs. 817 a 873.

_____. Proyecto de ley modelo de la CNUDMI/UNCITRAL para las firmas electrónicas. *Derecho de los negocios* (Madrid) 128:1-32, 2001.

- _____. Seguridad, pago y entrega en el comercio electrónico. *Revista de derecho mercantil* (Madrid) 241:1189-1263, 2001.
- Mazzotta, F.G. A guide to e-commerce: some legal issues posed by e-commerce for American businesses engaged in domestic and international transactions. *Suffolk transnational law review* (Boston, Massachusetts) 24:249-278, 2001.
- Pouillet, Y. La conclusion du contrat par un agent électronique. *En Commerce électronique; le temps des certitudes. Editado por S. Cavanillas Múgica y otros.* Bruselas, Bruylant, 2000. págs. 129 a 146.
- Sandoval López, R. The Chilean draft of electronic documents in relation with the UNCITRAL Model Law of Electronic Commerce. *Dickinson law review* (Carlisle, Pensilvania) 106:1:139-143, 2001.
- Senacq, S. International sales and electronic commerce; La vente internationale et le commerce électronique. *Revue de droit des affaires internationales/International business law journal* (París) 3/4:489-500, 2001.
- Schlosser, P. Arbitral tribunals or state courts; who must defer to whom? *ASA special series* (Basilea) 15:15-34, 2001.
- Thibaut, M. Digital signatures and certification authorities for a Central American high-tech powerhouse; the need for e-commerce legislation in Costa Rica. *ISLA journal of international and comparative law* (Fort Lauderdale, Florida) 7:711-730, 2001.
- _____. Firmas digitales y autoridades certificadoras para un país centroamericano líder en el área de alta tecnología: la necesidad de legislación sobre el comercio electrónico en Costa Rica. *ISLA journal of international and comparative law* (Fort Lauderdale, Florida) 7:853-874, 2001.
- Van den Berg, A.J. The 1958 New York Arbitration Convention revisited. *ASA special series* (Basilea) 15:125-146, 2001.
- Van Houtte, H. Parallel proceedings before state courts and arbitration tribunals; is there a transnational lis alibi pendens exception in arbitration or jurisdiction conventions? *ASA special series* (Basilea) 15:35-54, 2001.
- Webb, D. Commercial law. *New Zealand law review* (Auckland) II:171-188, 2001.
- Werner, J. E-commerce.co.uk - local rules in a global net; online business transactions and the applicability of traditional English contract law rules. *International journal of communications law and policy* (Münster) 6:1-9, 2000-2001.

VII. Garantías independientes y cartas de crédito contingente

- Stoufflet, J. Fraud in documentary credit, letter of credit and demand guaranty. *Dickinson law review* (Carlisle, Pensilvania) 106:1:21-28, 2001.

VIII. Contratación pública

[No se han registrado publicaciones bajo esta rúbrica].

IX. Insolvencia transfronteriza

- Dargan, S. The emergence of mechanisms for cross-border insolvencies in Canadian law. *Connecticut journal of international law* (Hartford), 17:107-126, 2001.
- Diesse, F. Travaux des organisations internationales; droit du commerce international. *Revue de droit des affaires internationales/International business law journal* (Paris) 5:640-643, 2001.
- Furth, D. L. y otros. What institutional lenders can expect from the business aspects of the pending bankruptcy legislation. *The banking law journal* (Arlington, Virginia) 118:6:520-540, 2001.
- Gitlin, R. A. Symposium; international insolvency; introduction. *Connecticut journal of international law* (Hartford) 17:1-4, 2001.
- Harmer, R.W. UNCITRAL projects; INSOL International. *En Foundations and perspectives of international trade law. Editado por I. Fletcher, L. Mistellis y M. Cremona*. Londres, Sweet & Maxwell, 2001, págs. 480 a 495.
- Isham, S. UNCITRAL's Model Law on Cross-Border Insolvency; a workable protection for transnational investment at last. *Brooklyn journal of international law* (Brooklyn, Nueva York) 26:1177-1205, 2001.
- Martínez, E. Global development: the new environment of insolvency in Mexico. *Connecticut journal of international law* (Hartford) 17:75-78, 2001.
- Morán Bovio, D. UNCITRAL comienza la elaboración de una guía legislativa sobre insolvencia. *Revista de derecho bancario y bursátil* (Valladolid) págs. 264-273, 2001.
- Rouillon, A. A. N. Concursos con repercusión transnacional; la Ley Modelo de la CNUDMI (UNCITRAL) sobre Insolvencia Transfronteriza. *Academia Nacional de Derecho y Ciencias Sociales de Buenos Aires; Anticipo de "Anales" - Año XLV*, 38:1-22, 2000.
- Sheppard, H.E. The new Mexican insolvency law; policy justifications for U.S. assistance. *UCLA journal of international law and foreign affairs* (Los Ángeles, California) 6:45-87, 2001.
- Westbrook, J. L. Global development; the transnational insolvency project of the American Law Institute. *Connecticut journal of international law* (Hartford) 17:99-106, 2001.
- _____. Managing defaulting multinationals within NAFTA. *En Foundations and perspectives of international trade law. Editado por: I. Fletcher, L. Mistellis y M. Cremona*. Londres, Sweet & Maxwell, 200, págs. 465 a 479.

