

Методологические исследования
Серия М, № 52, Rev.2

СТАТИСТИКА МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ ТОВАРАМИ: КОНЦЕПЦИИ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ



Организация Объединенных Наций
Нью-Йорк, 1998 год

98-16508.R

Содержание

	<u>Пункты</u>	<u>Стр.</u>
Введение	1—8	1
А. Общие положения	1—5	1
В. Резюме рекомендаций	6—8	3
Главы		
I. Охват данных и время учета	9—63	7
А. Общие руководящие принципы	14—15	8
В. Специфические руководящие принципы	16—63	8
1. Товары, подлежащие включению в подробную статистику международной торговли товарами	19—41	9
2. Товары, не подлежащие включению в подробную статистику международной торговли товарами	42—54	12
3. Товары, которые рекомендуется не включать в подробную статистику международной торговли товарами, но учитывать отдельно, с тем чтобы можно было произвести корректировку подробных данных для расчета общих показателей международной торговли товарами в целях составления национальных счетов и платежного баланса	55—63	14
II. Система торговли	64—90	16
А. Общие положения	64—73	16
В. Общая система торговли	74—79	18
С. Специальная система торговли	80—85	20
D. Практические проблемы и ограниченность специальной системы торговли	86—88	25
E. Рекомендации	89—90	25
III. Товарные классификации	91—110	27
А. Гармонизированная система описания и кодирования товаров	94—100	28
В. Международная стандартная торговая классификация, третий пересмотренный вариант	101—105	29
С. Классификация товаров по широким экономическим категориям	106—108	31
D. Международная стандартная отраслевая классификация всех видов экономической деятельности	109	32
E. Классификация основных продуктов	110	32
IV. Определение стоимости	111—130	33
А. Статистическая стоимость импорта и экспорта	111—125	33
В. Пересчет валют	126—130	37
V. Количественный учет	131—133	39

Содержание (продолжение)

	<u>Пункты</u>	<u>Стр.</u>
VI. Страна-партнер	134—152	41
А. Общие положения	134	41
В. Критерии определения страны-партнера	135—141	41
С. Сравнение альтернативных подходов	142—149	43
D. Рекомендация	150	45
Е. Классификация стран	151—152	46
VII. Сообщение и распространение	153—163	47

Приложения

А. Основные понятия и определения в системах национальных счетов и платежных балансов .	50
В. Определение таможенных терминов и смежных понятий	52
С. Правила определения таможенной стоимости товаров, содержащиеся в Соглашении об определении стоимости товаров Всемирной торговой организации	56
D. Условия поставки товаров	65
Индекс	68

Введение

А. Общие положения

1. Настоящий пересмотренный вариант публикации Статистика международной торговли товарами: концепции и определения (СМТТ2) был подготовлен по просьбе Статистической комиссии, высказанной на ее двадцать восьмой сессии в 1995 году. Комиссия отметила необходимость дальнейшего совершенствования методологии составления статистики международной торговли товарами с учетом новых тенденций в области международной торговли и рекомендуемых подходов в методологии составления экономической статистики в других областях¹.

2. В частности, Комиссия:

а) рекомендовала активно привлекать страны к работе, в том числе к подготовке первого проекта;

б) сочла, что следует внимательно отнестись к следующим моментам: согласование с Системой национальных счетов 1993 года (СНС 1993)² и Руководством по платежному балансу, пятое издание (РПБ5)³; необходимость преемственности долгосрочных временных рядов данных о международной торговле; практические вопросы сбора данных; определение стран-партнеров и работа над правилами определения происхождения товаров, которая ведется во Всемирной торговой организации и Всемирной таможенной организации; использование существующих региональных механизмов для разработки и внедрения концепций и определений⁴.

3. Процесс подготовки СМТТ2 включал получение сведений от созданной Статистической комиссией Целевой группы по статистике международной торговли⁵; услуги консультанта⁶;

¹ Второй пересмотренный вариант СМТТ (СМТТ2) относится только к международной торговле товарами и не затрагивает международную торговлю услугами. Первоначальный вариант публикации был издан в 1970 году (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.70.XVII.16), а первый пересмотренный вариант — в 1982 году (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.82.XVII.14).

² Комиссия Европейских сообществ, Международный валютный фонд, Организация международного сотрудничества и развития, Организация Объединенных Наций и Всемирный банк (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.94.XVII.4).

³ Washington, D.C., International Monetary Fund, 1993.

⁴ Официальные отчеты Экономического и Социального Совета, 1995 год, Дополнение № 8 (E/1995/28), пункт 19 с) ii) и iii).

⁵ В состав Целевой группы входят представители следующих органов и организаций: Департамент по экономическим и социальным вопросам Секретариата Организации Объединенных Наций (Статистический отдел и Отдел макроэкономического анализа), Европейская экономическая комиссия, Экономическая и социальная комиссия для Азии и Тихого океана, Экономическая комиссия для Латинской Америки и Карибского бассейна, Экономическая комиссия для Африки, Экономическая и социальная комиссия для Западной Азии, Конференция Организации Объединенных Наций по торговле и развитию, Продовольственная и сельскохозяйственная организация Объединенных Наций, Всемирный банк, Международный валютный фонд, Всемирная (продолжение...)

подготовку первоначальных проектов отдельных разделов Статистическим отделом Организации Объединенных Наций, Международным валютным фондом (МВФ) и Всемирной торговой организацией; подготовку сводного проекта Статистическим отделом Организации Объединенных Наций; рассмотрение первоначального плана документа и первоначальных проектов отдельными организациями и странами⁷; и проведение совещания экспертной группы, состоявшегося 20—24 мая 1996 года в Нью-Йорке, в работе которого приняли участие представители как стран, так и организаций⁸. После рассмотрения проекта на своей двадцать девятой сессии в 1997 году Статистическая комиссия:

а) утвердила проект пересмотренных концепций и определений статистики международной торговли товарами при том понимании, что Секретариат сделает такие поправки, которые внесут ясность в проект текста при сохранении его структурной целостности;

б) просила Секретариат опубликовать и распространить пересмотренные понятия и определения;

в) также просила Секретариат работать над дальнейшим согласованием понятий и определений для статистики международной торговли товарами с СНС 1993 и РПБ⁹.

⁵ (...продолжение)

торговая организация, Центр по международной торговле, Межамериканский банк развития, Организация экономического сотрудничества и развития, Статистическое бюро Европейских сообществ и Всемирная таможенная организация.

⁶ Г-н К. Пател, бывший директор Отдела реального сектора, Статистический департамент Международного валютного фонда.

⁷ Тридцать четыре страны (Австралия, Азербайджан, Боливия, Бразилия, Венгрия, Вьетнам, Германия, Греция, Египет, Зимбабве, Италия, Канада, Китай, Кувейт, Латвия, Литва, Мексика, Норвегия, Пакистан, Польша, Республика Корея, Российская Федерация, Сингапур, Словения, Соединенное Королевство Великобритании и Северной Ирландии, Соединенные Штаты Америки, Суринам, Турция, Франция, Чешская Республика, Швейцария, Эфиопия, Югославия и Япония) и семь международных организаций [Организация Объединенных Наций (Департамент по экономическим и социальным вопросам), Продовольственная и сельскохозяйственная организация Объединенных Наций, Международный валютный фонд, Всемирная торговая организация, Организация экономического сотрудничества и развития, Статистическое бюро Европейских сообществ и Всемирная таможенная организация].

⁸ В состав экспертной группы входили 23 национальных эксперта, девять экспертов от международных организаций и один консультант. Председателем группы был Дж. Райтен из Статистического управления Канады. Участниками совещания были представители следующих стран и организаций: Австралия (М. Флинт), Бразилия (П. Павайо), Канада (Д. Доддс, Дж. Райтен, А. Торранс), Китай (Ю. Ли), Египет (Н. Эль-Бакари), Эфиопия (К. Сему), Франция (Ж. Леритьер), Германия (Х. Май), Венгрия (К. Кележени, П. Пукли), Норвегия (А. Далье), Пакистан (С. Аминуддин), Республика Корея (Ю.С. Ким), Российская Федерация (В. Орлов), Сингапур (К. Лонг), Турция (А. Будур, Х. Каснакоглу), Соединенное Королевство (С. Браун), Соединенные Штаты Америки (Д. Оберг, Б. Уолтер), Зимбабве (К. Гурумани), Департамент по экономическим и социальным вопросам Секретариата Организации Объединенных Наций (Статистический отдел: В. Мархонько, Р. Робертс, А. Сивителло; Отдел макроэкономического анализа: Ф. Кампано), Международный валютный фонд (Э. Вейсман), Всемирная торговая организация (У. Тисленкофф), Организация экономического сотрудничества и развития (Д. Блейдс), Статистическое бюро Европейских сообществ (Дж. Хейман, Дж. Томасен), а также К. Пател (консультант).

⁹ Официальные отчеты Экономического и Социального Совета, 1997 год, Дополнение № 4 (E/1997/24), пункт 39 е), f) и g).

Статистический отдел Организации Объединенных Наций доработал текст второго пересмотренного варианта СМТТ, который содержится в настоящей публикации.

4. Цель СМТТ2 — дать пересмотренные концепции и определения для составления статистики международной торговли товарами, которые позволяли бы, непосредственно или с помощью корректировок, наиболее полно удовлетворять потребности различных пользователей (см. пункт 7, ниже), учитывая характер имеющихся обычных источников информации и существующие процедуры сбора данных. Внедрение этих концепций и определений должно привести к тому, чтобы данные, используемые на национальном уровне, были сопоставимы на международном уровне. В то же время устанавливаемые руководящие принципы не должны приводить к неоправданным административным затратам со стороны правительств или деловых кругов.

5. Существующие концепции и определения были обновлены, уточнены и, в ряде случаев, переформулированы. Они не претерпели никаких радикальных изменений, поскольку опираются на дальнейшее использование имеющихся обычных источников информации и существующих процедур сбора данных, которые по большей части основаны на таможенном учете перемещения товаров через границы. Вместе с тем в них были внесены некоторые изменения в направлении обеспечения их согласованности с СНС 1993 и РПБ5, использование понятийной базы которых рассматривается в качестве более долгосрочной цели статистики международной торговли товарами [см. пункт 3 с), выше]. Эти рекомендации дают странам возможность уже сейчас приступить к сбору данных, которые находились бы в большем соответствии с СНС 1993 и РПБ5, и тем самым повысить сопоставимость статистических данных в области международной торговли товарами с другими статистическими данными, которые составляются в рамках СНС 1993/РПБ5.

В. Резюме рекомендаций

6. Ниже приводится резюме рекомендаций по сбору, составлению и распространению статистики международной торговли товарами, содержащихся в настоящей публикации (в порядке их следования в главах 1—VII, ниже):

<u>СМТТ, второй пересмотренный вариант</u>	<u>Статус по отношению к понятиям и определениям 1982 года</u>
Охват данных и время учета (глава I)	
1. Использование дополнительных источников при отсутствии официальных таможенных источников (пункты 11 и 12)	Обновленная рекомендация
2. Учет всех товаров, которые добавляются к запасам материальных ресурсов страны или вычитаются из них в результате их ввоза (импорта) в пределы ее экономической территории или их вывоза (экспорта) за ее пределы (пункт 14)	Обновленная рекомендация
3. Товары подлежат учету с момента их ввоза в пределы или вывоза за пределы экономической территории страны; при использовании систем сбора данных на основе таможенных документов временем учета должна быть дата оформления таможенной декларации (пункт 15)	Обновленная рекомендация
4. Специфические товары, подлежащие учету, другие товары, подлежащие включению в статистику и отдельному учету, и другие товары, не подлежащие учету (пункты 18—54)	Обновленная рекомендация с некоторыми конкретными изменениями и новые рекомендации

СМТТ, второй пересмотренный вариант

5. Специфические товары, не подлежащие включению в подробную статистику международной торговли товарами, но подлежащие отдельному учету, с тем чтобы можно было произвести корректировку подробных данных для расчета общих показателей международной торговли товарами в целях составления национальных счетов и платежного баланса (пункты 18 и 55—63)

Новая рекомендация

СМТТ, второй пересмотренный вариант

Система торговли (глава II)

6. При составлении статистики международной торговли товарами следует употреблять определения понятий таможенных режимов и других основных таможенных терминов, которые имеют решающее значение для установления систем торговли и которые содержатся в приложениях к Международной конвенции по упрощению и согласованию таможенных процедур^a (пункт 69)

Новая рекомендация

7. Следует применять общую систему учета данных о торговле, а в случае применения специальной системы торговли — составлять статистику импорта или экспорта товаров в места или из мест таможенного складирования, внутренней переработки, свободных промышленных зон или зон свободной торговли, в зависимости от обстоятельств, с тем чтобы можно было произвести расчет данных по методике общей системы торговли (пункты 89 и 90)

Новая рекомендация

Товарные классификации (глава III)

8. Следует применять Гармонизированную систему описания и кодирования товаров (ГС)^b в качестве главной товарной классификации товаров при сборе, составлении и распространении статистики международной торговли товарами (пункт 100)

Новая рекомендация

Определение стоимости (глава IV)

9. Следует принять Соглашение об определении стоимости товаров Всемирной торговой организации^c в качестве основы для установления стоимости товаров в международной торговле для целей статистики (пункт 114)

Обновленная рекомендация

10. Стоимость импорта следует определять по типу СИФ (стоимость, страховка, фрахт) на границе страны-импортера, а стоимость экспорта - по типу ФОБ (франко-борт) на границе страны-экспортера (пункт 116)

Обновленная рекомендация

^a В мае 1973 года в Киото была подписана Международная конвенция по упрощению и согласованию таможенных процедур (Киотская конвенция). См. Customs Co-operation Council, International Convention on the simplification and harmonization of Customs procedures (Kyoto, 18 May 1973). В Киотской конвенции была предпринята попытка добиться всеобщего согласования таможенных режимов, кроме классификации и определения стоимости. К настоящему времени Конвенцию ратифицировали 59 стран. Она нашла также поддержку среди международных организаций и международных торговых кругов. Сейчас Конвенция рассматривается Всемирной таможенной организацией.

^b World Customs Organization, Harmonized Commodity Description and Coding System, second edition (Brussels, 1996).

^c См. Всемирная торговая организация, *The Results of the Uruguay Round of Multilateral Trade Negotiations: The Legal Texts* (Geneva, 1995), Соглашение 1994 года о применении статьи VII Генерального соглашения по тарифам и торговле, Часть I — "Правила определения таможенной стоимости", которые приводятся в приложении С, ниже.

СМТТ, второй пересмотренный вариант

Статус по отношению к понятиям и определениям 1982 года

11. Странам, определяющим стоимость импорта по типу СИФ, следует осуществлять отдельный сбор данных о фрахте и страховании на максимальном уровне детализации "партнер/товар" для получения показателей стоимости по типу ФОБ (пункт 121) Обновленная рекомендация
12. Стоимость специфических товаров следует определять установленными методами, которые, тем не менее, должны быть совместимы с Соглашением об определении стоимости товаров Всемирной торговой организации (пункты 123—125) Обновленная рекомендация
13. Там, где необходим перевод одной валюты в другую, следует применять регулярно публикуемый компетентными национальными органами страны обменный курс, отражающий текущую стоимость такой валюты в торговых операциях в валюте страны статистического учета и действующий на момент импорта или экспорта товара (пункт 127) Обновленная рекомендация
14. Если обменный курс на дату импорта или экспорта товара неизвестен, следует использовать усредненный курс за наиболее короткий подходящий период (пункт 128) Новая рекомендация
15. Там, где действуют несколько официальных обменных курсов, следует использовать фактический курс, применявшийся к конкретным торговым операциям (пункт 129) Новая рекомендация

Количественный учет (глава V)

16. Следует применять стандартные единицы количественного учета, рекомендованные Всемирной таможенной организацией^d; кроме того, следует указывать вес товаров в случаях, когда стандартная единица их измерения не весовая; вес определяется на основе "нетто"; в случаях использования нестандартных единиц следует приводить коэффициенты их перевода в стандартные единицы (пункт 133) Новая рекомендация

Страна-партнер (глава VI)

17. Для установления страны происхождения товара следует руководствоваться соответствующими положениями Киотской конвенции (пункт 139) Новая рекомендация
18. Для определения страны-партнера: принять для импорта страну происхождения товара (страну отправления в качестве дополнительной информации); и для экспорта — страну последнего известного назначения (пункт 150) Без изменений
19. Статистическая территория каждой страны, определяемая самой страной, должна представлять собой территорию, в отношении которой торговые партнеры каждой страны ведут свою статистику торговли с разбивкой по странам (пункт 151) Без изменений

^d См. World Customs Organization, *Explanatory Notes to the Harmonized Commodity Description and Coding System*, second edition (Brussels, 1996), annex II.

СМТТ, второй пересмотренный вариант

Сообщение и распространение (глава VII)

20. Для распространения статистических данных о международной торговле товарами следует руководствоваться существующей практикой использования источников и методов сбора информации, установления сроков публикации, использования регулярных каналов сообщения данных пользователям, внесения изменений в данные при получении дополнительной информации, установления справочных периодов, определения видов данных, защиты конфиденциальности информации, использования методов двусторонних и многосторонних согласований данных и обмена данными и составления индексов (пункты 154—160)

Обновленная рекомендация и
новые рекомендации

7. Статистические данные о международной торговле товарами находят свое применение среди многочисленных пользователей, включая правительства, коммерческие предприятия, национальные и международные организации, исследовательские учреждения и общественность в целом. Разным пользователям нужны разные данные, начиная от наборов данных различной степени детализации по странам и товарам и кончая обобщенными сводными показателями. К основным областям их применения, указанным в произвольном порядке, относятся:

- a) выработка общей экономической политики, включая вопросы налоговой, бюджетной, структурной и отраслевой политики;
- b) разработка торговой политики, включая торговые переговоры, контроль за осуществлением торговых соглашений и урегулирование торговых споров;
- c) анализ рынков импортерами и экспортерами в поисках источников снабжения или зарубежных рынков сбыта;
- d) установление баланса поставок для контроля рынков в таких областях, как сельское хозяйство и энергетика;
- e) планирование инфраструктуры (порты, аэропорты, дороги и т. п.);
- f) составление транспортной статистики;
- g) выделение импортного компонента из различных индексов цен (например, индексы стоимости жизни);
- h) исходные данные и прогнозирование в рамках статистики системы национальных счетов и платежного баланса.

8. Рекомендуемые понятия и определения для статистики международной торговли товарами изложены в нижеследующих тематических разделах, которые построены в виде отдельных глав настоящей публикации:

- I. Охват данных и время учета**
- II. Система торговли**
- III. Товарные классификации**
- IV. Определение стоимости**
- V. Количественный учет**
- VI. Страна-партнер**

VII. Сообщение и распространение

I. Охват данных и время учета

9. Статистика международной торговли товарами — это экономическая статистика, которая удовлетворяет целый ряд различных потребностей (см. пункт 7, выше). Эти статистические данные вместе с другими основными статистическими данными, такими как статистика отраслей промышленности, строительная статистика и финансовая статистика, образуют исходные данные для статистики составления национальных счетов и платежного баланса. Принятые в СНС 1993 и РПБ5 определения, которые используются или относятся к статистике международной торговли товарами, включают товары, услуги, экономическую территорию, остальную часть мира, институциональную единицу, центр экономического интереса, резидента и смену владельца. Эти определения приводятся в приложении А, ниже.

10. Имеется целый ряд разнообразных источников, которые могут быть использованы для составления статистики международной торговли товарами, в том числе таможенные документы, отчеты об обследовании деятельности предприятий, административные документы налогового обложения на добавленную стоимость и документы валютного обмена. Наиболее распространенным источником получения информации являются таможенные документы, и в настоящей публикации значительное внимание уделяется вопросам сбора данных на основе таможенных документов.

11. Сбор данных о международной торговле товарами по линии таможенных органов имеет давнюю историю, хотя главная задача таможенных органов состоит не в сборе статистических данных. Поэтому сбор данных торговой статистики с помощью таможенной документации не соответствует строгом понятиям и определениям, изложенным в СНС 1993 и РПБ5. Тем не менее статистикам **рекомендуется** пользоваться этим источником информации и, по мере необходимости, дополнять данные, полученные на основе таможенных документов, информацией из других источников для обеспечения полного охвата данных статистики международной торговли товарами и содействия получению данных, необходимых для составления национальных счетов и платежного баланса.

12. Возрастает число случаев, когда нельзя добиться полноты охвата данных статистики международной торговли товарами с помощью одной лишь таможенной документации либо потому, что определенные торговые операции больше не подлежат таможенному контролю или таможенному надзору, либо потому, что порядок ведения документации не всегда отвечает статистическим потребностям. В таких случаях **рекомендуется** использовать другие источники данных. Например, государства — члены Европейского союза для статистики внутрисоюзной торговли товарами разработали систему сбора данных, построенную на основе ежемесячной отчетности предприятий. С помощью налоговых органов через систему сбора налогов на добавленную стоимость поступает дополнительная информация. Многие страны применяют отчеты об обследовании предприятий в качестве инструмента сбора данных о торговых операциях, которые не могут прослеживаться таможенными органами (например, экспорт электроэнергии, воды, газа, нефти и товаров военного назначения). В некоторых других странах статистика международной торговли товарами базируется на отчетах валютно-финансовых органов, а при импорте и экспорте золота данными, предоставленными такими учреждениями, пользуются большинство стран.

13. Ниже приводятся общие и специфические руководящие принципы по категориям товаров:

- а) подлежащих включению в подробную статистику международной торговли товарами;
- б) не подлежащих включению в подробную статистику международной торговли товарами;
- в) не подлежащих включению в подробную статистику международной торговли товарами, но подлежащих отдельному учету, с тем чтобы можно было произвести корректировку подробных данных для расчета общих показателей международной торговли товарами в целях составления национальных счетов и платежного баланса.

А. Общие руководящие принципы

14. Сфера охвата. В качестве общего руководящего принципа **рекомендуется**, чтобы в статистике международной торговли товарами учитывались все товары, которые добавляются к запасам материальных ресурсов страны или вычитаются из них в результате их ввоза (импорта) в пределы или их вывоза (экспорта) за пределы ее экономической территории. Товары, просто перевозимые через территорию страны (транзитные товары) или временно допущенные в страну или вывозимые из нее (за исключением товаров, предназначенных для внутренней или внешней переработки, см. пункт 28, ниже), не пополняют и не сокращают запасы материальных ресурсов страны и не подлежат включению в статистику международной торговли товарами. Во многих случаях экономическая территория страны в целом совпадает с ее таможенной территорией, то есть с территорией, на которой таможенные законы страны действуют в полной мере (подробнее см. главы II и VI, ниже).

15. Время учета. Время учета импортной или экспортной операции должно быть четко определено. Согласно требованиям СНС 1993 (пункт 3.97) и РПБ5, временем учета операций должен быть момент смены владельца. Вместе с тем в системах сбора данных учет операций обычно ведется по времени, когда товары пересекают границу, и в них нет необходимых механизмов учета, позволяющих определять время смены владельца. Однако, поскольку торговля большей частью товаров осуществляется в рамках обычных сделок купли-продажи между импортером и экспортером, смена владельца в целом приблизительно определяется моментом пересечения товаром границы. Вследствие этого в качестве общего руководящего принципа **рекомендуется** учитывать товары на момент, когда они ввозятся в пределы или вывозятся за пределы экономической территории страны. Системы сбора данных на основе таможенных документов предоставляют составителю выбор дат, по которым можно учитывать операции, и в этом случае соображения обеспечения последовательности настоятельно диктуют необходимость принятия единой даты учета для всех операций. В качестве времени учета **рекомендуется** использовать дату оформления таможенной декларации, поскольку эта дата приблизительно соответствует времени пересечения границы экономической территории страны.

В. Специфические руководящие принципы

16. Вышеизложенные общие руководящие принципы служат основой для формулирования ряда специфических принципов включения в статистику или исключения из статистики определенных категорий товаров, которые перечислены ниже.

17. В принципе, в статистику международной торговли товарами в соответствующие классы товарной классификации и в сводные показатели должны быть включены все товары, которые подпадают под определение сферы охвата (см. пункт 14, выше). Однако в некоторых случаях общих руководящих принципов бывает недостаточно для получения четкого ответа на вопрос о необходимости включения или исключения того или иного вида товаров из-за особенностей таких товаров или сложности торговой операции. Следует признать, что возникающие в ходе сбора данных соображения практического характера также ограничивают применимость общих руководящих принципов. Существует несколько видов товаров, которые не могут быть в достаточной степени учтены в рамках обычных таможенных режимов; такие товары должны учитываться с помощью других источников информации.

18. Некоторые товары и определенные виды операций, рекомендуемые для включения в статистику международной торговли товарами и представляющие особый интерес для пользователей, **рекомендуется** не только включать в соответствующие классы товарной классификации и в сводные показатели, но и учитывать отдельно, то есть делать их распознаваемыми в базе данных по типу сделки и выделять особыми пунктами в публикациях (см., например, пункт 30, ниже, о возвращенных товарах). Некоторые товары, не рекомендуемые для включения в подробную статистику международной торговли товарами, **рекомендуется** учитывать отдельно, с тем чтобы можно было произвести корректировку подробных данных для расчета общих показателей международной

торговли товарами в целях составления национальных счетов и платежного баланса (см. пункты 55—63, ниже).

1. Товары, подлежащие включению в подробную статистику международной торговли товарами^{10, 11}

19. Немонетарное золото. Понятие "немонетарное золото" включает в себя, например, золотой порошок и золото в иной необработанной или полуобработанной форме, золотые монеты и слитки. Такое золото может использоваться в промышленных целях, например при изготовлении ювелирных изделий или в зубопротезной практике, либо храниться как ценность; оно включает все золото, которое не определяется как монетарное (см. пункт 42, ниже). Монетарное золото не включается в статистику международной торговли товарами.

20. Банкноты, ценные бумаги и монеты, не находящиеся в обращении¹² считаются товарами, а не финансовыми инструментами, и должны включаться в число импортируемых или экспортируемых товаров полиграфической промышленности и монетного двора (рекомендации по определению стоимости см. пункт 123, ниже). Банкноты, ценные бумаги и монеты, выпущенные в обращение, считаются финансовыми инструментами и не должны включаться в товарную статистику (см. пункт 43, ниже).

21. Товары, реализуемые по бартерным соглашениям, подлежат включению в статистику (рекомендации по определению стоимости см. пункт 124, ниже).

22. Товары, реализуемые по счетам государства. Эта категория включает товары гражданского и военного назначения, которые пересекают границы в результате, например, осуществления правительствами регулярных коммерческих операций, товары, поставляемые по линии государственных программ внешней помощи (будь то безвозмездная помощь, заем, бартер или передача международной организации), а также военные репарации и реституции.

23. Продовольственная и другая гуманитарная помощь. Продовольствие, одежда, медикаменты и другие товары, ввозимые в страну или вывозимые из нее в рамках программ помощи или операций по оказанию чрезвычайной помощи, которые осуществляются правительствами (см. также пункт 22, выше), международными или неправительственными организациями, должны учитываться как импорт (экспорт) соответствующих стран (рекомендации по определению стоимости см. пункт 124, ниже).

24. Товары военного назначения подлежат включению в статистику (см. также пункт 22, выше, и пункт 46, ниже).

25. Товары, приобретенные всеми категориями приезжих лиц, включая рабочих-нерезидентов, в значительных количествах, как это определено национальным законодательством, подлежат включению в статистику (см. также пункт 48, ниже).

¹⁰ За исключением случаев, когда установлено иное, эти товары должны включаться в соответствующие классы товарной классификации с разбивкой по странам-партнерам и в сводные показатели статистики международной торговли товарами.

¹¹ Определение стоимости всех товаров должно производиться в соответствии с положениями Соглашения об определении стоимости товаров Всемирной торговой организации (см. приложение С, ниже), а также рекомендациями по определению статистической стоимости товаров, содержащимися в настоящей публикации. Вопросы установления стоимости товаров рассматриваются в главе IV, ниже, в которую включены соответствующие рекомендации в отношении товаров, упомянутых в указанном перечне учитываемых товаров, по которым возникают особые вопросы определения их стоимости (см. пункт 123, ниже).

¹² ГС: часть подзаголовка 4907.00 и подзаголовка 7118.90.

26. Товары, передаваемые по консигнации, подлежат включению в статистику (рекомендации по определению стоимости см. пункт 124, ниже).

27. Товары, используемые в качестве носителей информации и средств программного обеспечения¹³. Эта категория включает, например: а) упакованные комплекты дискет или лазерных дисков CD-ROM с записанными на них компьютерными программами и/или данными, разработанными для общего или коммерческого использования (не на заказ), с приложенной инструкцией для пользователей или без такой инструкции; и б) аудио- и видеопленки, записанные для общего или коммерческого использования (рекомендации по определению стоимости см. пункт 123, ниже). Однако и) дискеты или лазерные диски CD-ROM с записанными на них компьютерными программами и/или данными, разработанными на заказ; ii) аудио- и видеопленки с оригинальными записями; и iii) индивидуально выполненные чертежи и т. п. не подлежат включению в статистику международной торговли товарами (см. пункт 48, ниже).

28. Товары для переработки. Такими товарами являются товары, направляемые за границу или ввозимые в страну для переработки, в том числе для переработки по контракту. Примерами являются переработка нефти, обработка металлов, сборка автомобилей или изготовление одежды. Эти товары, а также товары, получаемые в результате такой переработки, должны учитываться как импорт или экспорт соответствующих стран (рекомендации по определению стоимости см. пункт 123, ниже).

29. Товары, которые пересекают границы в результате операций между головными корпорациями и предприятиями их прямого инвестирования (филиалы/отделения), подлежат включению в статистику.

30. Возвращенные товары. Если экспортированный товар впоследствии возвращается, то он должен включаться в статистику как импорт на момент возврата. Аналогичным образом, импортированные и впоследствии возвращенные товары должны включаться в статистику как экспорт также на момент возврата. Возвращенный экспорт и импорт должны, кроме того, учитываться отдельно (см. пункт 18, выше).

31. Электроэнергия, газ и вода¹⁴. Международные сделки купли-продажи электроэнергии, газа и воды, хотя и не всегда регистрируются таможенными органами некоторых стран, являются международными операциями с товарами и должны включаться в статистику международной торговли товарами. Странам предлагается установить надлежащие процедуры для обеспечения достаточно точного учета этого вида торговли. Кроме того, важно, чтобы торговые партнеры учитывали такие операции с использованием единой методики.

32. Товары, отправляемые по почте или через курьерскую службу. Полный учет всех деталей такой торговли может оказаться неоправданно трудоемким, и в этом случае в статистику целесообразно включать один совокупный показатель¹⁵. Вместе с тем если эта торговля включает некоторые важные товары (зачастую малого веса и высокой стоимости, например алмазы и другие драгоценные камни), то такие товары в их полной товарной росписи должны учитываться в статистике международной торговли товарами в соответствующих позициях товарной классификации, а остальная торговля по почте или через курьерскую службу, которая не классифицируется по видам товаров, должна учитываться в одном совокупном показателе, как указано выше. Товары подлежат

¹³ ГС: заголовок 85.24.

¹⁴ ГС: заголовок 27.16 (электроэнергия) и 27.11 (газ) и подзаголовок 2201.90 (вода).

¹⁵ Для такого учета можно использовать главу 98 или 99 Гармонизированной системы описания и кодирования товаров.

учету, если их стоимость превышает любой минимальный уровень, установленный национальным законодательством.

33. Имущество мигрантов. Учет и включение в статистику физического перемещения имущества мигрантов имеет важное значение для стран, где миграция происходит в значительных размерах и когда мигранты перевозят с собой свое личное имущество. Некоторые страны включают в статистику только облагаемую пошлиной часть этих товаров, а другие в качестве критериев учета применяют стоимостные или количественные ограничения. Там, где имущество мигрантов имеет большую экономическую значимость, в статистику должны включаться все товары этой категории (рекомендации по определению стоимости см. пункт 124, ниже).

34. Товары в операциях с буферной организацией. Буферной называется организация, которая поддерживает резервный запас определенных товаров и которая продает или покупает такие товары для регулирования спроса и предложения на мировом рынке. Товары, отправляемые из страны статистического учета в буферную организацию, расположенную на экономической территории другой страны, или поступающие из буферной организации, должны включаться в торговую статистику страны статистического учета как экспорт или импорт по отношению к стране, в которой расположена буферная организация. Если буферные запасы находятся в третьей стране, то эта страна должна обозначаться как партнер.

35. Товары в финансовой аренде. Существует два распространенных вида аренды: финансовая и оперативная. Товары считаются находящимися в финансовой аренде, если арендатору переходят права, риски, вознаграждения и обязанности в отношении этих товаров, и тогда с экономической точки зрения он может рассматриваться как фактический владелец. Товары в финансовой аренде должны включаться в статистику международной торговли товарами. Оперативная аренда — это любая аренда, которая не имеет вышеуказанных характеристик. Товары в оперативной аренде не должны включаться в статистику международной торговли товарами (см. пункт 51, ниже). В некоторых случаях срок аренды можно использовать в качестве свидетельства того, является ли такая аренда финансовой (один год или более) или оперативной (менее одного года).

36. Суда, летательные аппараты и другое мобильное оборудование. Международные торговые операции с этими товарами подлежат включению в статистику международной торговли товарами. Зачастую такие операции не регистрируются в таможенных документах. В отсутствие таможенных документов они должны учитываться путем использования нетаможенных источников данных, таких как показатели увеличения или снижения их числа в регистрах или отчеты об обследовании предприятий.

37. Товары, получаемые или отправляемые офшорными предприятиями, расположенными на экономической территории страны статистического учета (из экономической территории или в экономическую территорию другой страны), подлежат включению в статистику международной торговли товарами. Они должны учитываться путем использования имеющихся источников данных, в том числе данных, полученных при проведении обследований предприятий.

38. Выловленная рыба, минералы с морского дна и спасенный груз, сгружаемые с иностранного судна в национальном порту или приобретаемые национальным судном в открытом море у иностранного судна, подлежат включению в статистику импорта (учет в статистике экспорта см. пункт 57, ниже)¹⁶.

39. Бункеры, бортовые запасы, балласт, подстилочный и сепарационный материалы¹⁶:

¹⁶ Судно считается иностранным, если его оператором является предприятие-нерезидент.

а) приобретенные национальным судном или летательным аппаратом у иностранного судна или летательного аппарата на экономической территории страны или сгруженные с иностранного судна или летательного аппарата в национальном порту, подлежат включению в статистику импорта [учет в статистике экспорта см. пункт 59 b), ниже];

б) предоставленные иностранным судам или летательным аппаратам на экономической территории страны, подлежат включению в статистику экспорта [учет в статистике импорта см. пункт 59 а), ниже].

40. Пустые бутылки. Пустые бутылки, имеющие товарную стоимость, такие как пустые бутылки, предназначенные для вторичного использования в коммерческих целях, подлежат включению в статистику (случаи исключения из статистики см. пункт 53, ниже).

41. Отходы и скрап. Отходы и скрап, в том числе продукты, представляющие опасность для окружающей среды, должны учитываться и классифицироваться с проводкой по соответствующему товарному классу, если они имеют определенную стоимость (случаи исключения из статистики см. пункт 54, ниже).

2. Товары, не подлежащие включению в подробную статистику международной торговли товарами

42. Монетарное золото¹⁷. Определение понятия монетарного золота, принятое в статистике международной торговли товарами, содержится в Пояснительных примечаниях к Гармонизированной системе описания и кодирования товаров¹⁸. Согласно данному определению, монетарное золото — это золото, которым обмениваются национальные или международные финансовые органы или уполномоченные банки¹⁸. Поскольку монетарное золото рассматривается как финансовый актив, а не как товар, операции с ним не должны учитываться в статистике международной торговли товарами.

43. Банкноты, ценные бумаги и монеты, выпущенные в обращение¹⁹, представляют собой знаки финансовых требований и не включаются в статистику международной торговли товарами.

44. Временно ввезенные или вывезенные товары. Иногда в страну ввозятся или из нее вывозятся определенные товары при обоснованном ожидании их последующего вывоза или возврата в течение ограниченного времени без каких-либо изменений (за исключением обычной амортизации этих товаров в связи с их использованием). Такие товары не подлежат включению в статистику международной торговли товарами. Некоторые из этих товаров перечислены в Киотской конвенции; другие могут быть отдельно указаны в национальном таможенном законодательстве. Примерами из Киотской конвенции могут служить: демонстрационное оборудование на торговых ярмарках и выставках; художественные экспонаты, промышленные образцы и методические материалы; животные для разведения, участия в представлениях или бегах; упаковочные материалы, средства транспортировки, контейнеры и оборудование, связанные с транспортировкой; и технические средства для обработки земли в приграничных районах иностранными гражданами. В случаях, когда перемещение товаров не регулируется специальным таможенным режимом, статистические органы должны установить критерии для определения того, должно ли конкретное передвижение товаров рассматриваться как временное (например, как временное хранение, которое может включать незначительную обработку, не изменяющую характер товаров). Составитель статистики в

¹⁷ ГС: подзаголовок 7108.20.

¹⁸ Brussels, World Customs Organization, 1996; см.: подзаголовок 7108.20.

¹⁹ ГС: часть подзаголовка 4907.00 и подзаголовок 7118.90.

экспортирующей (импортирующей) стране иногда может не знать, что вывезенные (ввезенные) товары должны быть возвращены (отправлены) назад через ограниченный период времени. В этом случае данные товары будут учтены обычным порядком как экспорт (импорт) и как импорт (экспорт) по их возвращении.

45. Транзитные товары. Товары, ввозимые в страну или вывозимые из нее исключительно с целью их доставки в третью страну, не включаются в статистику, поскольку они не пополняют и не сокращают запасы материальных ресурсов страны, через которую они перевозятся. Товары, вывезенные из страны и ввезенные обратно после их перевозки по другой стране, также не включаются в статистику импорта и экспорта этих двух стран.

46. Товары, направляемые в территориальные анклавы или отправляемые из них. Экономическая территория страны включает любые территориальные анклавы (посольства, иностранные военные и другие сооружения), физически расположенные внутри географических границ другой страны, и исключает анклавы других стран и международных организаций, находящиеся внутри ее собственных географических границ (определение понятия экономической территории см. приложение А, пункт 3, ниже). Поэтому перемещение товаров между страной и ее анклавами за рубежом рассматривается как внутренний поток и не должно включаться в статистику импорта и экспорта этой страны. Такие потоки не включаются также в статистику международной торговли товарами принимающих стран, поскольку эти анклавы не являются частью экономической территории принимающих стран²⁰. Аналогичным образом, в статистику международной торговли товарами принимающих стран не включаются товары, полученные или отправленные за рубеж международными организациями (см. также пункт 23, выше). Последующая передача товаров из анклавов принимающей стране должна учитываться, на момент передачи, как импорт принимающей страны и как экспорт страны, которой принадлежат эти анклавы; в случае международных организаций такая передача не должна учитываться как экспорт страны, которая первоначально экспортировала эти товары в международную организацию, поскольку они должны были быть учтены ранее как экспорт этой страны в момент их первоначального экспорта в международную организацию.

47. Передача нефинансовых активов резидентов в собственность нерезидентов без пересечения границ. Эти активы включают землю, сооружения, оборудование и материальные запасы. Такая передача права собственности на нефинансовые активы считается финансовой операцией и поэтому не включается в статистику международной торговли товарами.

48. Товары, рассматриваемые как часть торговли услугами. Эта категория включает:

а) товары, приобретаемые всеми категориями приезжих лиц, в том числе рабочими-нерезидентами, для собственного пользования и перевозимые через границу в количествах или стоимостном выражении, которые не превышают установленных национальным законодательством норм (хотя, если количество или стоимость таких товаров превышают установленные нормы, они должны включаться в статистику международной торговли товарами; см. пункт 25, выше);

б) газеты и периодические издания, рассылаемые по прямой подписке (см., например, РПБ5, пункты 212 и 213);

в) товары, закупаемые у принимающей страны правительствами иностранных государств через свои посольства или зарубежные военные или другие представительства, находящиеся на ее экономической территории, для их собственного пользования.

²⁰ Термин "принимающая страна" означает страну, имеющую внутри своих географических границ территориальные анклавы других стран или международных организаций.

Кроме того, эта категория включает: i) дискеты или лазерные диски CD-ROM с записанными на них компьютерными программами и/или данными, разработанными по заказу; ii) аудио- и видеопленки с оригинальными записями; и iii) индивидуально выполненные чертежи и т. п. (см. пункт 27, выше).

49. Рыба, выловленная в открытом море национальным судном страны и выгруженная на ее экономической территории, не подлежит включению в торговую статистику (см. также пункт 38, выше, и пункт 57, ниже).

50. Товары, приобретенные и сбытые в стране статистического учета нерезидентами в течение одного учетного периода без пересечения границы этой страны. Такие товары не включаются в статистику международной торговли товарами. Любая разница между стоимостью товаров на момент приобретения и их стоимостью на момент сбыта учитывается как перепродажа в разделе "прочие торговые услуги" в национальных счетах и платежном балансе.

51. Товары в оперативной аренде. Эта категория включает товары, отправленные в рамках соглашений об оперативной, то есть нефинансовой, аренде (см. пункт 35, выше).

52. Товары, утерянные или уничтоженные после вывоза с экономической территории экспортирующей страны, но до ввоза на экономическую территорию предназначенной импортирующей страны, не подлежат включению в статистику импорта предназначенной страны-импортера (хотя они включаются в статистику экспорта страны-экспортера). Если, однако, импортер уже приобрел право собственности на такие товары, их стоимость должна учитываться отдельно предназначенной страной-импортером, с тем чтобы можно было произвести корректировку подробных данных для расчета общих показателей товарного импорта в целях составления национальных счетов и платежного баланса (см. пункт 63, выше).

53. Пустые бутылки. Пустые бутылки, возвращаемые для их повторного использования, считаются "транспортной тарой" и, следовательно, не включаются в торговую статистику (см. пункт 40, выше).

54. Отходы и скрап. Отходы и скрап, не имеющие определенной стоимости, не подлежат включению в товарную статистику, но должны учитываться отдельно с использованием соответствующих единиц измерения физического объема (см. пункт 41, выше).

3. Товары, которые рекомендуется не включать в подробную статистику международной торговли товарами, но учитывать отдельно, с тем чтобы можно было произвести корректировку подробных данных для расчета общих показателей международной торговли товарами в целях составления национальных счетов и платежного баланса

55. Согласно рекомендациям СНС 1993 и РПБ5, необходимо осуществлять отдельный учет некоторых товаров для их включения в общие показатели международной торговли товарами. Вместе с тем считается нецелесообразным включать те же товары в подробную статистику международной торговли товарами.

56. Странам предлагается осуществлять сбор соответствующих данных или производить расчеты показателей торговли этими товарами, позволяющих составителям национальных счетов и платежного баланса делать необходимые корректировки. Для получения таких данных или расчетов может потребоваться сотрудничество нескольких учреждений.

57. Мобильное оборудование, смена владельца которого происходит за пределами страны проживания его первоначального владельца. Это относится к оборудованию, которое сначала было отправлено для его временного использования по конкретному назначению, как, например, для строительных работ, тушения пожара, морского бурения или ликвидации последствий стихийного

бедствия, из одной страны в другую, но у которого впоследствии сменился владелец в результате, скажем, его дарения или продажи резиденту той страны.

58. Выловленная рыба, минералы с морского дна и спасенный груз, проданные национальным судном в иностранном порту или национальным судном иностранному судну в открытом море, не подлежат включению в статистику экспорта, но должны учитываться отдельно (учет в статистике импорта см. пункт 38, выше)¹⁶.

59. Бункеры, бортовые запасы, балласт, подстилочный и сепарационный материалы:

а) приобретенные национальным судном или летательным аппаратом за пределами экономической территории страны, не подлежат включению в торговую статистику, но должны учитываться отдельно [учет в статистике экспорта см. пункт 39 b), выше];

б) предоставленные национальным судном или летательным аппаратом иностранному судну или летательному аппарату за пределами экономической территории страны или сгруженные национальным судном или летательным аппаратом в иностранном порту, не подлежат включению в торговую статистику, но должны учитываться отдельно [учет в статистике импорта см. пункт 39 a), выше]¹⁶.

60. Товары, закупаемые у принимающей страны международными организациями, находящимися на ее экономической территории, для собственного пользования. Эти товары должны учитываться как экспорт принимающей страны (исключительно для корректировки показателей)²¹.

61. Товары для ремонта. К этой категории относятся товары, временно пересекающие границу для ремонта за рубежом, то есть для выполнения работы, в результате которой восстанавливаются утраченные качества существующих товаров, а не создается новая продукция (рекомендации по определению стоимости см. пункт 123, ниже). Эта категория не включает строительный ремонт, ремонт компьютерного оборудования и техническое обслуживание транспортных средств в портах и аэропортах. Эти три вида работ учитываются в РПБ5 как услуги.

62. Товары, нелегально ввозимые на экономическую территорию страны или вывозимые с нее. В их число входят, например, контрабандные товары, краденые автомобили и наркотические вещества, употребление или хранение которых является незаконным в одной или обеих странах статистического учета.

63. Товары, утерянные или уничтоженные после перехода права собственности к импортеру. Эти товары не включаются в подробную статистику импорта предназначенной страны-импортера, но учитываются отдельно для целей корректировки показателей. Они включаются в подробную статистику экспорта страны-экспортера (см. пункт 52, выше).

²¹ Ввиду отсутствия в этом случае страны-импортера учета импорта не существует (см. также пункт 46, выше).

II. Система торговли

A. Общие положения

64. Статистическая территория. В задачу статистики международной торговли товарами входит учет товаров, ввозимых в пределы экономической территории страны или вывозимых за ее пределы. На практике же ввозимые или вывозимые товары учитываются применительно к статистической территории, то есть территории, в отношении которой осуществляется сбор данных. Статистическая территория может совпадать со всей экономической территорией страны или только с какой-то ее частью. Из этого следует, что, когда статистическая территория страны не совпадает с ее экономической территорией, статистика международной торговли товарами не обеспечивает полного учета входящих и исходящих потоков товаров.

65. Системы торговли²². Существует две общепринятые системы торговли, по которым ведется статистика международной торговли товарами: общая и специальная. Ниже рассматриваются два определения термина "специальная система торговли" в узком и широком понимании.

66. Общая система торговли применяется тогда, когда статистическая территория страны совпадает с ее экономической территорией. Следовательно, при общей системе торговли импорт включает все товары, ввозимые на экономическую территорию страны статистического учета, а экспорт — все товары, вывозимые с экономической территории страны статистического учета²³.

67. Специальная система торговли применяется тогда, когда статистическая территория составляет лишь определенную часть экономической территории страны. Специальная система торговли (узкое определение) применяется тогда, когда статистическая территория охватывает лишь зону свободного товарного обращения, то есть ту ее часть, на которой товары "могут перемещаться без таможенных ограничений" (см. приложение В, пункт 2, ниже). Следовательно, в таком случае импорт включает все товары, ввозимые в зону свободного обращения страны статистического учета, что означает прохождение товарами таможенной очистки в режиме для внутреннего использования (см. приложение В, пункт 4, ниже), а экспорт включает все товары, вывозимые из зоны свободного обращения страны статистического учета²³. Однако при применении узкого определения товары, ввозимые для внутренней переработки (см. приложение В, пункт 6, ниже), и товары, ввозимые в свободную промышленную зону или вывозимые из нее (см. приложение В, пункт 13, ниже), не учитывались бы, поскольку они не проходили бы таможенную очистку в режиме для внутреннего использования. Компенсирующая продукция после внутренней переработки (см. приложение В, пункт 6, ниже) также не была бы включена в статистику экспорта. В качестве примеров могут служить ввоз в страну и перегонка сырой нефти в рамках режима для внутренней переработки или ввоз и переплавка базовых цветных металлов в рамках аналогичного режима с последующим экспортированием полученной продукции. Вместе с тем с экономической точки зрения этот вид производственной деятельности ничем не отличается от подобной экономической деятельности в любом другом месте. По этой причине в Международной конвенции об экономической статистике, принятой Лигой Наций в 1928 году, содержится рекомендация о включении такой деятельности в учет статистики специальной торговли²⁴. При применении данной рекомендации используется широкое определение специальной системы торговли, то есть понятие специальная система торговли (широкое

²² Термины, употребляемые для определения систем торговли и других смежных понятий, приведены в приложении В, ниже.

²³ Понятие "все товары" меняется/определяется в зависимости от определения сферы охвата (см. пункт 14, выше).