X. Financiación por cesión de créditos

- Bazinas, S. B. Lowering the cost of credit: the promise in the future UNCITRAL convention on assignment of receivables in international trade. *Tulane journal of international and comparative law* (Nueva Orleans, Luisiana) 9:259-294, 2001.

En el anexo se reproduce el proyecto de convención de las Naciones Unidas sobre la cesión de créditos en el comercio internacional, págs. 295 a 323.

Böhm, C. Die Sicherungsabtretung im UNCITRAL-Konventionsentwurf: “Draft Convention on Assignment in Receivables Financing”; ein Vergleich der Sicherungsabtretung im UNCITRAL-Konventionsentwurf mit den Regelungen im deutschen Recht. Aquisgrán, 2000. Shaker Verlag, 282 páginas.

Lukas, M. Die Stellung des Schuldners in der geplanten UNCITRAL-Zessionskonvention. *Bankarchiv* (Viena) 49:6:453-460, 2001.

Sigman, H. C., y E.E. Smith. Toward facilitating cross-border secured financing and securitization: an analysis of the United Nations Convention on the Assignment of Receivables in International Trade. *The business lawyer* (Baltimore, Maryland) 57:2:727-766, 2002.

Walsh, C. Receivables financing and the conflict of laws; the UNCITRAL Draft Convention on the Assignment of Receivables in International Trade. *Dickinson law review* (Carlisle, Pensilvania) 106:1:159-204, 2001.

XI. Contratos internacionales de construcción

[No se han registrado publicaciones bajo esta rúbrica].

XII. Proyectos de infraestructura con financiación privada

Estrella Faria, J. A. International efforts to promote and harmonize concession law; UNCITRAL legislative guide on privately financed infrastructure projects. *Law in transition: European bank for reconstruction and development* (Londres), págs. 29 a 34, primavera de 2001.

_____. La guía legislativa de la CNUDMI sobre proyectos de Infraestructura con financiación privada : the UNCITRAL legislative guide on privately financed infrastructure projects. *Mercado asegurador* (Buenos Aires) 263:48-55, 2001.

_____. The UNCITRAL legislative guide on privately financed infrastructure projects. *The journal of world investment* (Ginebra) 3:2:211-229, 2002.

De Cazalet, B., y J. D. Crothers. Presentation of the UNCITRAL legislative guide on privately financed infrastructure projects. *Revue de droit des affaires internationales/International business law journal*, (París) 6:699-710, 2001.

XIII. Garantías reales

Meetings of OAS-CIDIP-VI drafting committee on secured transactions. *Arizona journal of international and comparative law* (Tucson), 18:334-342, 2001.

*Anexo***Textos jurídicos de la CNUDMI**

<i>Título abreviado</i>	<i>Título completo</i>
Convención de la Letra y el Pagaré (1988)	Convención de las Naciones Unidas sobre Letras de Cambio Internacionales y Pagarés Internacionales (1988) ^a
Convención sobre la cesión de créditos en el comercio internacional (2001)	Convención de las Naciones Unidas sobre la cesión de créditos en el comercio internacional (2001) ^b
Convención sobre Garantías y Cartas de Crédito Contingente (1995)	Convención de las Naciones Unidas sobre Garantías Independientes y Cartas de Crédito Contingente (1995) ^c
Convención sobre la Compraventa (1980)	Convención de las Naciones Unidas sobre los Contratos de Compraventa Internacional de Mercaderías (Viena, 1980) ^d
Convención sobre la Prescripción (1974/1980)	Convención sobre la prescripción en materia de compraventa internacional de mercaderías, 1974 (Nueva York) ^e y Protocolo de modificación de la Convención sobre la prescripción en materia de compraventa internacional de mercaderías, 1980 (Viena) ^f
Convenio sobre los Empresarios de Terminales (1991)	Convenio de las Naciones Unidas sobre la responsabilidad de los empresarios de transporte en el comercio internacional (1991) ^g
Guía para los Contratos de Construcción (1987)	Guía jurídica de la CNUDMI para la redacción de contratos internacionales de construcción de instalaciones industriales (1987) ^h
Guía sobre Comercio Compensatorio Internacional (1992)	Guía jurídica de la CNUDMI sobre operaciones de comercio compensatorio internacional (1992) ⁱ
Guía sobre proyectos de infraestructura (2001)	Guía legislativa de la CNUDMI sobre proyectos de infraestructura con financiación privada ^j
Guía sobre Transferencias Electrónicas de Fondos (1986)	Guía jurídica de la CNUDMI sobre transferencias electrónicas de fondos ^k
Ley sobre Comercio Electrónico (1996)	Ley Modelo de la CNUDMI sobre Comercio Electrónico (1996) ^l
Ley sobre Transferencias de Crédito (1992)	Ley Modelo de la CNUDMI sobre transferencias internacionales de crédito ^m
Ley Modelo del Arbitraje (1985)	Ley Modelo de la CNUDMI sobre Arbitraje Comercial Internacional (1985) ⁿ