²⁴ См. статью 2.IV(2) главы II Конвенции, United Nations, Treaty Series, vol.73, pp. 39ff.

определение) применяется тогда, когда в статистику международной торговли товарами также включаются и в ней учитываются: а) товары, ввозимые в страну для их внутренней переработки или вывозимые из нее после их внутренней переработки; и б) товары, ввозимые в свободную промышленную зону или вывозимые из нее.

68. Методика сбора данных. В большинстве стран сбор данных осуществляется на основе применения таможенных режимов, и во многих из этих стран за статистическую границу принимается их таможенная граница. В этом случае статистическая территория совпадает с таможенной территорией (см. приложение В, пункт 1, ниже). Вместе с тем увеличивается число международных товарных потоков, которые не учитываются таможенными органами или учитываются недостаточно [например, товарные потоки между государствами — членами таможенных союзов, импорт и экспорт судов и движение товаров в свободные таможенные зоны и из них (см. приложение В, пункт 13, ниже)]. Поэтому во многих случаях составителям данных приходится использовать нетаможенные источники информации (например, выборочные обследования, данные налоговых органов) для приближенного расчета объемов торговых операций применительно к той или иной экономической территории. Тем не менее для большинства стран наилучшей доступной методикой торгового учета остается использование таможенной документации.

Основные термины торговой статистики, составляемой на основе таможенных документов

69. Товары, ввозимые на таможенную территорию (которая может охватывать всю или большую часть статистической территории), могут быть заявлены для прохождения таможенной очистки под различными таможенными режимами (процедурами). Определения этих режимов и других основных таможенных терминов, имеющих решающее значение для установления характера системы торговли (см. приложение В, ниже), содержатся в приложениях к Киотской конвенции, которая имеет особое значение для рассматриваемого в настоящей главе вопроса. При составлении статистики международной торговли товарами **рекомендуется** употреблять именно эти определения.

70. Системы торговли могут быть описаны путем указания различных категорий товаров и их потоков, которые учитываются в таких системах. Основные категории товаров перечислены ниже.

71. Отечественные и иностранные товары. Отечественными товарами называются товары, происходящие из экономической территории страны. В общем, товары считаются происходящими из страны, если они были полностью произведены в этой стране или были существенно трансформированы в результате такой их переработки на ее территории, которая придает им статус товаров отечественного происхождения (критерии для установления происхождения товаров рассматриваются более подробно в главе VI, ниже). Товары могут происходить из таких частей экономической территории, как зона свободного обращения, свободные промышленные зоны или места внутренней переработки. Считается, что товары не происходят из зон свободной торговли (см. приложение В, пункт 13, ниже), которые также входят в состав экономической территории, поскольку операции, которые разрешены в этих зонах, не связаны с производством или существенным трансформированием товаров. Иностранскими товарами называются товары, происходящие из остальной части мира (см. приложение А, пункт 4, ниже), то есть на любой территории, не входящей в состав экономической территории страны.

72. Более подробно, отечественные товары включают:

а) товары, происходящие из зоны свободного обращения страны; ими являются товары, которые были полностью произведены или существенно трансформированы в зоне свободного обращения страны;

б) товары, происходящие из свободных промышленных зон; ими являются товары, которые аналогично товарам, происходящим из зоны свободного обращения, были полностью произведены в свободных промышленных зонах страны или претерпели там существенную трансформацию;

с) компенсирующая продукция, полученная при применении режима для внутренней переработки, когда такая переработка придает товару статус отечественного происхождения (см. пункт 67, выше)²⁵.

73. Также, более подробно, иностранные товары включают:

а) товары, происходящие из остальной части мира, то есть за пределами экономической территории страны [помимо компенсирующей продукции, о которой идет речь в пункте 73 б), ниже];

б) компенсирующая продукция, полученная при применении режима для внешней переработки (см. приложение В, пункт 7, ниже), когда такая переработка придает товару статус иностранного происхождения.

В. Общая система торговли

74. Импорт. При общей системе торговли импортные потоки поступают из остальной части мира или из таможенного транзита (см. приложение В, пункт 14, ниже), то есть когда товары перенаправляются из таможенного транзита и остаются на экономической территории. Различают три вида импортируемых товаров;

а) иностранные товары (помимо компенсирующей продукции после внешней переработки);

б) иностранные товары, состоящие из компенсирующей продукции после внешней переработки;

с) отечественные товары в том же состоянии, в каком они были ранее экспортированы (см. приложение В, пункт 9, ниже)²⁶.

Товары, включаемые в общий импорт, ввозятся в:

а) зону свободного товарного обращения, места внутренней переработки или свободные промышленные зоны;

б) места таможенного складирования (см. приложение В, пункт 11, ниже) или зоны свободной торговли.

Из этого вытекает, что общий импорт, как указано ниже, состоит из шести различных потоков, два из которых называются реимпортом.

75. Общий импорт включает:

²⁵ Товары, ввезенные для внутренней переработки, и полученная компенсирующая продукция не считаются находящимися в зоне свободного обращения страны ввоза, если только по отношению к ним не был изменен таможенный режим (см. приложение В, пункт 6, ниже).

²⁶ В том числе товары, прошедшие незначительную переработку, которая оставляет их без существенных изменений и, следовательно, не изменяет статуса их происхождения.

а) импорт иностранных товаров (помимо компенсирующей продукции после внешней переработки) в зону свободного обращения, места внутренней переработки или свободные промышленные зоны из остальной части мира или из таможенного транзита;

б) импорт иностранных товаров (помимо компенсирующей продукции после внешней переработки) в места таможенного складирования или зоны свободной торговли из остальной части мира или из таможенного транзита;

с) импорт иностранных товаров, состоящих из компенсирующей продукции после внешней переработки, в зону свободного обращения, места внутренней переработки или свободные промышленные зоны из остальной части мира или из таможенного транзита;

д) импорт иностранных товаров, состоящих из компенсирующей продукции после внешней переработки, в места таможенного складирования или зоны свободной торговли из остальной части мира или из таможенного транзита;

е) реимпорт отечественных товаров в том же состоянии, в каком они были ранее экспортированы, в зону свободного обращения, места внутренней переработки или свободные промышленные зоны из остальной части мира или из таможенного транзита;

ф) реимпорт отечественных товаров в том же состоянии, в каком они были экспортированы, в места таможенного складирования или зоны свободной торговли из остальной части мира или из таможенного транзита.

76. Реимпорт подлежит включению в статистику импорта страны. Кроме того, его рекомендуется учитывать отдельно для аналитических целей, что может потребовать использования дополнительных источников информации для установления происхождения реимпорта, то есть установления того, что эти товары действительно являются реимпортом, а не импортом товаров, которые приобрели статус товаров иностранного происхождения в результате их переработки.

77. Экспорт. При общей системе торговли экспортные потоки выходят из:

а) зоны свободного обращения, мест внутренней переработки или свободных промышленных зон;

б) мест таможенного складирования или зон свободной торговли.

Различают три вида экспортируемых товаров:

с) отечественные товары, происходящие из зоны свободного обращения или свободных промышленных зон;

д) отечественные товары, состоящие из компенсирующей продукции после внутренней переработки;

е) иностранные товары в том же состоянии, в каком они были ранее импортированы.

Экспорт имеет лишь один пункт назначения — остальная часть мира. Из этого вытекает, что общий экспорт, как указано ниже, состоит из шести различных потоков, два из которых называются реэкспортом.

78. Общий экспорт включает:

- a) экспорт отечественных товаров, происходящих из зоны свободного обращения или свободных промышленных зон, непосредственно в остальную часть мира;
- b) экспорт отечественных товаров, происходящих из зоны свободного обращения или свободных промышленных зон, но экспортируемых из мест таможенного складирования или зон свободной торговли в остальную часть мира²⁷;
- c) экспорт отечественных товаров, состоящих из компенсирующей продукции после внутренней переработки, непосредственно в остальную часть мира;
- d) экспорт отечественных товаров, состоящих из компенсирующей продукции после внутренней переработки, но экспортируемых из мест таможенного складирования или зон свободной торговли в остальную часть мира²⁸;
- e) реэкспорт иностранных товаров в том же состоянии, в каком они были ранее импортированы, из зоны свободного обращения, мест внутренней переработки или свободных промышленных зон непосредственно в остальную часть мира;
- f) реэкспорт иностранных товаров в том же состоянии, в каком они были ранее импортированы, из мест таможенного складирования или зон свободной торговли в остальную часть мира.

79. Реэкспорт подлежит включению в статистику экспорта страны. Кроме того, его рекомендуется учитывать отдельно для аналитических целей, что может потребовать использования дополнительных источников информации для установления происхождения реэкспорта, то есть установления того, что эти товары действительно являются реэкспортом, а не экспортом товаров, которые приобрели статус товаров отечественного происхождения в результате их переработки.

С. Специальная система торговли

80. Импорт. При специальной системе торговли в ее широком определении (см. пункт 67, выше)²⁹ импортные потоки поступают из:

- a) остальной части мира или таможенного транзита;
- b) мест таможенного складирования или зон свободной торговли³⁰.

²⁷ К этой категории относятся отечественные товары, которые первоначально ввозятся в места таможенного складирования или зоны свободной торговли из зоны свободного обращения или свободных промышленных зон и впоследствии экспортируются.

²⁸ К этой категории относится компенсирующая продукция, которая первоначально ввозится в места таможенного складирования или зоны свободной торговли из мест внутренней переработки и впоследствии экспортируется.

²⁹ Специальная система торговли в ее узком определении подробно не рассматривается из-за ее редкого применения.

³⁰ В специальной торговле как входящие, так и исходящие потоки включают отдельные потоки, которые являются внутренними по отношению к экономической территории страны (например, потоки между зонами свободной торговли и зоной свободного товарного обращения).

Различают три вида импортируемых товаров:

- с) иностранные товары (помимо компенсирующей продукции после внешней переработки);
- д) иностранные товары, состоящие из компенсирующей продукции после внешней переработки;
- е) отечественные товары в том же состоянии, в каком они были ранее экспортированы.

Выделяют лишь один пункт назначения, который включает зону свободного обращения, места внутренней переработки и/или свободные промышленные зоны. Из этого вытекает, что специальный импорт, как указано ниже, состоит из шести различных потоков, два из которых называются реимпортом.

81. Специальный импорт включает:

- а) импорт иностранных товаров (помимо компенсирующей продукции после внешней переработки) в зону свободного обращения, места внутренней переработки или свободные промышленные зоны из остальной части мира или из таможенного транзита;
- б) импорт иностранных товаров (помимо компенсирующей продукции после внешней переработки) в зону свободного обращения, места внутренней переработки или свободные промышленные зоны из мест таможенного складирования или зон свободной торговли³¹;
- с) импорт иностранных товаров, состоящих из компенсирующей продукции после внешней переработки, в зону свободного обращения, места внутренней переработки или свободные промышленные зоны из остальной части мира или из таможенного транзита;
- д) импорт иностранных товаров, состоящих из компенсирующей продукции после внешней переработки, в зону свободного обращения, места внутренней переработки или свободные промышленные зоны из мест таможенного складирования или зон свободной торговли³²;
- е) реимпорт отечественных товаров в том же состоянии, в каком они были ранее экспортированы, в зону свободного обращения, места внутренней переработки или свободные промышленные зоны из остальной части мира или из таможенного транзита;
- ф) реимпорт отечественных товаров в том же состоянии, в каком они были ранее экспортированы, в зону свободного обращения, места внутренней переработки или свободные промышленные зоны из мест таможенного складирования или зон свободной торговли³³.

³¹ К этой категории относятся иностранные товары (помимо компенсирующей продукции после внешней переработки), которые первоначально ввозятся в места таможенного складирования или зоны свободной торговли и впоследствии импортируются.

³² К этой категории относятся иностранные товары, состоящие из компенсирующей продукции после внешней переработки, которые первоначально ввозятся в места таможенного складирования или зоны свободной торговли и впоследствии импортируются.

³³ К этой категории относятся отечественные товары в том же состоянии, в каком они были ранее экспортированы, которые первоначально ввозятся в места таможенного складирования или зоны свободной торговли и впоследствии импортируются.

82. Реимпорт подлежит включению в статистику импорта страны; его также рекомендуется учитывать отдельно в аналитических целях (см. также пункт 76, выше).

83. Экспорт. В специальной системе торговли при ее широком определении (см. пункт 67, выше)²⁹, экспортные потоки выходят только из зоны свободного обращения, мест внутренней переработки или свободных промышленных зон. Различают три вида экспортируемых товаров:

- a) отечественные товары, происходящие из зоны свободного обращения или свободных промышленных зон;
- b) отечественные товары, состоящие из компенсирующей продукции после внутренней переработки;
- c) иностранные товары в том же состоянии, в каком они были ранее импортированы.

Существует два возможных пункта назначения:

- d) остальная часть мира;
- e) места таможенного складирования или зоны свободной торговли.

Из этого вытекает, что специальный экспорт, как указано ниже, состоит из шести различных потоков, два из которых называются реэкспортом.

84. Специальный экспорт включает:

- a) экспорт отечественных товаров, происходящих из зоны свободного обращения или свободных промышленных зон, непосредственно в остальную часть мира;
- b) экспорт отечественных товаров, происходящих из зоны свободного обращения или свободных промышленных зон, в места таможенного складирования или зоны свободной торговли;
- c) экспорт отечественных товаров, состоящих из компенсирующей продукции после внутренней переработки, непосредственно в остальную часть мира;
- d) экспорт отечественных товаров, состоящих из компенсирующей продукции после внутренней переработки, в места таможенного складирования или зоны свободной торговли;
- e) реэкспорт иностранных товаров в том же состоянии, в каком они были ранее импортированы, из зоны свободного обращения, мест внутренней переработки или свободных промышленных зон непосредственно в остальную часть мира;
- f) реэкспорт иностранных товаров в том же состоянии, в каком они были ранее импортированы, из зоны свободного обращения, мест внутренней переработки или свободных промышленных зон в места таможенного складирования или зоны свободной торговли.

85. Реэкспорт подлежит включению в статистику экспорта страны; его также рекомендуется учитывать отдельно в аналитических целях (см. также пункт 79, выше).

Таблица 1. Сравнение импортных потоков в общей и специальной системах торговли

Импорт	Общая торговля	Специальная торговля
ИНОСТРАННЫЕ ТОВАРЫ (ПОМИМО КОМПЕНСИРУЮЩЕЙ ПРОДУКЦИИ ПОСЛЕ ВНЕШНЕЙ ПЕРЕРАБОТКИ)		
Из остальной части мира или из таможенного транзита		
1. В зону свободного обращения, места внутренней переработки или свободные промышленные зоны	M	M
2. В места таможенного складирования или зоны свободной торговли	M	
Из мест таможенного складирования или зон свободной торговли		
3. В зону свободного обращения, места внутренней переработки или свободные промышленные зоны		M ^a
ИНОСТРАННЫЕ ТОВАРЫ (КОМПЕНСИРУЮЩАЯ ПРОДУКЦИЯ ПОСЛЕ ВНЕШНЕЙ ПЕРЕРАБОТКИ)		
Из остальной части мира или из таможенного транзита		
4. В зону свободного обращения, места внутренней переработки или свободные промышленные зоны	M	M
5. В места таможенного складирования или зоны свободной торговли	M	
Из мест таможенного складирования или зон свободной торговли		
6. В зону свободного обращения, места внутренней переработки или свободные промышленные зоны		M ^b
ОТЕЧЕСТВЕННЫЕ ТОВАРЫ В ТОМ ЖЕ СОСТОЯНИИ, В КАКОМ ОНИ БЫЛИ РАНЕЕ ЭКСПОРТИРОВАНЫ		
Из остальной части мира или из таможенного транзита		
7. В зону свободного обращения, места внутренней переработки или свободные промышленные зоны	RM	RM
8. В места таможенного складирования или зоны свободной торговли	RM	
<u>Из мест таможенного складирования или зон свободной торговли</u>		
9. В зону свободного обращения, места внутренней переработки или свободные промышленные зоны		RM ^c

Обозначения: M = импорт; RM = реимпорт

^a См. текст, сноска 31.

^b См. текст, сноска 32.

^c См. текст, сноска 33.

Таблица 2. Сравнение экспортных потоков в общей и специальной системах торговли

Экспорт	Общая торговля	Специальная торговля
ОТЕЧЕСТВЕННЫЕ ТОВАРЫ (ПОМИМО КОМПЕНСИРУЮЩЕЙ ПРОДУКЦИИ ПОСЛЕ ВНУТРЕННЕЙ ПЕРЕРАБОТКИ)		
<u>Из зоны свободного обращения или свободных промышленных зон</u>		
1. В остальную часть мира	X	X
2. В места таможенного складирования или зоны свободной торговли		X
Происходящие из зоны свободного обращения или свободных промышленных зон, но экспортируемые из мест таможенного складирования или зон свободной торговли		
3. В остальную часть мира	X ^a	
ОТЕЧЕСТВЕННЫЕ ТОВАРЫ (КОМПЕНСИРУЮЩАЯ ПРОДУКЦИЯ ПОСЛЕ ВНУТРЕННЕЙ ПЕРЕРАБОТКИ)		
<u>Из мест внутренней переработки</u>		
4. В остальную часть мира	X	X
5. В места таможенного складирования или зоны свободной торговли		X
Происходящие из мест внутренней переработки, но экспортируемые из мест таможенного складирования или зон свободной торговли		
6. В остальную часть мира	X ^b	
ИНОСТРАННЫЕ ТОВАРЫ В ТОМ ЖЕ СОСТОЯНИИ, В КАКОМ ОНИ БЫЛИ РАНЕЕ ИМПОРТИРОВАНЫ		
<u>Из зоны свободного обращения, мест внутренней переработки или свободных промышленных зон</u>		
7. В остальную часть мира	RX	RX
8. В места таможенного складирования или зоны свободной торговли		RX
<u>Из мест таможенного складирования или зон свободной торговли</u>		
9. В остальную часть мира	RX	

Обозначения: X = экспорт; RX = реэкспорт

^a См. текст, сноска 27.

^b См. текст, сноска 28.

D. Практические проблемы и ограниченность специальной системы торговли

86. Применение специальной системы торговли сужает сферу охвата статистики в том смысле, что в нее включаются не все товары; в частности не учитываются импорт и экспорт в места и из мест таможенного складирования или в зоны и из зон свободной торговли. Возникают также расхождения в статистике различных стран, поскольку они по-разному применяют основополагающие понятия и определения. Например, ряд стран основывают свою статистику специальной торговли на учете товаров, ввозимых в зону свободного обращения. При таком узком определении понятия специальной торговли в торговую статистику не должны включаться товары, ввозимые в страну или вывозимые из нее в режиме внутренней переработки. Однако многие страны применяют широкое определение и учитывают все такие торговые потоки в специальной системе. Кроме того, некоторые страны считают, что с экономической точки зрения производственная деятельность, осуществляемая в свободных промышленных зонах, аналогична деятельности, осуществляемой в местах внутренней переработки, и учитывают часть или весь объем своего импорта в свободные промышленные зоны или экспорта из свободных промышленных зон в качестве специальной торговли.

87. Другие расхождения в сфере охвата возникают из-за различий в национальном определении и статистическом толковании зон, свободных от таможенного контроля. Зоны, свободные от таможенного контроля, существуют, в частности, в таких формах, как зоны привлечения инвестиций, зоны переработки экспорта, зоны иностранной торговли, зоны свободной торговли или свободные промышленные зоны. В некоторых случаях эти зоны не разграничены географически, а могут иметь лишь отдельные налоговый, дотационный или таможенный режимы. Большое и все возрастающее число зон, свободных от таможенного контроля, представляют собой территориальные производственные анклавов, которые создаются для привлечения прямых иностранных инвестиций, стимулирования местной промышленности и обеспечения занятости местного населения. Юридический статус этих зон варьируется от установления экстерриториальности, когда они целиком выводятся из сферы действия таможенного законодательства, до наличия той или иной степени таможенного контроля. Еще одно дополнительное расхождение возникает из-за разных методов определения партнера, которые могут применяться в отношении товаров странами статистического учета, когда товары из зоны свободного обращения экспортируются, например, в зону свободной торговли, если в момент перемещения товаров в зону свободной торговли страна-партнер остается неизвестной. Некоторые страны предпочитают учитывать экспорт товаров, поступивших в места таможенного складирования или зоны свободной торговли, не на момент их поступления в эти места или склады, а на момент, когда товар фактически экспортируется в (известную) страну-партнер.

88. Отсутствие единообразия в применяемых различными странами определениях специальной системы торговли и различия в статистическом толковании понятий отрицательно сказываются на сопоставимости данных, а также на составлении отдельными странами статистики национальных счетов и платежного баланса.

E. Рекомендации

89. Общая система торговли обеспечивает более полный по сравнению со специальной системой учет внешних торговых потоков. Она также обеспечивает лучшее приближение к критерию смены владельца, используемого в СНС 1993 и РПБ5. Поэтому **рекомендуется**, чтобы для составления статистики международной торговли товарами и международного учета движения товаров страны применяли общую систему.

90. Любой переход от специальной к общей системе торговли потребовал бы значительной административной перестройки, которая для отдельных стран может оказаться практически неосуществимой. Поэтому для обеспечения возможности корректировок, необходимых для расчета

данных на основе общей системы торговли, странам, которые продолжают применять узкое или широкое определение понятия специальной системы торговли, **рекомендуется** составлять статистику или производить расчет данных, хотя бы на годовой или квартальной основе, с полной географической и товарной росписью в отношении:

a) товаров, импортируемых в места таможенного складирования, внутренней переработки, свободные промышленные зоны или зоны свободной торговли или экспортируемых из них в случаях, когда применяется узкое определение;

b) товаров, импортируемых в места таможенного складирования или зоны свободной торговли или экспортируемых из них в случаях, когда применяется широкое определение.

III. Товарные классификации

91. Товарная структура потоков международной торговли товарами анализируется с использованием различных принятых в международной практике товарных классификаций, которые имеют разные уровни детализации и построены на основе разных классификационных критериев. Основным смыслом применения определенной товарной номенклатуры состоит в том, чтобы можно было выделить товары по их признакам для удовлетворения целого ряда потребностей, включая реализацию таможенных, статистических и аналитических целей, в особенности для представления статистики внешней торговли с использованием самых подробных товарных спецификаций.

92. Сложный характер основных таможенных и статистических потребностей обуславливает необходимость использования довольно подробной товарной классификации. Такая детализация содержится в Гармонизированной системе описания и кодирования товаров (Гармонизированная система, или ГС; см. пункт 6, сноска b, выше) или в построенных на ее основе классификациях, таких, как Комбинированная номенклатура, применяемая странами — членами Европейского союза³⁴. Классификация товаров в этих номенклатурах зависит от характера товара. Однако для аналитических целей подобная методика деления товаров является не самой удачной. С точки зрения экономического анализа наиболее подходящей системой классификации товаров является Международная стандартная торговая классификация, третий пересмотренный вариант (МСТКЗ)³⁵, в которой товары классифицируются в зависимости от стадии их производства. Классификация по широким экономическим категориям (ШЭК) с использованием понятий МСТКЗ³⁶, группирует крупные экономические классы товаров по их конечному назначению. Разработаны также номенклатуры с классификацией товаров главным образом по направлениям производственно-экономической деятельности. Примером такой номенклатуры может служить Международная стандартная отраслевая классификация, третий пересмотренный вариант (МСОКЗ)³⁷, в которой классификация товаров дается по главной отрасли производства продукции. Классификация основных продуктов (КОП)³⁸ построена на сочетании основного принципа классификации по МСОКЗ с критериями ГС³⁹. Для целей статистики платежного баланса торговые потоки делятся на такие широкие категории, как общие товары, товары для переработки, товары для ремонта, товары, приобретаемые перевозчиками в портах, и немонетарное золото (см. РПБ5, пункты 195—202).

93. В настоящей главе содержится более подробное описание классификаций ГС, МСТК, ШЭК, МСОК и КОП, указывается их назначение и дается рекомендация странам, чтобы для составления и публикации подробной статистики международной торговли товарами они использовали Гармонизированную систему описания и кодирования товаров.

³⁴ См. Official Journal of the European Communities No. L256 (7 September 1987), Council Regulation No. 2658/87, annex 1; пересматривается ежегодно согласно правилам Европейской комиссии.

³⁵ Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R. 86.XVII.12; также содержит описание происхождения и развития МСТК.

³⁶ Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.89.XVII.4.

³⁷ Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.90.XVII.11.

³⁸ Статистические документы, серия М, № 77 (Версия 1.0); издание Организации Объединенных Наций, будет выпущено позднее.

³⁹ Корреляционные таблицы между этими товарными классификациями, как правило, включены в публикации, в которых содержатся сами классификации; в Статистическом отделе Организации Объединенных Наций некоторые такие таблицы имеются также в записи на дискетах.

А. Гармонизированная система описания и кодирования товаров

94. Гармонизированная система описания и кодирования товаров была одобрена Советом таможенного сотрудничества в июне 1983 года, а Международная конвенция о гармонизированной системе (Конвенция ГС) вступила в силу 1 января 1988 года (ГС88)⁴⁰.

95. На своей двадцать седьмой сессии (22 февраля — 3 марта 1993 года) Статистическая комиссия рекомендовала, чтобы для составления и распространения своей статистики международной торговли страны применяли ГС⁴¹.

96. В соответствии с преамбулой Конвенции ГС, признающей важность обеспечения того, чтобы ГС постоянно обновлялась с учетом изменений в технологии или в структуре международной торговли, Гармонизированная система регулярно пересматривается и уточняется⁴². На своей двадцать седьмой сессии Статистическая комиссия рекомендовала Совету таможенного сотрудничества полностью учитывать статистические последствия любых предлагаемых изменений в ГС и статистические потребности и возможности развивающихся стран⁴³.

97. Содержащиеся в ГС заголовки и подзаголовки товаров сопровождаются пояснительными правилами и примечаниями к секциям, главам и подклассам, которые составляют неотъемлемую часть ГС и предназначены для того, чтобы облегчить принятие решений по классификации товаров в целом и уточнить сферу охвата заголовков и подзаголовков товаров в частности.

98. В ГС96 содержится 5113 подзаголовков и 1241 заголовков товаров, которые распределены по 97 главам и 21 секции. Как общее правило, товары в классификации располагаются по степени их производственной переработки: сырье, необработанная продукция, полуфабрикаты, готовая продукция. Например, живые животные попадают в главу 1, шкуры и кожи животных — в главу 41, а кожаная обувь — в главу 64.

⁴⁰ См. Совет таможенного сотрудничества, *The Harmonized Commodity Description and Coding System (Brussels, 1989)*; см. также второе издание, опубликованное Всемирной таможенной организацией (*Brussels, 1996*). По состоянию на 21 ноября 1997 года участниками Конвенции были 89 договаривающихся сторон, а еще 72 страны или территории, не являющиеся договаривающимися сторонами, применяли ГС для таможенных/статистических целей.

⁴¹ См. Официальные отчеты Экономического и Социального Совета, 1993 год, Дополнение № 6 (E/1993/26), пункт 162 d).

⁴² В 1992 году в ГС88 были внесены некоторые незначительные изменения, которые также привели к исключению одного шестизначного кода (ГС92). В 1993 году был принят более обширный набор поправок, которые вступили в силу 1 января 1996 года (ГС96). В них учитываются технический прогресс и структура торговли, уточняются формулировки текста для обеспечения единообразного применения ГС, дается правовая база для принятия решений Комитетом по Гармонизированной системе и предусматривается возможность отражения в ГС практики торговли. В 2002 году предполагается ввести в действие еще одну переработанную редакцию.

⁴³ См. Официальные отчеты Экономического и Социального Совета, 1993 год, Дополнение № 6 (E/1993/26), пункт 162 e).

99. ГС имеет следующую общую структуру:

Секции I—IV:	сельскохозяйственная продукция
Секции V—VII:	минералы, химические и связанные с ними продукты, пластмассы, каучук и изделия из них
Секции VIII—X:	продукты животного происхождения, такие как шкуры, кожи, меха, а также древесина, пробка, целлюлоза, бумага и изделия из них
Секции XI и XII:	текстиль, обувь, головные уборы
Секции XIII—XV:	изделия из камня, гипса, цемента, асбеста, слюды и т. п., керамика, стекло, жемчуг, драгоценные и полудрагоценные камни, драгоценные металлы, ювелирные изделия, основные металлы и изделия из них
Секция XVI:	машины, механические устройства и электрическое оборудование
Секция XVII:	автомобили, летательные аппараты, суда и связанное с ними транспортное оборудование
Секция XVIII:	оптические, фотографические, кинематографические, измерительные, контрольные, точные, медицинские или хирургические приборы и инструменты, стационарные и ручные часы, музыкальные инструменты
Секция XIX:	оружие и боеприпасы
Секции XX и XXI:	разнообразные промышленные изделия, такие как мебель, осветительные приборы, сборные здания, спортивные принадлежности, произведения искусства, коллекционные предметы и антиквариат

100. **Рекомендуется**, чтобы для сбора, составления и распространения статистики международной торговли товарами страны применяли ГС.

В. Международная стандартная торговая классификация, третий пересмотренный вариант

101. На своей двадцать первой сессии (12—21 января 1981 года) Статистическая комиссия отметила, что к моменту вступления в силу ГС должен быть подготовлен третий пересмотренный вариант МСТК⁴⁴.

102. Применяв наименования подклассов ГС в качестве структурных компонентов, Статистический отдел Организации Объединенных Наций, в консультации с правительствами и заинтересованными международными организациями и при содействии экспертных групп, разработал третий

⁴⁴ См. Официальные отчеты Экономического и Социального Совета, 1981 год, Дополнение № 2 (E/1981/12), пункт 41 а).

пересмотренный вариант (МСТК3) с учетом необходимости сохранения преемственности с предыдущими вариантами МСТК, а также с учетом следующих соображений⁴⁵:

- a) характер товара и материалы, используемые для его производства;
- b) стадия производственной переработки;
- c) торговая практика и назначение продукта;
- d) распространенность товара в мировой торговле;
- e) технологические изменения.

103. В третьем пересмотренном варианте МСТК содержится 3118 наименований основных классов и подклассов товаров, которые сведены в 261 группу, 67 разделов и 10 секций. Этими секциями являются:

- 0 Пищевые продукты и живые животные
- 1 Напитки и табак
- 2 Сырье непродовольственное, кроме горючего
- 3 Минеральное топливо, смазочные масла и аналогичные материалы
- 4 Животные и растительные масла, жиры и воск
- 5 Химические вещества и аналогичная продукция, не включенная в другие категории
- 6 Промышленные товары, классифицируемые главным образом по виду материала
- 7 Машины и транспортное оборудование
- 8 Различные промышленные изделия
- 9 Товары и операции, не включенные в другие категории МСТК

По сфере охвата по секциям все варианты МСТК весьма близки между собой, и поэтому на данном уровне обобщения данных их хронологические ряды во многом сопоставимы. Хронологическая сопоставимость сохранена также во многих рядах данных на более детализованных уровнях классификации.

104. Третий пересмотренный вариант МСТК был опубликован в 1986 году. После проведения Статистическим отделом Организации Объединенных Наций консультаций с экспертами других

⁴⁵ См. МСТК3, Введение (ссылку см. сноска 35, выше). Попытки сохранить преемственность с предыдущими вариантами МСТК не всегда были успешными. В некоторых случаях из-за трудностей перевода параметров МСТК3 в параметры МСТК2 данные, переведенные из МСТК3 в МСТК2, оказались в значительной мере несопоставимыми с данными, содержащимися непосредственно в МСТК2.

международных организаций⁴⁶ в 1994 году были опубликованы Товарные индексы к Международной стандартной торговой классификации, третий пересмотренный вариант⁴⁷.

105. На своей двадцать восьмой сессии (27 февраля — 3 марта 1995 года) Статистическая комиссия рассмотрела изменения, которые необходимо было бы внести в третий пересмотренный вариант МСТК для приведения его в соответствие с ГС96. Комиссия установила, что изменения, которые требовалось внести в третий пересмотренный вариант МСТК для приведения его в полное соответствие с ГС96, незначительны по объему. На этом основании Комиссия приняла решение о нецелесообразности подготовки четвертого пересмотренного варианта МСТК⁴⁸. Страны, желающие составлять аналитические данные в соответствии с третьим пересмотренным вариантом МСТК, могут использовать таблицы перевода ГС96 в МСТК3, которые были разработаны Статистическим отделом Организации Объединенных Наций⁴⁹.

С. Классификация товаров по широким экономическим категориям

106. Первоначальный вариант Классификации товаров по широким экономическим категориям (ШЭК)⁵⁰ был разработан в основном для его использования Статистическим отделом Организации Объединенных Наций в целях группирования данных международной торговли по крупным экономическим классам товаров. ШЭК была призвана служить средством перевода данных торговли, составляемых в понятиях МСТК, в категории конечного назначения товаров, используемые в понятийном инструментарии Системы национальных счетов (СНС)⁵¹, то есть в категории, приближенно соответствующие трем основным классам товаров в СНС: капитальные товары, промежуточные товары и потребительские товары⁵². В ШЭК имеется 19 основных категорий, которые могут быть приближенно сведены к трем основным классам товаров, что позволяет рассматривать торговую статистику вместе с другими наборами данных общей экономической статистики, такими как национальные счета и статистика отраслей промышленности, для проведения национального, регионального и глобального экономического анализа.

107. По замыслу Статистической комиссии, данная Классификация должна была служить в качестве методического ориентира для разработки национальных систем классификации импорта по широким

⁴⁶ Конференция Организации Объединенных Наций по торговле и развитию, Международная организация труда, Продовольственная и сельскохозяйственная организация Объединенных Наций, Организация Объединенных Наций по вопросам образования, науки и культуры, Организация Объединенных Наций по промышленному развитию и Всемирная таможенная организация.

⁴⁷ Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.94.XVII.10.

⁴⁸ См. Официальные отчеты Экономического и Социального Совета, 1995 год, Дополнение № 8 (E/CN.3/1995/28), пункт 19 е).

⁴⁹ Статистический отдел Организации Объединенных Наций, рабочий документ "Correlation between the Harmonized System 1996 and the Standard International Trade Classification, Revision 3" от 10 сентября 1996 года.

⁵⁰ Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № E.71.XVII.12.

⁵¹ См. Официальные отчеты Экономического и Социального Совета, сорок четвертая сессия, Дополнение № 10 (E/4471), пункты 116 и 118.

⁵² См. United Nations, A System of National Accounts (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № E.69.XVII.3), пункт 1.50.

экономическим категориям⁵³. Однако на своей шестнадцатой сессии (5—15 октября 1970 года) Статистическая комиссия признала, что страны, возможно, пожелают приспособить эту Классификацию для национальных целей различными способами, отвечающими национальным потребностям, и заключила, что, следовательно, данная Классификация не должна рассматриваться как "стандартная" классификация в том же смысле, как, например, МСТК⁵⁴.

108. В 1989 году ШЭК была переиздана с применением определений понятий по МСТК, Rev.3.

Д. Международная стандартная отраслевая классификация всех видов экономической деятельности

109. Третий пересмотренный вариант Международной стандартной отраслевой классификации всех видов экономической деятельности (МСОКЗ) был утвержден Статистической комиссией на ее двадцать пятой сессии (6—15 февраля 1989 года)⁵⁵ и опубликован в 1990 году. Он содержит стандартную классификацию производственно-экономической деятельности. В нем имеется 17 секций, 60 разделов, 159 групп и 292 класса товаров.

Е. Классификация основных продуктов (КОП)

110. Классификация основных продуктов (КОП) в версии 1.0 была утверждена Статистической комиссией на ее двадцать девятой сессии (11—14 февраля 1997 года)⁵⁶. Она будет опубликована в 1998 году и заменит Предварительную КОП⁵⁷. КОП в версии 1.0 разделена на 10 секций. Секции 0—4 построены на базе ГС96 и объединяют коды ГС в категории продуктов, которые удобно использовать при проведении различных видов экономического анализа в рамках составления национальных счетов. Эта часть классификации, подобно МСТК, позволяет перестраивать для аналитических целей показатели статистики международной торговли товарами на базе ГС. Секции 5—9 КОП в версии 1.0 выходят за рамки категорий ГС и образуют классификацию продуктов в сфере услуг.

⁵³ Официальные отчеты Экономического и Социального Совета, сорок четвертая сессия, Дополнение № 10 (E/4471), пункт 123.

⁵⁴ Там же, пятидесятая сессия, Дополнение № 2 (E/4938), пункт 95.

⁵⁵ Официальные отчеты Экономического и Социального Совета, 1989 год, Дополнение № 3 (E/1989/21), пункт 95 а).

⁵⁶ См. Официальные отчеты Экономического и Социального Совета, 1997 год, Дополнение № 4 (E/1997/24), пункт 19 d).

⁵⁷ Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.91.XVII.7.

IV. Определение стоимости

A. Статистическая стоимость импорта и экспорта

111. Статистической стоимостью называется стоимость, приписываемая товарам составителем статистики международной торговли товарами в соответствии с правилами, установленными в стране статистического учета.

112. Определение таможенной стоимости и статистическая стоимость. В прошлом большинство стран не имели конкретной системы установления стоимости товаров для целей статистики международной торговли товарами⁵⁸. Вместе с тем статистик мог и может использовать стоимость товара, установленную для таможенных целей. В национальной практике зачастую применяются разные методы определения таможенной стоимости, которые надо знать специалисту в области торговой статистики для понимания расчетов таможенной стоимости.

113. Важным шагом в стандартизации таможенной методики установления стоимости товаров явилось принятие в 1947 году статьи VII Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ 1947 года)⁵⁹. Договаривающиеся стороны ГАТТ 1947 года приняли решение определять таможенную стоимость импортируемых товаров на основе их фактической цены и признали приемлемость такой методики в отношении всех товаров, которые при ввозе и вывозе облагаются пошлиной или другими сборами или подлежат иным ограничениям на основе их стоимости. В 1953 году в целях дальнейшей стандартизации таможенной методики установления стоимости товаров было разработано Брюссельское определение стоимости⁶⁰. В 1981 году в рамках ГАТТ была разработана еще одна методика, известная под названием Соглашение 1981 года о применении статьи VII Генерального соглашения по тарифам и торговле (Соглашение ГАТТ об определении стоимости товаров 1981 года)⁶¹. Наконец, в 1995 году было принято Соглашение 1994 года о применении статьи VII

⁵⁸ Все большее число стран включают статистическую стоимость в качестве одного из пунктов в таможенную декларацию; например, многие страны приняли Единый административный документ (ЕАД), в котором содержится специальный пункт для указания статистической стоимости.

⁵⁹ См. World Trade Organization, The Results of the Uruguay Round of Multilateral Trade Negotiations: The Legal Texts (Geneva, 1995), pp. 495—497.

⁶⁰ Конвенция об определении стоимости товаров для таможенных целей, более известная как Брюссельское определение стоимости, вступила в силу 28 июля 1953 года. Брюссельское определение представляет собой "условное" понятие стоимости, которое предполагает существование единого теоретического стандарта стоимости, а именно "нормальной" цены, за которую товары продавались бы на открытом рынке при конкретных условиях. Предполагается, что при использовании соответствующих методов эту цену всегда можно установить. На практике, когда импортируемые товары являются предметом продажи *bona fide*, приемлемым показателем нормальной цены, о которой идет речь в упомянутом определении, принято считать цену, уплаченную или уплачиваемую за их продажу.

⁶¹ Соглашение ГАТТ об определении стоимости товаров 1981 года вступило в силу 1 января 1981 года. Оно предназначалось для того, чтобы обеспечить справедливую, единообразную и нейтральную систему определения стоимости товаров для таможенных целей, а также для того, чтобы стать такой системой, которая учитывала бы реалии торговли и препятствовала установлению произвольной или фиктивной таможенной стоимости. В Соглашении устанавливалось, что таможенная стоимость должна в максимально возможной степени определяться на основе цены, фактически уплаченной или подлежащей уплате за оцениваемые товары; эта цена, при ее
(продолжение...)

Генерального соглашения по тарифам и торговле (Соглашение об определении стоимости товаров Всемирной торговой организации), которое вступило в силу 1 января 1995 года. Оно входит в число многосторонних соглашений о торговле товарами, включенных в качестве приложений в Марракешское соглашение об учреждении Всемирной торговой организации, и является обязательным для всех членов Всемирной торговой организации. Соглашение об определении стоимости товаров Всемирной торговой организации построено по аналогии с Соглашением ГАТТ об определении стоимости товаров 1981 года с использованием стоимости торговой сделки в качестве таможенной стоимости импортируемых товаров⁶². Текст правил определения таможенной стоимости товаров, содержащийся в Соглашении об определении стоимости товаров Всемирной торговой организации, приводится в приложении С, ниже.

114. **Рекомендуется**, чтобы страны приняли Соглашение об определении стоимости товаров Всемирной торговой организации в качестве основы для установления стоимости товаров при составлении своей статистики международной торговли. Данный метод установления стоимости товаров относится ко всем товарным потокам.

115. Соглашение об определении стоимости товаров Всемирной торговой организации разрешает странам включать в таможенную стоимость или исключать из нее, полностью или частично, следующие компоненты:

- "a) расходы по транспортировке импортируемых товаров в порт или пункт ввоза;
- b) расходы по погрузке, разгрузке и обработке грузов, связанные с транспортировкой импортируемых товаров в порт или пункт ввоза;
- c) стоимость страховки"⁶³.

Из этого вытекает, что, в принципе, в соответствии с данным Соглашением страны могут по своему выбору определять стоимость товаров по типу FOB или CIF. Стоимость типа FOB включает стоимость товаров и стоимость услуг по доставке товаров на границу страны-экспортера. Стоимость типа CIF включает стоимость товаров, стоимость услуг по доставке товаров на границу страны-экспортера и стоимость услуг по доставке товаров от границы страны-экспортера до границы страны-импортера.

116. В целях обеспечения сопоставимости данных международной торговой статистики и исходя из существующей практики торговли и статистического учета в большинстве государств странам **рекомендуется** определять:

- a) статистическую стоимость импортируемых товаров по типу CIF;

⁶¹ (...продолжение)

определенной корректировке, указывалась как "стоимость сделки", которая должна была считаться таможенной стоимостью в подавляющем большинстве импортных операций и выступать главным критерием в определении стоимости товаров по данному Соглашению. В случаях, когда стоимость сделки не указана или когда указанная стоимость сделки не может быть признана приемлемой в связи с тем, что на названную цену повлияли искажения, вызванные определенными условиями или ограничениями, Соглашение предусматривало возможность применения в установленном порядке других методов определения стоимости товаров.

⁶² См. World Trade Organization, op. cit., pp. 197—229.

⁶³ Там же, p. 204.

б) статистическую стоимость экспортируемых товаров по типу FOB.

117. Хотя, согласно установленному таможенными органами общему требованию, торговые представители должны указывать в таможенных документах стоимость товаров по типу FOB или СИФ, бывают случаи, когда для установления самой стоимости торговой сделки или стоимости страховки и фрахта или же по другим причинам составителю торговой статистики приходится проверять подтверждающие документы. Такие подтверждающие документы могут включать договор купли-продажи, в котором обычно указываются "условия поставки" товара. В приложении D, ниже, описаны виды условий поставки товаров, которые применяются в международной торговле, в том числе условия FOB и СИФ.

118. В случаях отправки товаров из страны-экспортера морем или внутренним водным путем может применяться условие FOB в пункте вывоза; в случаях, когда товары отправляются из страны-экспортера другими средствами транспорта и когда условие FOB неприменимо, вместо него в порту вывоза можно применять условия "франко-перевозчик" (ФСА); в случаях, когда неприменимы ни FOB, ни ФСА (например, экспорт по железной дороге или трубопроводу), может применяться условие "доставлено на границу" (ДАФ) страны-экспортера. Поскольку условия ФСА и ДАФ отражают стоимость доставки товаров на границу страны-экспортера, они аналогичны FOB. Применение FOB, ФСА и ДАФ принято называть определением стоимости по типу FOB. Стоимость товаров, ввозимых морем или внутренним водным путем, может определяться в соответствии с условиями СИФ (порт ввоза); в случаях, когда ввоз товаров осуществляется другими средствами транспорта и когда условие СИФ неприменимо, стоимость товаров можно определять по условию "перевозка и страховка оплачены" (СИП) в порту ввоза. Поскольку определение стоимости по системе СИП отражает стоимость доставки товаров на границу страны-импортера, включая фрахт и страховку, ее принято называть определением стоимости по типу СИФ. Если при каких-либо торговых сделках применяются другие виды условий поставки товаров (такие как поставка с завода, франко вдоль борта судна и т. д.), то для установления стоимости сделки по типу FOB или СИФ необходимо использовать другие источники данных⁶⁴.

119. Практика международной торговли указывает на существование множества разновидностей условий поставки товаров. Для производства расчетов рекомендуемой стоимости FOB/СИФ составители торговой статистики должны досконально изучить имеющиеся источники данных, в том числе стандартизованные условия поставки товаров Международной торговой палаты — так называемые Инкотермс (см. приложение D, ниже). Кроме того, они должны наладить тесное сотрудничество с теми, кто осуществляется сбор первичных данных, для их ориентирования в вопросах методики определения статистической стоимости и обеспечения сбора нужных данных. Основой для определения статистической стоимости товаров должна служить их таможенная стоимость, устанавливаемая в соответствии с Соглашением об определении стоимости товаров Всемирной торговой организации. Вместе с тем составители торговой статистики должны иметь в виду, что стоимость товаров, указанная таможенными органами, может не отвечать требованиям статистики.

120. Определение стоимости импорта в ценах СИФ и стоимости экспорта в ценах FOB позволяет удовлетворить целый ряд аналитических потребностей, однако для некоторых целей необходимо определять и стоимость импорта в ценах FOB. Например, стоимость СИФ импортируемых товаров необходима для сопоставления цен на импорт с ценами на другие товары, реализуемые на внутреннем рынке. Кроме того, стоимость импортируемых товаров в ценах СИФ нужна для целей составления национальных счетов на уровне групп товаров (см. СНС 1993, пункт 3.85). Стоимость в ценах FOB (как для импортируемых, так и для экспортируемых товаров) обеспечивает единообразную основу для

⁶⁴ Для удобства в терминах "стоимость по типу СИФ" и "стоимость по типу FOB" слово "тип" можно опустить и использовать термины "стоимость СИФ, стоимость в ценах СИФ" или "стоимость FOB, стоимость в ценах FOB".

определения цены на товары (в смысле выделения единой точки определения стоимости экспорта и импорта, то есть границы статистической территории страны-экспортера) и, следовательно, служит целям составления статистики национальных счетов и платежного баланса на совокупном уровне (определение стоимости, особенно единообразное определение стоимости товаров, см. СНС 1993, пункт 3.85, и РПБ5, пункты 221—225). Стоимость импортируемых товаров в ценах FOB необходима, например, для выделения расходов по фрахту и страховке, связанных с транспортировкой товаров от пункта вывоза до пункта ввоза (эти расходы входят в стоимость услуг и должны исключаться из стоимости товаров). Стоимость импортируемых товаров в ценах FOB может также расширить применение торговой статистики для аналитических целей; например, показатели импорта страны А из страны В в ценах FOB можно использовать для расчета объемов экспорта страны В в страну А в ценах FOB.

121. Странам, которые определяют стоимость импорта в ценах СИФ, **рекомендуется** прилагать усилия для сбора данных о стоимости фрахта и страховки по отдельности с максимально возможным уровнем детализации по товарам/партнерам в целях производства расчетов стоимости в ценах FOB, необходимой для составления статистики национальных счетов и платежного баланса. В случаях, когда прямо получить такие данные невозможно, страны могли бы применять методику выборки.

122. Источники данных о стоимости товаров и отдельные вопросы определения стоимости. Большая часть товаров, по которым ведется международная торговая статистика, пересекает границу в результате заключения торговых сделок (купли/продажи). Договор купли-продажи содержит, среди прочей информации, цену товара (договорная цена), которая обычно отражается в сопутствующих торговых документах, таких как счет-фактура, и может служить отправной точкой для установления стоимости сделки. Договорные цены, однако, не отражают всех расходов, связанных с ввозом и вывозом товаров. Определение всей стоимости зависит, как отмечалось выше, от анализа условий поставки, указанных в отдельных договорах⁶⁵. Договора купли-продажи может не оказаться в наличии или он может содержать не все необходимые сведения. В таких случаях составитель статистических данных должен обратиться к другим коммерческим документам, таким как счет-фактура, договор перевозки и договор страхования.