Ley Modelo de la Contratación Pública (1994)	Ley Modelo de la CNUDMI sobre la Contratación Pública de Bienes, Obras y Servicios (1994) ^o
Ley Modelo sobre Insolvencia (1997)	Ley Modelo de la CNUDMI sobre la insolvencia transfronteriza (1997) ^p
Ley Modelo sobre las Firmas Electrónicas de la CNUDMI (2001)	Ley Modelo sobre las Firmas Electrónicas de la CNUDMI (2001) ^q
Notas sobre el Proceso Arbitral (1996)	Notas de la CNUDMI sobre la organización del proceso arbitral (1996) ^r
Reglamento de Arbitraje (1976)	Reglamento de Arbitraje de la CNUDMI (1976) ^s
Reglamento de Conciliación (1980)	Reglamento de Conciliación de la CNUDMI (1980) ^t
Reglas de Hamburgo (1978)	Convenio de las Naciones Unidas sobre el Transporte Marítimo de Mercancías, 1978 (Hamburgo) ^u

Notas

^a *Documentos Oficiales de la Asamblea General, cuadragésimo segundo período de sesiones, Suplemento N° 17 (A/42/17), anexo I; véase también el anexo de la resolución 43/165 de la Asamblea General, de 9 de diciembre de 1988.*

^b Anexo de la resolución 56/81 de la Asamblea General, de 12 de diciembre de 2001.

^c Anexo de la resolución 50/48 de la Asamblea General, de 11 de diciembre de 1995.

^d *Documentos Oficiales de la Conferencia de las Naciones Unidas sobre los Contratos de Compraventa Internacional de Mercaderías, Viena, 10 de marzo a 11 de abril de 1980 (publicación de las Naciones Unidas, N° de venta S.81.IV.3), parte I.*

^e *Documentos Oficiales de las Naciones Unidas sobre la Prescripción en la Compraventa Internacional de Mercaderías, Nueva York, 20 de mayo a 14 de junio de 1974 (publicación de las Naciones Unidas, N° de venta S.74.V.8), parte I.*

^f *Documentos Oficiales de la Conferencia de las Naciones Unidas sobre los Contratos de Compraventa Intrnacional de Mercaderías, Viena, 10 de marzo a 11 de abril de 1980 (publicación de las Naciones Unidas, N° de venta S.81.IV.3), parte I.*

^g *Documentos Oficiales de la Conferencia de las Naciones Unidas sobre la responsabilidad de los empresarios de terminales de transporte en el comercio internacional, Viena, 2 a 19 de abril de 1991 (publicación de las Naciones Unidas, N° de venta S.93.XI.3), parte I, documento A/CONF.152/13, anexo.*

^h Publicación de las Naciones Unidas, N° de venta S.87.V.10.

ⁱ Publicación de las Naciones Unidas, N° de venta S.93.V.7.

^j Publicación de las Naciones Unidas, N° de venta S.01.V.4.

- ^k Publicación de las Naciones Unidas, N° de venta S.87.V.9.
- ^l *Documentos Oficiales de la Asamblea General, quincuagésimo primer período de sesiones, Suplemento N° 17 (A/51/17)*, anexo I; véase también el anexo de la resolución 51/162 de la Asamblea General, de 16 de diciembre de 1996.
- ^m *Documentos Oficiales de la Asamblea General, cuadragésimo séptimo período de sesiones, Suplemento N° 17 (A/47/17)*, anexo I.
- ⁿ *Documentos Oficiales de la Asamblea General, cuadragésimo período de sesiones, Suplemento N° 17 (A/40/17)*, anexo I.
- ^o *Documentos Oficiales de la Asamblea General, cuadragésimo noveno período de sesiones, Suplemento N° 17 y corrección (A/49/17 y Corr.1)*, anexo I.
- ^p *Documentos Oficiales de la Asamblea General, quincuagésimo segundo período de sesiones, Suplemento N° 17 (A/52/17)*, anexo I.
- ^q Anexo de la resolución 56/80 de la Asamblea General, de 12 de diciembre de 2001.
- ^r *Documentos Oficiales de la Asamblea General, quincuagésimo primer período de sesiones, Suplemento N° 17 (A/51/17)*, parte II.
- ^s *Documentos Oficiales de la Asamblea General, trigésimo primer período de sesiones, Suplemento N° 17 (A/31/17)*, párr. 57.
- ^t *Documentos Oficiales de la Asamblea General, trigésimo quinto período de sesiones, Suplemento N° 17 (A/35/17)*, párr. 106.
- ^u *Documentos Oficiales de la Conferencia de las Naciones Unidas sobre el Transporte Marítimo de Mercaderías, Hamburgo, 6 a 31 de marzo de 1978* (publicación de las Naciones Unidas, N° de venta S.80.VIII.I), documento A/CONF.89/13, anexo I.