123. Существуют международные торговые операции, которые вызывают особые трудности или вопросы в отношении определения стоимости таких товаров. Некоторые из этих трудностей связаны со сложностью конкретной операции или спецификой товаров. Бывают случаи, когда торговые операции могут не требовать установления стоимости товаров участвующими сторонами и не сопровождаются движением валюты или кредита. В частности, некоторые вопросы определения стоимости возникают в отношении ряда товаров, указанных в главах I.B.1 и I.B.3, выше. Определение стоимости всех товаров должно производиться в соответствии с Соглашением об определении стоимости товаров Всемирной торговой организации, а также рекомендациями, содержащимися в настоящей публикации (см. пункты 116 и 121, выше). Кроме того, странам **рекомендуется**:

а) определять стоимость банкнот, ценных бумаг и монет, не находящихся в обращении, на основе стоимости производства печатной бумаги или штампованного металла, а не по их нарицательной стоимости (см. пункт 20, выше);

б) определять стоимость товаров, используемых в качестве носителей информации и средств программного обеспечения, таких как упакованные комплекты дискет или лазерных дисков CD-ROM с записанными на них компьютерными программами и/или данными, разработанными для общего или

⁶⁵ Международные руководящие принципы, касающиеся содержания договоров купли-продажи, см. Конвенцию о договорах международной купли-продажи товаров, принятую Организацией Объединенных Наций 11 апреля 1980 года, в публикации Proceedings of the United Nations Conference on Contracts for the International Sale of Goods, Vienna, 10 March — 11 April 1980 (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № 81.V.5), pp. 178—190.

коммерческого использования (не на заказ), на основе их полной стоимости, а не по стоимости пустых дискет или лазерных дисков CD-ROM, бумаги или других материалов (см. пункт 27, выше);

с) определять стоимость товаров для переработки и товаров, получаемых в результате такой переработки, на основе их валовой стоимости до и после переработки (см. пункт 28, выше);

d) определять стоимость товаров для ремонта на основе стоимости только самого ремонта, то есть с выплаченной или полученной суммы за работу, стоимости замененных деталей и т. п. (см. пункт 61, выше).

124. Бывают случаи, когда международная товарная сделка может не требовать определения стоимости товаров участвующими сторонами и не сопровождается соответствующим движением валюты или кредита, как, например, при заключении торговых и бартерных соглашений с установлением объемов поставок без указания цены (пункт 21, выше); при оказании продовольственной и другой гуманитарной помощи (пункт 23, выше); при передаче товаров по консигнации (пункт 26, выше); при отгрузке товаров для переработки (пункт 28, выше); при отправке имущества мигрантов (пункт 33, выше); при пересечении границы нереализованными товарами; при перевозке подарков частными организациями или лицами⁶⁶; и при нелегальном ввозе или вывозе товаров и их конфискации (см. пункт 62, выше). В этих случаях, согласно общей рекомендации, стоимость товаров должна устанавливаться в соответствии с Соглашением об определении стоимости товаров Всемирной торговой организации (в том числе на основе стоимости идентичных или аналогичных товаров или расчетной стоимости), а также рекомендациями по установлению статистической стоимости товаров, содержащимися в настоящей публикации (см. пункты 116 и 121, выше).

125. Правильное определение стоимости товаров имеет весьма важное значение для достоверности статистики международной торговли товарами. Следовательно, органы, занимающиеся составлением статистических данных, и органы, занимающиеся сбором данных, должны сотрудничать между собой в целях определения достоверной стоимости товаров во всех случаях, особенно в отношении проблемных категорий товаров (независимо от наличия или отсутствия договорной цены).

В. Пересчет валют

126. Счетная единица. Стоимость торговых сделок может первоначально выражаться в разных валютах или других стоимостных стандартах (например, в европейских валютных единицах). Составители статистики обязаны переводить стоимость, выраженную в этих валютах, в единую (базовую) счетную единицу для получения последовательных и аналитически значимых показателей национальной статистики, пригодных, в частности, для измерения торговых потоков и составления статистики национальных счетов и платежного баланса. С точки зрения составителя статистических данных, наиболее предпочтительной базовой счетной единицей является единица национальной валюты. Однако, если национальная валюта подвержена значительным колебаниям по отношению к другим валютам, аналитическая ценность полученных данных может снизиться. В таких обстоятельствах могло бы быть целесообразным применять другую, более стабильную счетную единицу, с тем чтобы стоимость международных сделок, выраженная в этой единице, не претерпевала резких колебаний при повышении или понижении (относительно этой счетной единицы) курса валют, в которых были совершены эти торговые сделки.

⁶⁶ Перевоз подарков лицами зачастую нельзя отделить от других категорий перевозок, таких как почтовые посылки (которые сами по себе вызывают особые проблемы); их стоимость в подобных случаях должна определяться методом, применяемым в отношении тех категорий, в которые они входят.

127. Обменный курс для пересчета. В соответствии с Соглашением об определении стоимости товаров Всемирной торговой организации странам **рекомендуется**:

"а) там, где для установления таможенной стоимости необходимо производить пересчет валюты, применять обменный курс, которым должен быть курс, регулярно публикуемый компетентными органами страны ввоза, и который должен как можно эффективнее отражать, в отношении периода действия каждого такого публикуемого документа, текущую стоимость такой валюты в торговых сделках в валюте страны ввоза;

б) применять в качестве курса для пересчета курс, действовавший на момент вывоза или на момент ввоза, как это предусмотрено законодательством каждой участвующей страны"⁶⁷.

128. В отношении импорта и экспорта должна использоваться одинаковая методика пересчета. В случаях, когда известен курс покупки и курс продажи (официальный/рыночный), применяемый курс должен определяться средним значением этих курсов, с тем чтобы исключить любые наценки за обслуживание (то есть разницу между средним показателем и данными курсами). Если курс на дату вывоза или ввоза неизвестен, странам **рекомендуется** использовать усредненный курс за наиболее короткий подходящий период.

129. Множественные официальные обменные курсы. В некоторых странах используется режим множественных обменных курсов, при котором к разным категориям товаров в торговле применяются разные обменные курсы, направленные на поощрение одних видов торговых операций и сдерживание других. Учет торговых операций **рекомендуется** производить с использованием фактического курса, применимого к конкретным операциям, с указанием того, какой официальный курс использовался для пересчета каждой валюты.

130. Параллельный обменный курс или курс "черного рынка". Учет торговых операций с использованием параллельного курса или курса "черного рынка" должен производиться отдельно от операций с применением официальных обменных курсов. Составители торговой статистики должны попытаться рассчитать обменный курс, который фактически использовался в торговых операциях на таких рынках, и применять для пересчета этот курс.

⁶⁷ См. World Trade Organization, op. cit., pp. 204 and 205.

V. Количественный учет

131. Единицы количественного учета отражают физические характеристики товаров и, будучи свободными от проблем оценочных определений, рассмотренных в главе IV, выше, во многих случаях представляют собой более надежный показатель международного перемещения товаров. Применение соответствующих единиц количественного учета позволяет также получать более сопоставимые данные о таких перемещениях, поскольку различия между страной-импортером и страной-экспортером при определении количественных показателей обычно бывают менее значительными, чем при определении стоимости. Количественные показатели часто используются для проверки достоверности стоимостных данных. Кроме того, единицы количественного учета незаменимы при построении индексов, а также при составлении транспортной статистики.

132. Стандартные единицы количественного учета, рекомендованные Всемирной таможенной организацией. В 1995 году Всемирная таможенная организация приняла рекомендацию о применении стандартных единиц количественного учета, облегчающих сбор, сопоставление и анализ международной статистики, составляемой на основе Гармонизированной системы описания и кодирования товаров⁶⁸. К стандартным единицам количественного учета относятся⁶⁹:

Масса ⁷⁰	килограммы (кг) караты (карат)
Длина	метры (м)
Площадь	квадратные метры (м ²)
Объем	кубические метры (м ³) литры (л)
Электроэнергия	1000 киловатт/час (1000 квт/ч)
Количество (единиц)	штуки/предметы (шт.) пары (2 шт.) дюжины (12 шт.) тысячи штук/предметов (1000 шт.) пачки [шт. (комплектов/пачек)]

133. В рекомендации Всемирной таможенной организации каждая из вышеназванных единиц соотнесена с одним из шестизначных подзаголовков ГС⁷¹. При сборе и составлении статистики

⁶⁸ См. Гармонизированная система описания и кодирования товаров, приложение II (ссылку на ГС см. пункт 6, сноска b, выше).

⁶⁹ Там же, Введение.

⁷⁰ Единицы массы (килограммы) могут выражаться на основе веса нетто или брутто и использоваться для удовлетворения различных потребностей. Например, единицы веса нетто (исключая упаковку) подходят для экономического анализа; единицы веса брутто (включая упаковку) более пригодны для анализа транспортных перевозок.

⁷¹ Данная рекомендация позволяет сохранять или применять другие единицы количественного учета в статистических номенклатурах для сбора данных международной торговли товарами и для других международных целей.

международной торговли товарами на основе Гармонизированной системы описания и кодирования товаров странам **рекомендуется** применять стандартные единицы количественного учета, утвержденные Всемирной таможенной организацией. **Рекомендуется также:**

- a) собирать данные и включать в статистику учета показатели веса в случаях, когда заголовки (подзаголовки) ГС даются в показателях невесовой стандартной единицы;
- b) учитывать показатели веса на основе веса нетто⁷²;
- c) странам, которые применяют единицы количественного учета, отличные от стандартных единиц Всемирной таможенной организации, приводить в своих статистических номенклатурах коэффициенты перевода в стандартные единицы.

⁷² Если в стране существует также потребность в сборе статистических данных на основе веса брутто, их следует собирать напрямую, однако с учетом трудностей, с которыми сталкиваются многие страны при сборе данных на основе веса брутто, страны могли бы получать такие данные из показателей веса нетто с помощью методики выборки.

VI. Страна-партнер

A. Общие положения

134. Торговая статистика по странам-партнерам как в показателях общей стоимости торгового оборота, так и в количественных и стоимостных показателях торговли отдельными товарами имеет важное аналитическое значение. Она используется в таких целях, как анализ экономических тенденций, составление национальных счетов и платежного баланса, выявление региональной структуры торговли, определение долей отдельных стран в мировой торговле, принятие экономических решений на основе анализа рынка, выработка торговой политики и ведение торговых переговоров, а также для проверки надежности и достоверности показателей торговли. Статистика торговли с разбивкой по партнерам часто используется аналитиками для расчета стоимости импорта и экспорта страны, которая не сообщает своих данных (или сообщает их со значительным опозданием). Когда пользователь считает представленные страной данные спорными или пытается отыскать признаки занижения или завышения показателей ее импорта или экспорта, данные этой страны по общему объему торговли и по торговле отдельными товарами зачастую сопоставляются с аналогичными показателями ее партнеров. Страны используют разные методы при составлении торговой статистики по странам-партнерам, и это обстоятельство усиливает несопоставимость публикуемых данных статистики международной торговли товарами (более подробное изложение вопроса сопоставимости данных см. пункт 158, ниже).

B. Критерии определения страны-партнера

135. В настоящем разделе рассматриваются несколько критериев определения страны-партнера, используемых различными странами при составлении статистики международной торговли товарами, приводится краткое сравнение их преимуществ и недостатков⁷³ и даются рекомендации.

Страна покупки/продажи

136. Страной покупки называется страна, где контрагент покупателя (продавец товаров) является резидентом. Страной продажи называется страна, где контрагент продавца (покупатель товаров) является резидентом. Термин "резидент" следует толковать в соответствии с СНС 1993 и РПБ5 (см. приложение А, пункт 5, ниже). Если сбор данных в обеих странах осуществляется на основе критерия страна покупки/продажи, то страна покупки будет учитывать товары как экспорт в страну продажи, а страна продажи будет учитывать те же товары как импорт из страны покупки.

Страна отправления/назначения/последнего известного назначения/отгрузки/получения

137. Страной отправления (при импорте) является страна, из которой товары были отправлены в страну-импортер без совершения в любой промежуточной стране каких-либо коммерческих сделок или других операций, которые меняют юридический статус этих товаров. Если до прибытия в страну-импортер товары ввозятся в третью страну и становятся предметом таких сделок или операций, то страной отправления будет считаться эта третья страна. Страной отправления (при экспорте), которую называют также страной назначения, является страна, куда страной-экспортером были отправлены товары без совершения с ними — насколько это известно на момент вывоза — каких-либо коммерческих сделок или других операций, которые меняют юридический статус этих товаров. Страной последнего известного назначения является последняя страна, в которую — насколько это

⁷³ Определения, приводимые в пунктах 136—149, базируются на определениях, которыми пользуются страны или которые содержатся в пересмотренном в 1982 году варианте публикации Статистика международной торговли: концепции и определения (ссылку см. сноска 1, выше).

известно на момент вывоза — должны быть доставлены товары, независимо от того, куда они были отправлены первоначально и были они или нет по пути в эту последнюю страну предметом любых коммерческих сделок или других операций, которые меняют их юридический статус. Например, если на момент вывоза известно, что товары должны быть доставлены в страну А, но были первоначально отправлены в третью страну (страну В), где они становятся предметом коммерческих сделок или других операций, которые меняют их юридический статус, третья страна (страна В) будет страной назначения, а страна А — страной последнего известного назначения. Если товары доставляются в страну А без совершения любых таких сделок или операций, то страна А будет и страной назначения, и страной последнего известного назначения.

138. Страной отгрузки (при импорте) является страна, из которой отгружаются товары, независимо от того, совершаются или не совершаются с ними после их отправки из страны-экспортера коммерческие сделки или любые другие операции, которые меняют юридический статус этих товаров. Если такие сделки не совершаются, страна отгрузки и страна отправления совпадают. Страной получения (при экспорте) является страна, в которую отгружаются товары, независимо от того, ожидаются или нет вышеупомянутые сделки или операции с этими товарами до их прибытия в данную страну.

Страна происхождения/потребления

139. Страна происхождения товара (при импорте) устанавливается на основе правил определения происхождения товаров, принятых в каждой стране⁷⁴. Правила определения происхождения товаров строятся обычно на применении двух основных критериев:

- а) критерий товаров, "полностью произведенных" (полученных) в данной стране, когда при определении происхождения товара речь идет только об одной стране;
- б) критерий "существенной трансформации" товаров, когда в их производстве принимают участие две или более страны.

Международное руководство по применению этих критериев в настоящее время содержится в Киотской конвенции⁷⁵. При установлении страны происхождения в статистике международной торговли товарами странам **рекомендуется** руководствоваться соответствующими положениями Киотской конвенции.

140. После вступления в силу Соглашения о правилах определения происхождения товаров, принятого Всемирной торговой организацией⁷⁶, Технический комитет по правилам определения происхождения товаров под эгидой Всемирной таможенной организации (Брюссель) и Комитет по правилам определения происхождения товаров под эгидой Всемирной торговой организации (Женева), приступили к осуществлению программы работы по гармонизации правил определения происхождения товаров, в рамках которой оба Комитета должны:

- а) разработать определения понятий "полностью полученные товары" и "минимальные операции или процессы переработки", которые сами по себе не наделяют товар статусом происхождения;

⁷⁴ В некоторых странах вообще не существует правил определения происхождения товаров.

⁷⁵ См. Kyoto Convention, annex D.1; ссылку на Конвенцию см. пункт 6, сноска а, выше.

⁷⁶ См. World Trade Organization, op. cit., pp. 241—254.

b) более детально разработать понятие существенной трансформации товара, которая выражается в изменении его тарифной классификации в ГС;

c) разработать — в случаях, когда существенную трансформацию товара нельзя выразить с применением одной лишь номенклатуры ГС, — дополнительные критерии, такие как проценты ad valorem и/или операции по изготовлению или переработке продукции.

Критерии существенной трансформации разрабатываются в отношении каждого конкретного продукта и должны применяться, если в производстве товара участвовало несколько стран. Данные правила будут служить обновленными международными руководящими принципами в этой области и позволят устанавливать происхождение каждого товара, классифицированного в Гармонизированной системе описания и кодирования товаров.

141. Понятие страна потребления товара (при экспорте) параллельно понятию "страна происхождения" при импорте. Страной потребления является страна, в которой товары предполагается использовать для частного или общественного потребления либо в качестве исходного материала для производственного процесса.

С. Сравнение альтернативных подходов

Страна покупки/продажи

142. Данный подход концептуально вполне понятен, однако его применение ведет к появлению несоответствий при сборе данных, поскольку учет большинства данных производится при пересечении товарами границы. Для иллюстрации таких несоответствий допустим, что:

a) страна А производит товары, которые продаются резиденту страны В, который, в свою очередь, продает их резиденту страны С;

b) товары отгружаются непосредственно из страны А в страну С.

Если все страны будут учитывать товары при пересечении последними их границы и одновременно применять критерий определения страны-партнера на основе покупки/продажи, то в статистике страны А товары будут учитываться как экспорт в страну В, а в статистике страны С те же товары будут значиться как импорт из страны В. Вместе с тем в статистике страны В не будет показан ни импорт этих товаров из страны А, ни их экспорт в страну С, поскольку они не пересекали ее границы. Нельзя ожидать сколько-нибудь точной сопоставимости данных статистики торговли между партнерами, если статистика будет строиться на сочетании принципов пересечения границы и покупки/продажи. Кроме того, покупки/продажи представляют собой лишь часть операций, учитываемых в статистике международной торговли товарами.

143. Составление статистики на основе критерия покупки/продажи к тому же ставит перед страной проблему получения необходимой информации, когда товары направляются получателю не в ту страну, в которой находится покупатель, и когда товары получают не из той страны, в которой находится продавец (см. пример в пункте 142, выше). Составление торговой статистики на основе покупки/продажи — относительно дорогостоящая операция, требующая значительных усилий для установления места пребывания покупателя (при экспорте) и продавца (при импорте) по каждой внешнеторговой сделке. Получить нужную информацию могут помочь обследования торгующих организаций, особенно в увязке с анализом деклараций об уплате налогов на добавленную стоимость; в целом, однако, методика составления статистики международной торговли товарами на основе покупки/продажи не может быть рекомендована в качестве стандартной.

Страна отправления/назначения/последнего известного назначения/отгрузки/получения

144. В общем, составление данных по стране отправления/назначения дает возможность получать последовательные статистические данные и приемлемую сопоставимость показателей, поскольку при ее применении обеспечивается одинаковый учет совершаемых сделок странами-импортерами и странами-экспортерами. В случаях, когда при транспортировке товаров из страны-отправителя (страна А) в страну-получателя (страна В) не совершаются никакие коммерческие сделки или другие операции, которые меняют юридический статус товаров, применение этой методики должно приводить к получению симметричных наборов данных, поскольку товары, учитываемые как импорт одной страной, будут учитываться как экспорт другой. Однако, если при транспортировке товаров через третью страну или через международные воды такие сделки или операции совершаются, указанная симметрия показателей импорта и экспорта участвующих стран может не обеспечиваться из-за появления, например, добавленной стоимости в результате дополнительной переработки товаров, накладных расходов и роста прибыли, которые будут включены в показатели импорта, но не будут обозначены в показателях экспорта. К тому же вся стоимость сделки будет приписана стране, которая может быть всего лишь местом нахождения перевалочного склада или посредника. Такие данные, составленные на основе страны отправления, не согласуются также с потребностью в данных по странам происхождения товаров, которые необходимы для целей установления квот и тарифов. Кроме того, может быть неизвестно место назначения товаров на момент вывоза, товары могут быть переадресованы, когда они находятся в море, или переотправлены из страны первоначального назначения (и, следовательно, не включены в статистику импорта той страны). Наконец, в отношении некоторых категорий товаров (например, произведений искусства) могут приниматься во внимание особые обстоятельства, такие, как временный ввоз товаров на аукцион. Такие товары исключаются из статистики импорта, что вызывает расхождения с параллельными показателями экспорта, где они учитываются как экспорт в страну проведения аукциона. На практике пересмотр статистики экспорта в целях отражения фактической страны назначения осуществляется редко.

145. Применение критерия страны отгрузки имеет то преимущество, что в большинстве сделок по импорту и экспорту торгового партнера можно легко установить по отгрузочным документам. Вместе с тем перевоз товаров из одной страны в другую еще не означает торговой сделки. В транспортировке товаров из страны отправления в страну назначения может участвовать несколько перевозчиков и она может проходить по нескольким странам, так что на момент ввоза товаров страна отправления и страна отгрузки могут совпадать, а могут и не совпадать. Страной, которую импортер отождествляет со страной-партнером, зачастую бывает страна, в которой производились последние отгрузочные операции, а не страна, из которой были первоначально отправлены товары. Из этого вытекает, что учет страны-партнера на основе отгрузки приведет к искаженной картине международных торговых потоков и поэтому не может быть рекомендован.

Страна происхождения/потребления

146. Учет импорта по стране происхождения имеет то преимущество, что она позволяет проследить непосредственную связь между страной — производителем товаров (страной, откуда происходят товары) и страной-импортером. Эта информация считается незаменимой в вопросах выработки торговой политики и проведения торговых переговоров, установления квот или дифференцированных тарифов и осуществления необходимого сопутствующего экономического анализа. В Соглашении о правилах определения происхождения товаров Всемирной торговой организации, которое является обязательным для всех ее членов, указываются такие области их применения, как предоставление режима наибольшего благоприятствования, введение антидемпинговых и компенсационных пошлин, принятие гарантийных мер, соблюдение требований маркировки происхождения товаров, установление количественных ограничений и квот. В Соглашении конкретно оговаривается, что

правила определения происхождения товаров Всемирной торговой организации после их введения будут "включать правила, применяемые для государственных поставок и торговой статистики"⁷⁷.

147. Однако составление данных на основе страны происхождения товаров имеет свои недостатки; в частности, она не позволяет производить симметричный учет одних и тех же торговых сделок страной-экспортером и страной-импортером, если товары не были импортированы непосредственно из страны-производителя. Предположим, что товары были произведены в стране А, проданы и отгружены в страну В, а затем перепроданы и отправлены в страну С. В статистике страны В будет показан экспорт в страну С, но в статистике страны С ее импорт не будет отнесен к стране В, а будет указано, что товары были импортированы из страны А (как страны происхождения). Это обстоятельство усложняет проблему сопоставимости данных и снижает их полезность для некоторых видов экономического анализа, особенно при составлении платежного баланса по странам-партнерам и по регионам.

148. Кроме того, могут возникнуть трудности с фактическим установлением страны происхождения вследствие возможно неодинакового качества информации о происхождении товаров по разным сделкам из-за различий в требованиях, предъявляемых к подготовке документальных подтверждений. Требование предъявлять свидетельство о происхождении товаров устанавливается тарифным законодательством стран и распространяется не на все ввозимые в страну или вывозимые из нее товары⁷⁸. В случае, когда речь идет о странах, входящих в таможенные союзы, статистика импорта во внешней торговле союза (внесоюзная торговля) обычно строится на основе происхождения товаров, а статистика торговли между государствами — членами союза (внутрисоюзная торговля) может учитывать лишь страну отправления (или страну отправки/прибытия)⁷⁹.

149. Показатели экспорта на основе страны потребления полезны для аналитических целей, однако сбор таких данных вызывает трудности из-за отсутствия достаточных источников информации. Особую трудность представляет достоверный учет страны потребления, поскольку на момент вывоза дальнейшая судьба товаров зачастую бывает неизвестной; поэтому методика учета по стране потребления не может быть рекомендована в качестве международного стандарта.

D. Рекомендация

150. Хотя ни один из существующих методов установления страны-партнера не является идеальным, определение такой страны по признаку происхождения товаров при импорте отвечает той задаче, которую принято считать приоритетной сферой применения статистики международной торговли товарами, а именно решению вопросов торговой политики и проведению необходимого сопутствующего экономического анализа. Соответственно, **рекомендуется** в случае импорта вести учет

⁷⁷ См. World Trade Organization, op. cit., p. 242.

⁷⁸ Согласно Киотской конвенции, "документальное подтверждение происхождения товаров может потребоваться лишь тогда, когда возникает необходимость в установлении преференциальных таможенных пошлин, принятии в одностороннем порядке или на основе двусторонних или многосторонних соглашений экономических или торговых мер или принятии мер по соображениям охраны здоровья или общественного порядка" (Annex D.2, p. 7; ссылку на Конвенцию см. пункт 6, сноска а, выше).

⁷⁹ См. *Official Journal of the European Communities*, No. L316/7 (1991), Council Regulations, No. 3330/91, article 20.

по стране происхождения товаров⁸⁰, в качестве дополнительной информации осуществлять сбор данных по стране отправления товаров, а в случае экспорта — вести учет по стране последнего известного назначения.

Е. Классификация стран

151. При составлении статистики по торговым партнерам странам **рекомендуется** исходить из того определения статистической территории их партнеров, которое принято самими этими партнерами^{81, 82}.

152. В своих национальных публикациях для внутреннего использования правительства могут, по желанию, группировать страны, которые имеют с ними незначительный объем товарооборота. Однако в статистике, которую страны представляют в региональные и международные организации, они должны сообщать данные по каждому торговому партнеру в отдельности. Это позволит национальным и международным пользователям производить расчеты общих показателей по экономическим и географическим группам, в зависимости от различных аналитических потребностей, а также получать расчетные данные по странам, которые запаздывают с представлением своих данных или не сообщают их, на основе анализа статистики стран-партнеров.

⁸⁰ Данная рекомендация исходит из того, что для установления страны происхождения товаров будут применяться Правила определения происхождения товаров (после вступления в силу), разработанные Всемирной торговой организацией; до этого момента применяются соответствующие положения Киотской конвенции (см. пункт 139, выше).

⁸¹ На основании решения Статистической комиссии; см. Официальные отчеты Экономического и Социального Совета, тринадцатая сессия, Дополнение № 5, E/1994, пункт 20.

⁸² В помощь странам для их ознакомления с тем, как определяется статистическая территория в других странах и как статистическая территория соотносится с таможенной территорией, Статистический отдел Организации Объединенных Наций подготовил публикацию Таможенные территории мира, последний пересмотренный вариант которой был выпущен в 1989 году (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.89.XVII.12). В качестве методического пособия для стран Статистический отдел также готовит и распространяет публикацию "Стандартные коды стран и территорий для статистического использования", Статистические документы, серия М, № 49/Rev.3; позднее будет издан четвертый вариант (Rev.4).

VII. Сообщение и распространение

153. В настоящей главе рассматривается ряд вопросов, связанных с методами сообщения и распространения данных, и излагаются общие руководящие принципы в этой области.

154. Распространение. Полезность статистики международной торговли товарами, как и статистики в других областях экономики, возрастает, когда она удовлетворяет потребностям конкретного круга пользователей. К таким потребностям пользователей относятся четкая информация об источниках и методах сбора и составления данных, а также своевременность, регулярность, надежность и достоверность данных. Вместе с тем известно, что задачи обеспечения своевременности, надежности и достоверности данных могут вступать в противоречие между собой. Поэтому составителям статистических данных **рекомендуется**:

- a) публично распространять документацию о своих источниках и методах сбора данных;
- b) публично объявлять о сроках публикации данных;
- c) ежемесячно на регулярной основе сообщать данные кругу пользователей путем публикации в печатных изданиях и/или на электронных носителях;
- d) регулярно пересматривать данные (при получении дополнительной информации) с должным учетом потребностей пользователей в достоверной статистике.

155. Справочный период. Странам **рекомендуется** предоставлять данные на основе календарного периода (по григорианскому календарю) и согласно рекомендациям, изложенным в настоящей публикации.

156. Сообщение данных. Странам **рекомендуется** публично сообщать свои статистические данные по совокупным показателям и данные по основным торговым партнерам и товарным группам на ежемесячной основе. Подробные данные по видам товаров и по отдельным партнерам должны предоставляться не реже одного раза в квартал. Странам **рекомендуется** сообщать данные статистики международной торговли товарами в соответствии с рекомендациями, содержащимися в настоящей публикации, в частности, не включая в статистику товары, указанные в главе I.B.2, выше (товары, не подлежащие включению в статистику), и главе I.B.3, выше (товары, не подлежащие включению в статистику, но подлежащие отдельному учету, с тем чтобы можно было произвести корректировку для расчета общих показателей международной торговли товарами в целях составления национальных счетов и платежного баланса).

157. Конфиденциальность. Во многих странах публикация статистических данных по странам-партнерам на уровне отдельных позиций в категориях ГС или МСТК привела бы к раскрытию информации, касающейся тех или иных фирм, что противоречит национальному законодательству о защите конфиденциальности. В таких случаях требуется какая-либо форма защиты данных, при этом существенное значение для их международной сопоставимости имеет выбор метода защиты. При защите данных по соображениям конфиденциальности **рекомендуется**, чтобы любая информация, которая считается конфиденциальной (защищаемой), сообщалась в полной росписи на следующем, более высоком уровне агрегирования данных, позволяющем обеспечить надежную защиту конфиденциальности. Например, полностью или частично защищаемые данные о торговле со странами-партнерами по какому-либо конфиденциальному товару (шестизначному коду ГС) должны включаться в подробные данные о торговле по странам-партнерам на более агрегированном уровне классификации, однако настолько низком, насколько допустимо для обеспечения надежной защиты конфиденциальности. Защита данных не должна осуществляться на более высоком, чем это необходимо, уровне в иерархии агрегирования товаров.

158. Обеспечение сопоставимости данных по-прежнему остается важной задачей. Несопоставимость данных может быть вызвана различиями в сфере охвата; применением разных подходов к отдельным товарам (товары военного назначения, бортовой провиант, конфиденциальные товары); повышением стоимости товаров в промежуточных странах; различиями в классификации товаров; разными сроками сообщения данных; разной методикой определения стоимости товаров, в том числе различием в определении стоимости в ценах СИФ/ФОб, пересчетом валюты; применением разных критериев определения страны-партнера; и торговлей через посредников третьих стран. Такая несопоставимость может быть значительно снижена путем внедрения концепций и определений, рекомендованных в настоящей публикации. Тем не менее определенная степень несопоставимости данных сохранится из-за использования различных источников данных, привнесения ошибок при сборе или обработке данных и при распространении полученных результатов, применения подложных документов или неспособности торговых представителей предоставить достоверную информацию. Поэтому странам **рекомендуется** периодически проводить двусторонние и многосторонние исследования по согласованию данных или осуществлять обмен данными⁸³, с тем чтобы можно было сделать их статистические данные более достоверными и полезными как для удовлетворения национальных потребностей, так и для обеспечения их международной сопоставимости.

159. Чистый импорт. Некоторые страны, составляющие торговую статистику с применением общей системы торговли, могут, в целях иллюстрации, публиковать данные о чистом импорте, которые обычно получают путем вычета реэкспорта из общего импорта. При анализе торговли отдельными товарами показатели чистого импорта нужно использовать осторожно. Вычитание реэкспорта из совокупного импорта сопряжено с двумя трудностями. Во-первых, поскольку существует вероятность того, что между импортом товаров и их последующим реэкспортом пройдет какое-то время (например, несколько месяцев), то этот вычет, скорее всего, будет производиться из данных, относящихся к периоду, следующему за периодом ввоза товаров, что может привести к получению отрицательного показателя чистого импорта по некоторым товарам. Во-вторых, результате коммерческих наценок, инфляции или расходов на внутреннее хранение, страхование, транспортировку и т. д. товар при реэкспорте может иметь более высокую стоимость, чем при его ввозе. Принимая во внимание эти соображения, отдельные страны прекратили публикацию статистики чистого импорта.

160. Индексы. Многие пользователи помимо показателей стоимости торговли по странам или по категориям товаров нуждаются также в информации по ценам и объемам товаров. Для отражения цен можно разработать два вида индексов: индексы средней стоимости, основанные главным образом на таможенных документах, и индексы цен, основанные на данных обследований. Относительные достоинства и недостатки этих методов составления индексов описаны в издании Организации Объединенных Наций Стратегии определения цен и физических объемов во внешней торговле: технический доклад⁸⁴. Наряду с повсеместным признанием предпочтительности использования индексов цен на практике страны могут не обладать необходимыми ресурсами для составления информации по этой методике. Всем странам **рекомендуется** составлять и публиковать индексы физического объема (quantum), а также индексы единиц стоимости или цен по общим показателям их импорта и экспорта ежемесячно, ежеквартально и ежегодно. Странам предлагается также производить расчет и публиковать такие индексы по детализированным товарным группам не реже одного раза в квартал.

⁸³ Исследования по согласованию данных включают сопоставление данных какой-либо страны с данными ее основных торговых партнеров и изучение любых значительных расхождений. Обмен данными может означать либо замену данных экспорта одного партнера данными импорта другого партнера, либо просто обмен данными между партнерами для их сопоставления.

⁸⁴ Издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № E.82.XVII.3.

161. Данные с сезонной корректировкой. Публикация ежемесячных/ежеквартальных данных с сезонной корректировкой, в том числе стоимостных показателей и индексов, позволяет получить ценную дополнительную информацию, необходимую для экономического анализа. Странам предлагается публиковать такие данные на регулярной основе.

162. Второй пересмотренный вариант СМТТ (СМТТ2) и СНС 1993 и РПБ5. В настоящем пересмотренном варианте понятий и определений статистики международной торговли товарами не рекомендуется осуществлять сбор и представление данных на основе смены владельца, поскольку используемые в большинстве стран системы сбора данных на основе таможенных документов не способны обеспечить применение такой методики. Вместе с тем странам **рекомендуется** применять:

- a) в качестве общего руководящего принципа для включения товаров в статистику международной торговли критерий пересечения ими границы экономической территории;
- b) перечень корректировок, содержащийся в этом документе (см. пункты 55—63, выше), в целях приближения сферы охвата статистики международной торговли товарами к требованиям СНС 1993 и РПБ5;
- c) общую систему учета данных;
- d) практику отдельного сбора данных по фрахту и страховке.

Указанные рекомендации дают возможность получать данные, которые будут более совместимы с определением понятия международной торговли товарами в рамках СНС 1993 и РПБ5, а также информацию, которая позволит составителям национальных счетов и платежного баланса в максимально возможной степени приблизиться к определениям СНС 1993 и РПБ5.

163. В перспективе, если страны сочтут это целесообразным, могут быть внесены изменения в таможенные режимы и разработаны методы нетаможенного сбора данных, которые позволят создать основу для учета товаров международной торговли по признаку смены владельца. Если и когда такая стадия будет достигнута, настоящие рекомендации можно будет пересмотреть в целях их более полной гармонизации с понятийной базой СНС 1993 и РПБ5.

Приложение А

Основные понятия и определения в системах национальных счетов и платежных балансов

1. Товары — это "материальные объекты, на которые существует спрос и могут быть установлены права собственности; имущественные права на товары могут передаваться от одной институциональной единицы другой при совершении рыночных сделок" (СНС 1993, пункт 6.7).

2. Услуги "не могут принимать форму материальных объектов, на которые могли бы распространяться права собственности. Реализация услуг и их производство неотделимы друг от друга. Услуги представляют собой результат разнородной деятельности, осуществляемой производителями по заказу потребителей и обычно ведущей к изменению состояния единиц, потребляющих эти услуги. Момент завершения производства услуг совпадает с моментом предоставления этих услуг потребителям" (СНС 1993, пункт 6.8).

3. Экономическая территория страны "представляет собой находящуюся под управлением правительства географическую территорию, в пределах которой люди, товары и капитал перемещаются беспрепятственно" (СНС 1993, пункт 14.9), и включает:

"а) воздушное пространство, территориальные воды и континентальный шельф, расположенный в международных водах, в отношении которого страна пользуется исключительными правами или имеет (либо претендует на то, чтобы иметь) юрисдикцию в отношении права на рыбную ловлю или добычу топлива и минерального сырья с морского дна;

б) территориальные анклавов в странах остального мира (четко очерченные участки земли, которые расположены на территории других стран и используются правительством, которое владеет ими или арендует их для дипломатических, военных, научных или других целей — посольств, консульств, военных баз, научных станций, иммиграционных и информационных служб, агентств по оказанию помощи и т.д. — с официального политического согласия правительства той страны, на территории которой они фактически расположены). Товары или люди могут беспрепятственно перемещаться между страной и ее территориальными анклавами за рубежом, однако покинув территорию такого анклава, они становятся объектом контроля со стороны правительства той страны, в которой они находятся;

с) любые свободные зоны, либо приписные таможенные склады, либо заводы, управляемые офшорными предприятиями в рамках таможенного регулирования (они составляют часть экономической территории страны, в которой они фактически расположены)" (СНС 1993, пункт 14.9).

В случае морских стран их экономическая территория "включает все принадлежащие соответствующей стране острова, которые подчиняются тем же органам налогово-бюджетного и денежно-кредитного регулирования, что и континентальная часть, так что товары и люди могут беспрепятственно перемещаться на эти острова и обратно без каких-либо таможенных или иммиграционных формальностей" (СНС 1993, пункт 14.9). Экономическая территория страны не включает в себя территориальные анклавов, используемые иностранными правительствами или международными организациями и физически расположенные внутри географических границ этой страны (см. СНС 1993, пункт 14.11).

4. Остальная часть мира — это любая территория, не входящая в состав экономической территории страны. Остальная часть мира состоит, в частности, из экономических территорий других государств, международных территорий и территориальных анклавов других стран и международных организаций, находящихся внутри национальных границ страны (см. СНС 1993, пункт 4.163).

5. Институциональная единица (семья, юридическое или социальное лицо, такое, как корпорация или квазикорпорация, некоммерческое учреждение и правительство) (см. СНС 1993, пункты 4.2—4.5) имеет центр экономического интереса и является резидентом (подробное описание понятия "резидент" см. РПБ5, глава IV) страны, когда, находясь в каком-либо месте внутри экономической территории страны, эта единица "осуществляет и намерена в дальнейшем осуществлять экономическую деятельность и операции в значительных масштабах в течение либо неопределенного, либо определенного, но длительного периода времени" (РПБ5, пункт 62; см. также СНС 1993, пункт 14.12). СНС 1993 рассматривает один год как разумную величину для такого периода (см. СНС 1993, пункт 14.13).

6. Смена владельца. Смена владельца товаров может быть юридической, физической или экономической, при условии что она приводит к изменению контроля над собственностью (см. РПБ5, пункт 111). Смена владельца может произойти при сделках, в которых а) одна сторона предоставляет другой стороне один экономический эквивалент стоимости и получает взамен другой эквивалент стоимости (в международной торговле товарами экономическими эквивалентами стоимости выступают товары и платежные средства) (см. РПБ5, пункт 27) или б) одна сторона предоставляет другой стороне экономический эквивалент стоимости, но не получает взамен какого-либо эквивалента в виде "товара, услуги или актива" (РПБ5, пункт 28; см. также СНС 1993, пункт 8.27). Такие операции называются трансфертами и могут быть проиллюстрированы на примере предоставления грантов или выплаты репараций.

7. Имеется три случая, при которых предусматривается вменяемая смена владельца, даже если этого не произошло:

а) Товары в сделках между дочерними предприятиями (отделениями/филиалами) и головными компаниями. В случае таких сделок владелец товаров, с юридической точки зрения, не меняется, однако предполагается фактическая смена владельца (см. СНС 1993, пункт 14.59); "сделки, вовлекающие товары и происходящие между дочерними предприятиями и их головными компаниями или другими соответствующими предприятиями, следует учитывать так, как если бы происходила смена владельца" (РПБ5, пункт 205);

б) Товары, направляемые за границу для переработки. Товары, которые посылаются за границу для переработки и которые, как ожидается, будут возвращены как новая продукция, следует "учитывать как экспорт, даже если они не продавались нерезиденту, в то время как полученные обратно товары учитываются как импорт, даже если они не покупались у нерезидента" (СНС 1993, пункт 14.61);

в) Товары в финансовой аренде. Товары находятся в финансовой аренде, когда "на практике арендатор получает права, риски, вознаграждения и обязанности владельца" (РПБ5, пункт 206). Как правило, при аренде на один год или более переход собственности от арендодателя к арендатору происходит, "когда оформляется финансовая аренда, даже если юридически арендованные товары остаются в собственности арендодателя" (СНС 1993, пункт 14.58).

8. Имеется также один случай, когда смена владельца не принимается во внимание; такой случай установлен в отношении товаров, приобретаемых для перепродажи (см. СНС 1993, пункт 14.60). Сделки перепродажи происходят тогда, когда торговцы или товарные дилеры покупают товары у нерезидента и затем перепродают их нерезидентам в течение одного и того же отчетного периода, причем товары фактически не поступают на экономическую территорию страны, резидентами которой являются эти торговцы (см. СНС 1993, пункт 14.60). СНС 1993 игнорирует смену владельца в таком случае. РПБ5 содержит аналогичную рекомендацию: "когда товары приобретаются на одной экономической территории и снова перепродаются на ту же или другую экономическую территорию и не пересекают границы экономической территории, резидентом которой является временный владелец товаров, такая деятельность считается сделкой перепродажи, а не импортом и реэкспортом товаров" (РПБ5, пункт 207).

Приложение В

Определение таможенных терминов и смежных понятий

1. Таможенная территория. Таможенная территория — это "территория, на которой таможенное законодательство государства действует в полной мере" (Kyoto Convention, annex A.1, p. 6).
2. Товары в свободном обращении — это "товары, которые могут реализовываться без каких-либо таможенных ограничений" (Kyoto Convention, annex B.3, p. 6).
3. Товарная декларация — это "заявление по установленной таможенными органами форме, в котором заинтересованное лицо просит применить к товарам соответствующий таможенный режим и указывает подлежащие таможенному декларированию сведения, необходимые для применения такого режима" (Kyoto Convention, annex A.1, p. 6).
4. Импорт товаров в режиме таможенной очистки для внутреннего использования. "Очистка для внутреннего использования — это таможенный режим, позволяющий ввезенным товарам навсегда остаться на таможенной территории. Этот режим предполагает уплату любых импортных пошлин и взимаемых налогов и соблюдение всех необходимых таможенных формальностей" (Kyoto Convention, annex B.1, p. 8). Эти товары "могут быть заявлены для внутреннего использования непосредственно при ввозе или после их оформления по другим таможенным режимам, таким как таможенное складирование, временный допуск или таможенный транзит" (Kyoto Convention, annex B.1, p. 7).
5. Экспорт товаров (прямой экспорт). Этот "режим применяется к товарам, которые, находясь в свободном обращении, вывозятся с таможенной территории и должны навсегда остаться за ее пределами, за исключением товаров, экспортируемых в режиме возврата или переработки или с условием возмещения импортных пошлин и налогов" (Kyoto Convention, annex C.1, p. 6).
6. Временный ввоз товаров для внутренней переработки — это «таможенный режим, согласно которому определенные товары могут ввозиться на таможенную территорию с условным освобождением от уплаты импортных пошлин и налогов; такие товары должны быть предназначены для реэкспорта в течение определенного периода после их обработки, переработки или ремонта... в виде "компенсирующей продукции", то есть продукции, полученной в ходе или в результате обработки, переработки или ремонта товаров, временно ввезенных для внутренней переработки... [Такая продукция] может быть получена не только из товаров, временно ввезенных для внутренней переработки, но и с возможным использованием товаров национального происхождения или ранее импортированных товаров... Операции, разрешенные по режиму временного ввоза для внутренней переработки, могут осуществляться в местах складирования, предназначенных для внутренней переработки... Компенсирующая продукция [может быть экспортирована в] свободный порт или свободные зоны, [помещена]... на таможенный склад с целью последующего вывоза или реализации в другой разрешенной форме... или [декларирована] для внутреннего использования» (Kyoto Convention, annex E.6, pp. 6—8, and 21 and 22).
7. Временный вывоз товаров для внешней переработки. Временный вывоз товаров для внешней переработки — это «таможенный режим, согласно которому товары, находящиеся в свободном обращении на таможенной территории, могут быть временно вывезены для обработки, переработки или ремонта за рубежом, а затем ввезены обратно с полным или частичным освобождением от импортных пошлин и налогов... в виде "компенсирующей продукции", то есть продукции, полученной за рубежом в ходе или в результате обработки, переработки или ремонта товаров, временно вывезенных для внешней переработки». Компенсирующая продукция может быть "помещена на

таможенный склад или в свободную зону до ее декларирования для внутреннего использования" (Kyoto Convention, annex E.8, pp. 5 and 6, and 15).

8. Реимпорт товаров после временного вывоза для внешней переработки. Товары, импортированные согласно этому режиму, полностью или частично освобождаются от импортных пошлин и налогов (см. Kyoto Convention, annex E.8, p. 5).

9. Реимпорт товаров в том же состоянии. Этот термин "означает таможенный режим, согласно которому товары, которые были экспортированы и находились в свободном обращении либо представляли собой компенсирующую продукцию, могут быть ввезены обратно для внутреннего использования без уплаты импортных пошлин и налогов, при условии что они не проходили обработку, переработку или ремонт за рубежом" (Kyoto Convention, annex B.3, pp. 5 and 6).

10. Временный ввоз товаров, предназначенных для реэкспорта в том же состоянии. "Временный ввоз означает таможенный режим, согласно которому определенные товары могут ввозиться на таможенную территорию с условным освобождением от уплаты импортных пошлин и налогов; такие товары должны импортироваться для конкретной цели и быть предназначены для реэкспорта в течение определенного периода, не подвергаясь при этом никаким изменениям, за исключением обычной амортизации в связи с их использованием" (Kyoto Convention, annex E.5, p. 6). В Конвенции о временном ввозе^a, которая была принята в Стамбуле в июне 1990 года, содержится подробное описание этого режима и определяются товары, разрешенные к временному ввозу.

11. Таможенное складирование. Таможенное складирование "означает таможенный режим, согласно которому ввезенные товары хранятся под таможенным контролем в установленном месте (таможенном складе) без уплаты импортных пошлин и налогов... Импортированные товары — не единственные товары, на которые может распространяться режим таможенного складирования... Режим хранения на таможенных складах [также] должен быть разрешен для товаров, в отношении которых имеется право на возврат импортных пошлин и налогов при их вывозе..., [и] товаров, на которые раньше распространялся другой таможенный режим... [Это] дает возможность таможенным органам выводить товары из под действия такого таможенного режима или возвращать импортные пошлины и налоги, в зависимости от случая, до того, как эти товары будут фактически реэкспортированы" (Kyoto Convention, annex E.3, pp. 5 and 6, and 12).

12. "Складируемые товары..." [могут] подвергаться обычным формам обработки для улучшения их упаковки или товарного вида или для подготовки к отгрузке, как, например, дробление сыпучего груза, комплектование груза по партиям, отбор и сортировка, переупаковка... без изменения основных характерных свойств самих товаров" (Kyoto Convention, annex E.3, p. 14).

13. Свободные зоны. «Термин "свободная зона" означает часть территории государства, на которой любые ввезенные товары в целом рассматриваются, в отношении взимания импортных пошлин и налогов, как находящиеся за пределами таможенной территории и не подлежащие обычному таможенному контролю» (Kyoto Convention, annex F.1, p. 6). "Можно провести различие между зонами свободной торговли и свободными промышленными зонами. В зонах свободной торговли обычно разрешены лишь операции, которые необходимы для сохранения товаров, а также обычные формы обработки товаров для улучшения их упаковки или товарного вида или для подготовки к отгрузке. В свободных промышленных зонах разрешены операции по технологической переработке товаров" (Kyoto Convention, annex F.1, p. 5). "Указывая на то, что такие товары не подлежат обычному таможенному контролю, это определение подчеркивает тот факт, что таможенный контроль, осуществляемый в отношении товаров, помещенных в свободные зоны, является более гибким по сравнению с контролем, применяемым к товарам, хранимым, например, на таможенных складах или

^a Организация Объединенных Наций, издание Treaty Series, готовится к выпуску (Регистрационный № 30667).

ввезенным по режиму временного ввоза для внутренней переработки. Если при осуществлении обычного таможенного контроля таможенные органы имеют в своем распоряжении целый ряд конкретных рычагов, предназначенных для обеспечения соблюдения законов и правил, исполнение которых эти органы призваны обеспечивать, то в свободных зонах они имеют возможность применять лишь меры общего надзора. Так, помещения, расположенные в свободных зонах, обычно не подлежат постоянному таможенному надзору. Меры контроля, применяемые к товарам во время их нахождения в свободной зоне, обычно сводятся к абсолютному минимуму и касаются главным образом оформления соответствующей документации" (Kyoto Convention, annex F.1, p. 7). «В некоторых странах [свободные зоны] известны также под другими названиями, такими как "франко-порт", "франко-склад"» (Kyoto Convention, annex F.1, p. 5).

14. Таможенный транзит. «Термин "таможенный транзит" означает таможенный режим, согласно которому товары под таможенным контролем перевозятся из одного таможенного пункта в другой» (Kyoto Convention, annex E.1, p. 5)^b.

15. Трансшипмент. «Термин "трансшипмент" означает таможенный режим, согласно которому товары под таможенным контролем перегружаются с ввозящего на вывозящее транспортное средство в зоне действия одного таможенного пункта, являющегося одновременно пунктом ввоза и вывоза... [Этот режим] не распространяется на товары, которые по прибытии на таможенную территорию страны уже находятся под действием того или иного таможенного режима (например, таможенный транзит) и перегружаются с одного транспортного средства на другое в течение действия данного режима; таможенный контроль за их перевозкой в таком случае будет осуществляться согласно уже действующему режиму. В равной степени [он]... не распространяется на товары, перевозимые почтой или в багаже пассажиров» (Kyoto Convention, annex E.2, pp. 5 and 6).

16. Товары, полностью произведенные в стране, включают, согласно Киотской конвенции, следующие позиции:

- "a) минеральные продукты, извлеченные из ее недр, ее территориальных вод или с ее морского дна;
- b) продукты растительного происхождения, выращенные или собранные в этой стране;
- c) живые животные, рожденные и выращенные в этой стране;
- d) продукты, полученные от живых животных в этой стране;
- e) продукты, полученные от охоты или рыболовства в этой стране;
- f) продукты, полученные морским рыболовным промыслом, и другие морепродукты, добытые судном этой страны;
- g) продукты, полученные на борту плавучего завода этой страны исключительно из того рода продуктов, которые указаны в [под]пункте f), выше;
- h) продукты, извлеченные с морского дна или из его недр за пределами территориальных вод страны, при условии что данная страна обладает исключительными правами на разработку этого дна или его недр;

^b Таможенный транзит отличается от понятия "транзитные товары", означающего, что товары проходят через таможенную территорию исключительно в целях транспортировки (см. главу I.B.2, пункт 45, выше).

i) скрап и отходы от операций промышленной обработки и переработки, а также утилизируемые предметы, собираемые в данной стране и пригодные лишь для получения сырья;

j) товары, произведенные в данной стране исключительно из продуктов, указанных в [под] пунктах а)—i), выше" (Kyoto Convention, annex D.1, pp. 10 и 11).

17. "В тех случаях, когда в производстве товаров принимали участие две или более стран, происхождение товаров устанавливается с применением критерия существенной трансформации" (Kyoto Convention, annex D.1, p. 11). «Термин "критерий существенной трансформации" означает критерий, согласно которому при установлении происхождения товара страной происхождения считается последняя страна, в которой производилась существенная обработка или переработка товара, придавшая товару основные характерные свойства» (Kyoto Convention, annex D.1, p. 9).

18. Согласно Киотской конвенции, "на практике критерий существенной трансформации может быть выражен в виде:

— правила, предусматривающего изменение тарифного класса в определенной номенклатуре с перечнями исключений, и/или

— перечня операций по промышленной обработке или переработке товаров, которые придают или не придают товарам статус происхождения в стране, в которой производились эти операции, и/или

— правила определения процентной доли *ad valorem*, когда в содержании товара процентная доля стоимости использованных материалов или процентная доля добавленной стоимости достигает определенного уровня" (Kyoto Convention, annex D.1, p. 12).

Приложение С

Правила определения таможенной стоимости товаров, содержащиеся в Соглашении об определении стоимости товаров Всемирной торговой организации

Соглашение об определении стоимости товаров Всемирной торговой организации (см. главу IV, выше) состоит из четырех частей и трех приложений. В части I излагаются правила определения таможенной стоимости товаров; часть II касается применения Соглашения, проведения консультаций и урегулирования споров; в части III речь идет об установлении специального и дифференцированного режимов для развивающихся стран; и в части IV содержатся заключительные положения Соглашения. Приложение I Соглашения включает пояснительные примечания к статьям Соглашения; приложение II касается учреждения Технического комитета по определению таможенной стоимости товаров; и приложение III содержит дополнительные разъяснения по применению Соглашения развивающимися странами.

Для проведения консультаций по вопросам установления таможенной стоимости товаров был учрежден Комитет по определению таможенной стоимости товаров, который созывается раз в год. Для обеспечения единообразия в толковании и применении Соглашения на техническом уровне был также создан, под эгидой Всемирной таможенной организации, Технический комитет по определению таможенной стоимости товаров, который созывается не реже двух раз в год. Оба комитета призваны служить надлежащим форумом для повышения единообразия в применении Соглашения.

Ниже приводится часть I Соглашения об определении стоимости товаров Всемирной торговой организации^a.

ЧАСТЬ I

ПРАВИЛА ОПРЕДЕЛЕНИЯ ТАМОЖЕННОЙ СТОИМОСТИ ТОВАРОВ

Статья 1

1. Таможенной стоимостью импортных товаров является стоимость сделки, то есть цена, фактически уплаченная или подлежащая уплате за товары при их продаже на экспорт в импортирующую страну с поправками в соответствии с положениями статьи 8, при условии:

а) что отсутствуют другие ограничения на распоряжение или использование этих товаров покупателем, кроме ограничений, которые:

- i) налагаются или требуются законом или государственными органами страны ввоза;
- ii) ограничивают географическую территорию, на которой эти товары могут быть перепроданы; или
- iii) не затрагивают существенно стоимости этих товаров;

^a World Trade Organization, The Results of the Uruguay Round of Multilateral Trade Negotiations: The Legal Texts (Geneva, 1995), pp. 19—207.

b) что продажа и цена не подлежат какому-либо условию или оговорке, из-за которых не может быть определена стоимость в отношении оцениваемых товаров;

c) что никакая часть выручки от любой последующей перепродажи, распоряжения или использования этих товаров покупателем не достанется прямо или косвенно продавцу, если не может быть сделана надлежащая поправка в соответствии с положениями статьи 8; и

d) что покупатель и продавец не связаны, а если покупатель и продавец связаны, стоимость сделки остается приемлемой для таможенных целей согласно положениям пункта 2.

2. a) При определении приемлемости стоимости сделки для целей пункта 1 тот факт, что покупатель и продавец связаны в понимании статьи 15, сам по себе не должен служить основанием для того, чтобы считать стоимость сделки неприемлемой. В таких случаях должны быть изучены обстоятельства продажи и стоимость сделки будет приемлемой при условии, что эта связь не повлияла на цену. Если в свете информации, представленной импортером или каким-либо другим образом, у таможенных органов появляется основание считать, что эта связь повлияла на цену, они сообщают свои основания импортеру, и импортеру должна быть предоставлена разумная возможность для ответа. По просьбе импортера основания должны быть сообщены ему в письменном виде.

b) При продаже между связанными лицами стоимость сделки должна приниматься и товары оцениваться в соответствии с положениями пункта 1, если импортер доказал, что такая стоимость приближается к одной из следующих стоимостей сделок, совершенных в то же или примерно в то же время:

- i) стоимость сделки при продажах несвязанным покупателям идентичных или аналогичных товаров для экспорта в ту же страну ввоза;
- ii) таможенная стоимость идентичных или аналогичных товаров, как определяется положениями статьи 5;
- iii) таможенная стоимость идентичных или аналогичных товаров, как определяется положениями статьи 6.

При применении вышеназванных критериев надлежащее внимание должно уделяться явным различиям в коммерческих уровнях, уровнях объема, элементах, перечисленных в статье 8, и затратах, которые несет продавец при продажах, где продавец и покупатель не связаны, и которые он не несет при продажах, где продавец и покупатель связаны.

c) Критерии, изложенные в пункте 2 b), должны применяться по инициативе импортера и только для сравнительных целей. Заменяющая стоимость не может быть установлена в соответствии с положениями пункта 2 b).

Статья 2

1. a) Если таможенная стоимость импортных товаров не может быть установлена в соответствии с положениями статьи 1, то таможенной стоимостью является стоимость сделки с идентичными товарами, проданными на экспорт в ту же страну ввоза и экспортированными в то же или примерно в то же время, что и оцениваемые товары.

b) При применении данной статьи стоимость сделки с идентичными товарами, проданными на том же коммерческом уровне и в основном в том же объеме, что и оцениваемые товары, должна использоваться для установления таможенной стоимости. Если такой продажи не обнаружено, должна использоваться стоимость сделки с идентичными товарами, но проданными на другом коммерческом

уровне и/или в другом объеме, с поправками для учета различий в коммерческих уровнях и/или объемах, при условии что такие поправки могут быть сделаны на основе открытого свидетельства, ясно устанавливающего обоснованность и точность поправки, независимо от того, ведет ли эта поправка к повышению или снижению стоимости.

2. Если затраты и издержки, упомянутые в пункте 2 статьи 8, включены в стоимость сделки, должна делаться поправка для учета значительной разницы в таких затратах и издержках между импортными и рассматриваемыми идентичными товарами, которая возникает из-за разницы в расстояниях и видах транспортировки.

3. Если при применении данной статьи обнаруживается более одной стоимости сделки с идентичными товарами, то для установления таможенной стоимости импортных товаров должна использоваться самая низкая стоимость.

Статья 3

1. а) Если таможенная стоимость импортных товаров не может быть установлена в соответствии с положениями статей 1 и 2, то таможенной стоимостью является стоимость сделки с аналогичными товарами, проданными на экспорт в ту же страну ввоза и экспортированными в то же или примерно в то же время, что и оцениваемые товары.

б) При применении данной статьи стоимость сделки с аналогичными товарами, проданными на том же коммерческом уровне и в основном в том же объеме, что и оцениваемые товары, должна использоваться для установления таможенной стоимости. Если такой продажи не обнаружено, должна использоваться стоимость сделки с аналогичными товарами, но проданными на другом коммерческом уровне и/или в другом объеме, с поправками для учета различий в коммерческих уровнях и/или объемах, при условии что такие поправки могут быть сделаны на основе открытого свидетельства, ясно устанавливающего обоснованность и точность поправки, независимо от того, ведет ли эта поправка к повышению или снижению стоимости.

2. Если затраты и издержки, упомянутые в пункте 2 статьи 8, включены в стоимость сделки, должна делаться поправка для учета значительной разницы в таких затратах и издержках между импортными и рассматриваемыми аналогичными товарами, которая возникает из-за разницы в расстояниях и видах транспортировки.

3. Если при применении данной статьи обнаруживается более одной стоимости сделки с аналогичными товарами, то для установления таможенной стоимости импортных товаров должна использоваться самая низкая стоимость.

Статья 4

Если таможенная стоимость импортных товаров не может быть установлена в соответствии с положениями статей 1, 2 и 3, то она устанавливается в соответствии с положениями статьи 5 или, если таможенная стоимость не может быть установлена согласно этой статье, она устанавливается в соответствии с положениями статьи 6, за исключением тех случаев, когда по просьбе импортера меняется порядок применения статей 5 и 6.

Статья 5

1. а) Если эти импортные товары или идентичные или аналогичные импортные товары продаются в стране ввоза в том состоянии, в каком они были импортированы, таможенная стоимость импортных товаров в соответствии с положениями данной статьи должна основываться на цене единицы товара, по которой импортные товары или идентичные или аналогичные импортные товары были проданы в наибольшем совокупном объеме лицам, не связанным с лицами, у которых они покупают такие товары, во время или примерно во время ввоза оцениваемых товаров, за вычетом следующего:

- i) либо комиссионных, которые обычно выплачивают или соглашаются выплачивать, либо наценок, обычно устанавливаемых для прибыли и покрытия общих затрат, связанных с продажей в такой стране импортных товаров того же класса или вида;
- ii) обычных расходов по транспортировке и страховке и сопутствующих затрат внутри страны ввоза;
- iii) где уместно, затрат и издержек, упомянутых в пункте 2 статьи 8; и
- iv) таможенных пошлин и других национальных налогов, уплачиваемых в стране ввоза по причине вывоза или продажи этих товаров.

б) Если ни эти импортные товары, ни идентичные, ни аналогичные импортные товары не продаются во время или примерно во время ввоза оцениваемых товаров, то таможенная стоимость, в другом случае подпадающая под положения пункта 1 а), должна основываться на цене единицы товара, по которой импортные товары или идентичные или аналогичные импортные товары продаются в стране ввоза в том состоянии, в каком они были импортированы, в ближайшую к моменту ввоза оцениваемых товаров дату, но до истечения 90 суток после такого ввоза.

2. Если ни эти импортные товары, ни идентичные, ни аналогичные импортные товары не продаются в стране ввоза в том состоянии, в каком они были импортированы, то, если об этом попросит импортер, таможенная стоимость должна основываться на цене единицы товара, по которой импортные товары после дальнейшей обработки продаются в наибольшем совокупном объеме лицам в стране ввоза, не связанным с лицами, у которых они покупают такие товары, с надлежащей поправкой на добавленную стоимость в результате такой обработки и соответствующими вычетами, упомянутыми в пункте 1 а).

Статья 6

1. Таможенная стоимость импортных товаров в соответствии с положениями данной статьи должна основываться на расчетной стоимости. Расчетная стоимость должна складываться из:

- а) стоимости или цены материалов и изготовления или другой обработки, применяемой в производстве этих импортных товаров;
- б) наценки для прибыли и покрытия общих расходов, равной той, которая обычно отражается в продажах товаров того же класса или вида, как и оцениваемые товары, которую делают производители в стране вывоза для экспорта этих товаров в страну ввоза;
- с) стоимости или цены всех других расходов, необходимых для отражения варианта оценки, выбранного Членом в соответствии с пунктом 2 статьи 8.

2. Ни один Член не может требовать от любого не являющегося резидентом его собственной территории лица или принуждать его представить для проверки любой счет или другой документ или разрешить допуск к ним для целей установления расчетной цены. Однако информация, предоставляемая производителем товаров для целей установления таможенной стоимости в соответствии с положениями данной статьи, может проверяться в другой стране властями страны ввоза с согласия производителя и при условии, что они достаточно заблаговременно уведомят правительство этой страны и последнее не будет возражать против такого расследования.

Статья 7

1. Если таможенная стоимость импортных товаров не может быть установлена в соответствии с положениями статей 1—6 включительно, то она должна устанавливаться с помощью приемлемых средств, совместимых с принципами и общими положениями данного Соглашения и Статьи VII ГАТТ 1994 года, и на основе данных, имеющихся в стране ввоза.

2. В соответствии с положениями настоящей статьи таможенная стоимость не должна устанавливаться на основе:

- a) продажной цены в стране ввоза товаров, произведенных в такой стране;
- b) системы, позволяющей принять для таможенных целей более высокую стоимость из двух альтернативных;
- c) цены на товары на внутреннем рынке страны вывоза;
- d) стоимости производства, отличной от расчетной стоимости, установленной на идентичные или аналогичные товары в соответствии с положениями статьи 6;
- e) цены на товары для экспорта в страну, иную, чем страна ввоза;
- f) минимальной таможенной стоимости; или
- g) произвольной или фальсифицированной стоимости.

3. В случае просьбы импортера он должен быть проинформирован в письменном виде об установленной в соответствии с положениями данной статьи таможенной стоимости и методе, использованном для установления такой стоимости.

Статья 8

1. При определении таможенной стоимости в соответствии с положениями статьи 1 к цене, фактически уплаченной или уплачиваемой за импортные товары, должны быть добавлены:

- a) следующие элементы в той степени, в какой они были оплачены покупателем, но не были включены в цену, фактически уплаченную или уплачиваемую за эти товары:
 - i) комиссионные, за исключением комиссионных покупателя;
 - ii) стоимость контейнеров, которые рассматриваются для таможенных целей как одно целое с содержащимися в них товарами;
 - iii) стоимость упаковки, включая материалы и труд;

b) пропорционально разделенная стоимость следующих товаров и услуг, предоставленных покупателем прямо или косвенно, бесплатно или по сниженной стоимости для использования в связи с производством и продажей на экспорт импортных товаров, в той степени, в какой такая стоимость не была включена в фактически уплаченную или уплачиваемую цену:

- i) материалы, компоненты, части и аналогичные предметы, содержащиеся в импортных товарах;
- ii) инструменты, штампы, формы и аналогичные предметы, использованные в производстве импортных товаров;
- iii) материалы, потребленные в процессе производства импортных товаров;
- iv) инженерные, опытно-конструкторские, художественные, конструкторские работы, планы и чертежи, выполненные вне страны ввоза и необходимые для производства импортных товаров;

c) отчисления и лицензионные выплаты, связанные с оцениваемыми товарами, которые должен оплатить покупатель, прямо или косвенно, как условие продажи оцениваемых товаров, в той степени, в какой эти отчисления и выплаты не включены в фактически уплаченную или уплачиваемую цену;

d) стоимость любой части выручки от любой последующей перепродажи, употребления или использования импортных товаров, которая прямо или косвенно присваивается продавцом.

2. В рамках своего законодательства каждый Член должен предусмотреть включение в таможенную стоимость или исключение из нее, полностью или частично, следующего:

- a) стоимость транспортировки импортных товаров в порт или пункт ввоза;
- b) затраты по погрузке, разгрузке и обработке грузов, связанные с транспортировкой импортных товаров в порт или пункт ввоза; и
- c) стоимость страховки.

3. Добавления к фактически уплаченной или уплачиваемой цене в соответствии с положениями данной статьи должны делаться только на основе объективных и количественно определяемых данных.

4. При установлении таможенной стоимости к фактически уплаченной или уплачиваемой цене не должно делаться никаких добавлений, кроме указанных в данной статье.

Статья 9

1. Если необходим пересчет валюты для установления таможенной стоимости, то должен применяться обменный курс, который регулярно публикуется компетентными органами страны ввоза и который максимально эффективно в отношении охватываемого каждой такой публикацией периода отражает текущую стоимость каждой валюты в коммерческих сделках в валюте страны ввоза.

2. Применяемым для пересчета валюты курсом должен быть тот, который действовал на момент вывоза или ввоза, как это устанавливается каждым Членом.

Статья 10

Вся конфиденциальная по своему характеру информация или информация, которая была предоставлена на конфиденциальной основе для целей определения таможенной стоимости, должна рассматриваться соответствующими органами как строго конфиденциальная и не должна раскрываться без особого разрешения лица или правительства, предоставившего такую информацию, за исключением случаев, когда ее раскрытие может потребоваться в контексте судебного разбирательства.

Статья 11

1. Законодательство каждого Члена должно предусматривать в отношении установления таможенной стоимости право на безнаказанную апелляцию со стороны импортера или любого другого лица, обязанного уплатить пошлину.
2. Первоначально право на безнаказанную апелляцию может применяться внутри самой таможи или в независимых органах, но законодательство каждого Члена должно обеспечить право безнаказанно обращаться с апелляцией в судебные инстанции.
3. Уведомление о решении по апелляции должно передаваться апеллянту и причины такого решения должны излагаться в письменной форме. Апеллянт должен быть проинформирован о своем праве на последующую апелляцию.

Статья 12

Законы, правила, судебные решения и административные постановления общего применения, дающие силу данному Соглашению, должны публиковаться в соответствии со Статьей X ГАТТ 1994 года соответствующей страной ввоза.

Статья 13

Если в процессе установления таможенной стоимости импортных товаров станет необходимым отложить окончательное определение такой стоимости, то импортер товаров должен, тем не менее, получить возможность вывезти их из таможи при предоставлении им, где это требуется, достаточных гарантий в форме поручительства, залога или в какой-либо другой соответствующей форме, покрывающих максимальные размеры таможенных пошлин, которые могут взиматься за эти товары. Законодательство каждого Члена должно предусматривать такие обстоятельства.

Статья 14

Примечания в приложении I к настоящему Соглашению составляют неотъемлемую часть Соглашения, и статьи данного Соглашения должны читаться и применяться во взаимосвязи с соответствующими примечаниями. Приложения II и III также являются неотъемлемой частью настоящего Соглашения.

Статья 15

1. В данном Соглашении:

- а) "таможенная стоимость импортных товаров" означает стоимость товаров для целей обложения импортных товаров таможенными пошлинами ad valorem;
- б) "страна ввоза" означает страну или таможенную территорию ввоза товаров; и
- с) "произведенный" включает понятия "выращенный", "изготовленный" и "извлеченный".

2. В данном Соглашении:

- а) "идентичные товары" означают товары, которые являются одинаковыми во всех отношениях, включая физические параметры, качество и репутацию. Незначительные отличия во внешнем виде не заставляют рассматривать эти товары, во всем остальном подпадающим под данное определение, иначе как идентичные;
- б) "аналогичные товары" означают товары, которые, хотя и не во всех отношениях одинаковы, имеют сходные параметры и компоненты, что позволяет им выполнять те же функции и быть коммерчески взаимозаменяемыми. Качество товаров, их репутация и наличие торговой марки входят в число факторов, принимаемых во внимание при определении аналогичности товаров;
- с) термины "идентичные товары" и "аналогичные товары" не включают, в зависимости от случая, товары, которые вбирают в себя или отражают инженерные, опытно-конструкторские, художественные, конструкторские работы и планы и чертежи, по которым не было внесено поправок в соответствии с пунктом б) (iv) статьи 8, потому что эти элементы были произведены в стране ввоза;
- д) товары не должны рассматриваться как "идентичные товары" или "аналогичные товары", если только они не были произведены в той же стране, что и оцениваемые товары;
- е) товары, произведенные другим лицом, должны приниматься в расчет только при отсутствии идентичных или аналогичных товаров, в зависимости от случая, которые произведены тем же лицом, что и оцениваемые товары.

3. В данном Соглашении "товары того же класса или вида" означают товары, производимые определенной отраслью или отраслевым сектором, и включают идентичные или аналогичные товары.

4. Для целей данного Соглашения лица должны считаться связанными только в случае, если:

- а) они служащие или директора принадлежащих друг другу предприятий;
- б) они юридически признаны деловыми партнерами;
- с) они являются работодателем и работником;
- д) любое лицо прямо или косвенно владеет, контролирует или держит пять или более процентов дающих право голоса паев или акций каждого из них;
- е) один из них прямо или косвенно контролирует другого;
- ф) оба они прямо или косвенно контролируются третьим лицом;
- г) они вместе прямо или косвенно контролируют третье лицо; или

h) они являются членами одной семьи.

5. Лица, связанные деловыми отношениями, при которых один является исключительным агентом, исключительным дистрибьютором или исключительным концессионером другого, должны считаться связанными для целей данного Соглашения, если они подпадают под критерии пункта 4.

Статья 16

Импортёр, по письменной просьбе, должен иметь право на получение от таможенного органа страны ввоза письменного объяснения того, как была установлена таможенная стоимость импортных товаров.

Статья 17

Ничто в настоящем Соглашении не должно толковаться как ограничивающее или ставящее под вопрос права таможенных органов на проверку истинности или достоверности любого заявления, документа или декларации, представляемых для целей установления таможенной стоимости товаров.

Приложение D

Условия поставки товаров

1. Условия поставки означают ответственность продавца и покупателя товаров по договору купли-продажи. Условия поставки были стандартизованы Международной торговой палатой и опубликованы как ИНКОТЕРМС в 1980 году и пересмотрены в 1990 году^a. Основные виды условий поставки описаны ниже.
2. С завода (EXW [ЭКСВ]). По данному условию обязательство продавца заканчивается в момент, когда товары передаются покупателю на месте продавца (то есть на заводе, фабрике, складе и т. п.). Продавец не несет ответственности, например, за погрузку товаров на транспортное средство, предоставленное покупателем, или за таможенную очистку товаров для экспорта, если только это четко не оговорено в договоре. За все расходы и риски, связанные с доставкой товаров от места продавца к месту их назначения, ответственность несет покупатель.
3. Франко-перевозчик (FCA [ФСА]). По данному условию обязательство продавца по доставке товаров выполняется, когда товары, очищенные для экспорта, переданы под ответственность перевозчика, назначаемого покупателем, в назначенном месте или пункте. Если покупатель не указал точного пункта, продавец может выбирать место в радиусе, предусматривающем, где товары должны быть переданы под ответственность перевозчика. Когда в соответствии с коммерческой практикой требуется содействие продавца в заключении контракта с перевозчиком (таким как железная дорога или воздушный транспорт), продавец может выступать за счет риска и расходов покупателя. Данное условие может использоваться для любых способов перевозки, включая перевозку комбинированным способом.
4. Франко вдоль борта судна (FAS [ФАС]). Это условие означает, что обязательство продавца по доставке товаров выполняется, когда товары помещены вдоль борта судна на причале или лихтерах в указанном порту отправки. С данного момента покупатель должен нести все расходы и риски утраты или порчи товаров. Данное условие может применяться только для морских и внутренних водных перевозок.
5. Франко-борт (FOB [ФОБ]). Это условие означает, что обязательство продавца по доставке товаров выполняется, когда товары пересекли поручень судна в указанном порту отправки, и что с данного момента покупатель должен нести все расходы и риски утраты или порчи товаров. Данное условие может применяться только для морских и внутренних водных перевозок. Когда поручень судна не служит практической цели, как в случае с судами типа "ро-ро" или контейнеровозами, более подходящим является применение условия FCA.
6. Стоимость и фрахт (CFR [СФР]). Продавец должен оплатить стоимость и фрахт, необходимые для доставки товаров в указанный порт назначения, но риски утраты или порчи товаров, а также все дополнительные расходы, связанные с событиями, происходящими после того, как товары были доставлены на борт судна, переносятся с продавца на покупателя с момента, когда товары пересекают поручень судна в порту отправки. Условие CFR требует, чтобы продавец очистил товары для экспорта. Данное условие может применяться только для морских и внутренних водных перевозок. Когда поручень судна не служит практической цели, как в случае с судами типа "ро-ро" или контейнеровозами, более подходящим является применение условия CPT (см. пункт 8, ниже).

^a ICC No. 460, INCOTERMS 1990, Copyright © 1990 by ICC Publishing S.A. All rights reserved. Reprinted with the permission of the International Chamber of Commerce through ICC Publishing, Inc., in New York.

7. Стоимость, страховка и фрахт (CIF [СИФ]). Продавец несет те же обязательства, что и по условию CFR, но с добавлением того, что он должен приобрести для покупателя морскую страховку рисков утраты или порчи товаров во время перевозки. Продавец приобретает страховку и платит страховую премию. Покупателю следует иметь в виду, что по условию сиф продавец обязан лишь получить страховку с минимальным покрытием. Условие CIF требует, чтобы продавец очистил товары для экспорта. Данное условие может применяться только для морских и внутренних водных перевозок. Когда поручень судна не служит практической цели, как в случае с судами типа "ро-ро" или контейнеровозами, более подходящим является применение условия CIP (см. пункт 9, ниже).

8. Перевозка оплачена (CPT [СПТ]). Продавец оплачивает фрахт за перевозку товаров в указанный пункт назначения. Риск утраты или порчи товаров, а также все дополнительные расходы, связанные с событиями, происходящими после того, как товары были доставлены перевозчику, переносятся с продавца на покупателя с момента, когда товары были доставлены в распоряжение перевозчика. "Перевозчик" означает любое лицо, которое по договору о перевозке обязуется выполнить или обеспечить выполнение перевозки по железной дороге, автомобильным дорогам, морю, воздуху, внутренним водным путям или путем комбинации этих способов. Если для выполнения перевозки в согласованный пункт назначения используется несколько перевозчиков, риск переносится с момента, когда товары доставлены первому перевозчику. Условие CPT требует, чтобы продавец очистил товары для экспорта. Данное условие может применяться для любого способа перевозки, включая комбинированный способ.

9. Перевозка и страховка оплачены (CIP [СИП]). Продавец несет те же обязательства, что и по условию CPT, но с добавлением того, что он должен застраховать груз от рисков покупателя, связанных с утратой или порчей товаров во время перевозки. Продавец приобретает страховку и платит страховую премию. Покупателю следует иметь в виду, что по условию CIP продавец обязан лишь получить страховку с минимальным покрытием. Условие CIP требует, чтобы продавец очистил товары для экспорта. Данное условие может применяться для любого способа перевозки, включая комбинированный способ.

10. Доставлено на границу (DAF [ДАФ]). Обязательство продавца по доставке товаров выполняется, когда очищенные для экспорта товары доставлены в указанный пункт или место на границе, но до пересечения таможенной границы прилегающей страны. Термин "граница" может использоваться для любой границы, включая границу страны ввоза. Поэтому крайне важно, чтобы эта граница определялась точно, всегда с указанием в условии пункта и места. Первоначально данное условие предназначалось для перевозки товаров по железной или автомобильной дороге, но оно может использоваться для любого способа перевозки.

11. Доставлено с судна (DES [ДЕС]). Обязательство продавца по доставке товаров выполняется, когда товары, не очищенные для импорта, доставлены покупателю на борту судна в указанный порт назначения. Продавец должен нести все риски и расходы, связанные с перевозкой товаров в указанный порт назначения. Данное условие может применяться только для морских и внутренних водных перевозок.

12. Доставлено с причала (пошлина уплачена) (DEQ [ДЕК]). Обязательство продавца по доставке товаров выполняется, когда он доставил товары покупателю на причал (пристань) в указанном порту назначения очищенными для импорта. Продавец должен нести все риски и расходы, включая пошлины, налоги и другие сборы, связанные с доставкой туда товаров. Это условие не должно применяться, если продавец не может прямо или косвенно получить импортную лицензию. Если стороны пожелают, чтобы очистку товаров для импорта и уплату импортной пошлины осуществлял покупатель, в условии вместо слов "пошлина уплачена" должны быть использованы слова "пошлина не уплачена". Если стороны пожелают исключить из обязательств продавца некоторые расходы, оплачиваемые при ввозе товаров, такие как налог на добавленную стоимость (НДС), это должно быть уточнено путем добавления соответствующих слов: "Доставлено с причала, НДС не уплачен".

(...указанный порт назначения)". Данное условие может применяться только для морских и внутренних водных перевозок.

13. Доставлено, пошлина не уплачена (DDU [ДДУ]). Обязательство продавца по доставке товаров выполняется, когда товары доставлены покупателю в указанное место в стране ввоза. Продавец должен нести все расходы и риски, связанные с перевозкой туда товаров (исключая пошлины, налоги и другие официальные сборы, уплачиваемые после ввоза, а также риски и расходы, связанные с выполнением таможенных формальностей). Покупатель должен нести все дополнительные расходы и риски, вызванные несвоевременной очисткой покупателем товаров для импорта. Если стороны пожелают, чтобы продавец выполнял таможенные формальности и нес все связанные с этим расходы и риски, это должно быть уточнено путем добавления необходимых слов. Если стороны пожелают включить в обязательства продавца некоторые расходы, оплачиваемые при ввозе товаров, такие как налог на добавленную стоимость (НДС), это должно быть уточнено путем добавления необходимых слов: "Доставлено, пошлина не уплачена, НДС уплачен (...указанное место назначения)". Данное условие может применяться независимо от способа перевозки.

14. Доставлено, пошлина уплачена (DDP [ДДП]). Обязательство продавца по доставке товаров выполняется, когда товары доставлены в указанное место в стране ввоза. Продавец должен нести риски и расходы, включая пошлины, налоги и другие сборы, связанные с доставкой туда товаров, очищенных для импорта. Если условие EXW (см. пункт 2, выше) представляет собой минимальное обязательство продавца, то условие DDP — максимальное. Это условие не должно применяться, если продавец не может прямо или косвенно получить импортную лицензию. Если стороны желают, чтобы очистку товаров для импорта и уплату пошлины осуществлял покупатель, то следует применять условие DDU. Если стороны желают исключить из обязательств продавца некоторые расходы, оплачиваемые при ввозе товаров, такие как налог на добавленную стоимость (НДС), это должно быть уточнено путем добавления слов: "Доставлено, пошлина уплачена, НДС не уплачен (...указанное место назначения)". Данное условие может применяться независимо от способа перевозки.

ИНДЕКС

Примечание: Цифры указывают на номера пунктов в основном тексте; цифры, которым предшествуют буквы А, В, С и D, обозначают номера пунктов в соответствующих приложениях (в приложении С они обозначают номера статей); цифры с предшествующей буквой Т относятся к номерам таблиц в основном тексте.

CFR, см. Стоимость и фрахт
CIP, см. Перевозка и страховка оплачены
CPT, см. Перевозка оплачена
DAF, см. Доставлено на границу
DDP, см. Доставлено, пошлина уплачена
DDU, см. Доставлено, пошлина не уплачена
DEQ, см. Доставлено с причала (пошлина уплачена)
DES, см. Доставлено с судна
EXW, см. С завода
FCA, см. Франко-перевозчик
Аренда
 финансовая, 35, А7
 оперативная, 35, 51
Багаж пассажиров, В15
Балласт, 39, 59
Банкноты
 выпущенные в обращение, 43
 не находящиеся в обращении, 20, 123
Бортовой провиант, судна или летательного аппарата, 39, 59, 158
Брюссельское определение стоимости, 113
Бункеры, 39, 59
Буферная организация, 34
Внешняя помощь, 22
Внутренняя переработка, места 6, 71, 74 и 75, 77 и 78, 80 и 81, 83 и 84, Т1, Т2, 86, 90
Вода, торговля, 12, 31
Возвращенные товары, учет, 18, 30
Вооруженные силы, поставки, 46
Время учета, 6, 15, 30, 46
Всемирная таможенная организация, 2, 6, 132 и 133
Всемирная торговая организация
 Соглашение об определении стоимости товаров, 6, 18, 113—115, 119, 123 и 124, 127, С1—С17
 Правила определения происхождения товаров, 2, 146, 150
Выловленная рыба
 исключение из статистики, 58
 включение в статистику, 38
Газ, торговля, 12, 31
Газеты, рассылаемые по прямой подписке, 48
Гармонизированная система описания и кодирования товаров
 описание, 92, 94
 рекомендации по применению, 6, 95, 100
ГАТТ, см. Генеральное соглашение по тарифам и торговле
Генеральное соглашение по тарифам и торговле, 113, С7, С12
Головные корпорации, операции/сделки с филиалами, 29, А7
ГС, см. Гармонизированная система описания и кодирования товаров

- Гуманитарная помощь, включение в статистику, 23, 124
- Демонстрационное оборудование, режим, 44
- Договорная цена, 122, 125
- Документы валютного обмена, 10
- Доставлено на границу, D10
- Доставлено, пошлина не уплачена, D13
- Доставлено, пошлина уплачена, D14
- Доставлено с причала (пошлина уплачена), D12
- Доставлено с судна, D11
- ЕАД, см. Единый административный документ
- Единицы количественного учета, 6, 131—133
- Единый административный документ, 112
- Животные, для разведения, участия в представлениях или бегах, 44
- Золото
 - экспорт и импорт, 12
 - монетарное, 19, 42
 - немонетарное, 19, 92
- Зона иностранной торговли, 87
- Зона привлечения инвестиций, 87
- Зона свободного обращения
 - определение, 67
 - экспорт из, 77 и 78, 83 и 84, T2
 - импорт в, 74 и 75, 81, T1
- Зоны, свободные от таможенного контроля (см. также Зоны свободной торговли и Свободные промышленные зоны)
 - и экономическая территория, B13
 - определение, 87
- Зоны свободной торговли
 - определение, B13
 - экспорт из, 77 и 78
 - экспорт в, 84
 - импорт в, 75
 - операции, разрешенные в, B13
 - реэкспорт из, 78
 - реимпорт из, 81
 - реимпорт в, 75
- Импорт
 - при общей системе торговли, 74 и 75, T1
 - при специальной системе торговли, 80 и 81, T1
 - товаров в режиме таможенной очистки для внутреннего использования, 67, B4
 - учет, 6, 14, 23, 28, 30, 52, 59, 86, 136, 142—147, 150
 - чистый, 159
 - статистическая стоимость, 116
- Имущество мигрантов
 - включение в статистику, 33
 - определение стоимости, 124
- Индексы, см. Статистика международной торговли товарами
- Инкотермс, 119, D1—D14
- Иностранные правительства, см. Территориальные анклав
- Иностранные товары
 - определение, 71, 73
 - при общей системе торговли, 74 и 75, 77 и 78, T1, T2
 - при специальной системе торговли, 80 и 81, 83 и 84, T1, T2
- Институциональная единица, A1, A5

Киотская конвенция, см. Международная конвенция по упрощению и согласованию таможенных процедур

Классификация основных продуктов, 92, 110

Классификация по широким экономическим категориям, 106—108

Компенсирующая продукция

- определения, В6—В7
- полученная после внутренней переработки, 67, 72, 77 и 78, Т2, В6
- полученная после внешней переработки, 72—75, Т1, В7

Компьютерные программы, разработанные на заказ, 27, 48

Контрабанда, 62

Конфиденциальность, см. Статистика международной торговли товарами

КОП Классификация основных продуктов

Курьерская служба, товары, отправляемые через, 32

Летательные аппараты

- включение в статистику, 36
- бортовой провиант, предоставленный/приобретенный 39,
- запасы, приобретенные за рубежом, 59

Масса, единицы, 6, 132 и 133

Материальные ресурсы, запасы, 6, 14, 45

Международная конвенция по упрощению и согласованию таможенных процедур, 6, 44, 69, 139, 148, 150, В16, В18

Международная стандартная отраслевая классификация всех видов экономической деятельности, 109

Международная стандартная торговая классификация, третий пересмотренный вариант, 92, 101—105

Международная торговая палата, 119, D1

Международные организации

- товары, направляемые в, 46
- товары, закупаемые, 60

Методический материал, режим для, 44

Минералы с морского дна, 38, 58

Мобильное оборудование, 36, 57

Монеты

- находящиеся в обращении, 20, 43
- не находящиеся в обращении, 20, 123

МСТК, см. Международная стандартная торговая классификация, третий пересмотренный вариант

Налог на добавленную стоимость, 10, 143, В18, D12—D14

Нефинансовые активы, режим для, 47

Обменные курсы

- "черного рынка", 130
- множественные официальные, 6, 129
- параллельные, 130
- применяемый курс, 6, 127—129, С9

Общая система торговли

- определение, 66
- рекомендации по применению, 6, 89

Общий импорт, см. Импорт, при общей системе торговли

Общий экспорт, см. Экспорт, при общей системе торговли

Обязательства покупателя, см. Условия поставки товаров

Обязательства продавца, см. Условия поставки товаров

Операции с финансовыми активами, исключение из статистики, 42

Определения понятий Системы национальных счетов, A1—A8

Определение стоимости товаров
 основа, 113,
 таможенной, см. Определение таможенной стоимости товаров
 рекомендации, 6, 114, 116, 121, 123
 статистической, см. Определение статистической стоимости товаров
 методика, 112, 115, 117—120, C1—C17
 Соглашение Всемирной торговой организации, см. Всемирная торговая организация

Определение таможенной стоимости товаров
 соотнесенность со статистической стоимостью, 112, 119
 правила установления, 115, 127, C1—9, C11, C13, C15 и C16

Остальная часть мира, определение, A3 и A4

Отечественные товары
 определение, 71 и 72
 при общей системе торговли, 74 и 75, 77 и 78, T1, T2
 при специальной системе торговли, 80 и 81, 83 и 84, T1, T2

Отправление/назначение, см. Страна отправления

Отчеты об обследовании предприятий, применение, 10, 12, 36 и 37

Офшорные предприятия, товары, направляемые в/отправляемые из, 37

Перевозка и страховка оплачены, 118, D9

Перевозка оплачена, D8

Перемещение товаров, через границу, 5, 15, 22, 29, 48, 61, 122, 124, 142, 162

Пересчет валюты, 6, 126—130, C9

Пленки, аудио- и видео, записанные, 27, 48

Подстилочный и сепарационный материалы, 39, 59

Посольства, товары для, 46, 59

Потоки, см. Торговые потоки

Почтовые службы, товары, отправляемые по почте, 32, B15

Правила определения происхождения товаров, см. Правила определения происхождения товаров
 Всемирной торговой организации

Происхождение/потребление, см. Страна происхождения

Промышленные образцы, 44

Режим для внешней переработки
 компенсирующая продукция, полученная в рамках, 73—75, 80—81, T1
 определение, B7

Режим для внутренней переработки
 компенсирующая продукция, полученная в рамках, 67, 72, 77 и 78, 83 и 84, T2
 определение, B6
 товары, допущенные для, B6

Резидент, A5

Реимпорт
 и режим для внешней переработки, B7—B9
 при общей системе торговли, 75 и 76, T1
 при специальной системе торговли, 81 и 82, T1

Реимпорт товаров в том же состоянии, 75, 81, T1, B9

Резэкспорт
 и таможенное складирование, B11
 и временный ввоз, B6, B10
 при общей системе торговли, 78 и 79, T2
 при операциях перепродажи, A8
 при специальной системе торговли, 84 и 85, T2

Резэкспорт товаров в том же состоянии, 78, 84, T2, B10

РПБ5, см. Руководство по платежному балансу, пятое издание

Руководство по платежному балансу, пятое издание

- определения, A5—A8
- согласование с, 2, 3, 5
- Сбор данных, 4—6, 10—12, 15, 17, 68, 100, 133, 149, 162 и 163
- Свидетельство о происхождении товаров, 148
- Свободные зоны, см. Зоны, свободные от таможенного контроля
- Свободные промышленные зоны
 - определение, B13
 - экспорт из, 77 и 78, 84, T2
 - товары, происходящие из, 71 и 72
 - импорт в, 74 и 75, 81, T1
 - операции, разрешенные в, B13
- С завода, D2
- Система торговли
 - базирующаяся на таможенных данных, 68—73
 - определение, 66
 - общая, 66, 74—79, T1, T2, 88—90
 - рекомендации, 6, 89 и 90
 - специальная, 67, 80—85, T1, T2, 86—88
- СИФ, см. Стоимость, страховка и фрахт
- Склады для внутренней переработки, см. Внутренняя переработка, места
- Склады таможенного отстоя, A3
- Смена владельца
 - и представление данных, 162 и 163
 - и время учета, 15
 - приближение, 15, 89
 - определение, A6—A9
 - транзакции, ведущие к, A7 и A8
- СМТТ, см. Статистика международной торговли товарами
- СНС, см. Система национальных счетов
- Собственность, см. Смена владельца
- Соглашение об определении стоимости товаров, см. Всемирная торговая организация
- Спасенный груз, 38, 58
- Специальная система торговли
 - корректировки, 6, 90
 - определение, 67
 - недостатки, 86—88
- Специальный импорт, см. Импорт, при специальной системе торговли
- Специальный экспорт, см. Экспорт, при специальной системе торговли
- Справочный период для СМТТ, 6, 155
- Средства программного обеспечения, см. Компьютерные программы
- Статистика международной торговли товарами
 - сопоставимость, 5, 116, 142, 158
 - конфиденциальность, 157,
 - сфера охвата, 9—14
 - индексы, 160
 - рекомендации, 6, 11 и 12, 14 и 15, 18—63, 69, 89 и 90, 100, 114, 116, 121, 123, 127—129, 133, 139, 150 и 151, 154—158, 160
 - справочный период, 155
 - соотнесенность с СНС 1993 и РПБ5, 2, 3, 5, 11, 15, 55, 89, 136, 162 и 163
 - сообщение и распространение, 152, 156
 - области применения, 7
- Статистика национальных счетов, см. Система национальных счетов
- Статистическая комиссия, рекомендации, 3, 95 и 96, 105, 107, 151

- Статистическая стоимость
 - определение, 111, 116
 - соотнесенность с определением таможенной стоимости, 112, 119
- Статистическая территория
 - и таможенная территория, 68 и 69
 - и экономическая территория, 64, 66 и 67
 - определение, 64
 - рекомендации по применению, 6, 151
- Стоимость и фрахт, D6
- Стоимость сделки, 113, 115, 117, 122—124, C1
- Стоимость, страховка и фрахт
 - определение, D7
 - применение, 6, 115—121
- Страна ввоза, C15, D13 и D14
- Страна покупки/продажи, 136, 142
- Страна отгрузки, 138, 145
- Страна отправления
 - установление, 137
 - применение критерия, 6, 144, 148
- Страна-партнер, см. также Страна происхождения
 - установление, 134—152
 - определение, 2
 - рекомендации, 6, 150
- Страна последнего известного назначения, 137 и 150
- Страна потребления, 141, 149
- Страна происхождения (см. также Страна-партнер)
 - установление, 139, 148
 - применение критерия, 6, 146 и 147, 150
- Суда, включение в статистику, 36
- Существенная трансформация, 71 и 72, 139 и 140, B17 и B18
- Счетная единица, 126
- Таможенная территория
 - и таможенные режимы, B4—B12, B14 и B15
 - и экономическая территория, 14, B1
 - и статистическая территория, 68 и 69
 - определение, 14, B1
- Таможенное складирование
 - места
 - при общей системе торговли, 74 и 75, 77 и 78, T1, T2
 - при специальной системе торговли, 80 и 81, 83 и 84, T1, T2, 86 и 87
 - режим, B11—B13
 - статистика, 6, 90
- Таможенные документы, 5, 10—12
- Таможенные режимы (процедуры), 69, 163, B3—B11, B13—B15
- Таможенные союзы
 - при таможенной системе торговли, 68
 - внутрисоюзная торговля, 148
- Таможенные термины, B1—18
- Таможенный транзит
 - определение, B14
 - при общей системе торговли, 74 и 75, T1
 - при специальной системе торговли, 80 и 81, T1
- Территориальные анклавы, 46, 59, A3 и A4
- Товарная декларация, определение, B3

Товарные классификации, 6, 91—110
 Товары в аренде, см. Аренда
 Товары военного назначения, включения в статистику, 22, 24
 Товары в операциях перепродажи, 50, A8
 Товары, временно ввезенные или вывезенные, 44
 Товары для внешней переработки, временный вывоз, B7
 Товары для внутренней переработки
 при специальной системе торговли, 67
 в режиме временного допуска, B6
 Товары для переработки, 28, 92, 123
 Товары для ремонта, 61, 92, 123, B7
 Товары, закупаемые иностранными правительствами, 59
 Товары, закупаемые международными организациями, 60
 Товары, направляемые в международные организации, 46
 Товары, направляемые в территориальные анклав, 46
 Товары, направляемые за рубеж для переработки, 28, A7
 Товары, нелегально ввозимые на экономическую территорию или вывозимые с нее, 62, 124
 Товары, не пересекающие границу, 47
 Товары, полностью произведенные (полученные) в стране, 71 и 72, 139 и 140, B16
 Товары, приобретаемые нерезидентами, 25, 47 и 48, 50, A7 и A8
 Товары, приобретаемые перевозчиками в портах, 92
 Товары, приобретаемые приезжими лицами, 25, 48
 Товары, происходящие из зоны свободного обращения, 67, 72, 77 и 78, 83 и 84, T2
 Товары, происходящие из свободных промышленных зон, 6, 67, 71 и 72, 77 и 78, 83 и 84, T2
 Товары, происходящие из экономической территории страны, см. Отечественные товары
 Товары, рассматриваемые как часть торговли услугами, 48
 Товары, транзитные, 14, 45
 Товары, реализуемые по счетам государства, 22
 Товары, утерянные или уничтоженные
 после перехода права собственности к импортеру, 63
 до ввоза на экономическую территорию страны-импортера, 52
 Торговая статистика, см. Статистика международной торговли товарами
 Торговые потоки
 и сбор данных, 68
 и система торговли, 70, 86, 89
 товарная структура, 91 и 92
 из территориальных анклавов, 46
 экспорта, 77—79, 83—85, T2
 импорта, 74—76, 81 и 82, T1
 определение стоимости, 114
 Траншипмент, B15
 Уругвайский раунд многосторонних торговых переговоров, 6, 113, 127, 140, 146, C1—C17
 Условия поставки товаров, 119, D1—D14
 Учет, время, см. Время учета
 ФАС, см. Франко вдоль борта судна
 Филиалы, операции/транзакции с материнскими корпорациями, 29, A7
 ФОБ, см. Франко-борт
 Франко-борт
 определение, D5
 рекомендации по применению, 6
 Франко вдоль борта судна, D4
 Франко-перевозчик, 118, D3
 Фрахт и страховка, сбор данных, 6, 121, 162
 Художественные экспонаты, 44

Целевая группа по статистике международной торговли, 3, 5

Ценные бумаги

выпущенные в обращение, 43

не находящиеся в обращении, 20, 123

Центр экономического интереса, А5

Чертежи, индивидуально выполненные, 27, 48

ШЭК, см. Классификация по широким экономическим категориям

Экономическая территория

и сфера охвата статистики, 6, 14 и 15, 34, 37, 39, 49, 52, 58, 62, 162

и таможенная территория, 14

и международные анклав, 46, 48, 60

и статистическая территория, 64, 66 и 67

определение, А3

Экспорт

при общей системе торговли, 66, 77 и 78, Т2

при специальной системе торговли, 67, 83 и 84, Т2, 86

прямой, В5

учет, 6, 14, 23, 28, 30, 46, 59 и 60, 63, 86 и 87, 136, 142—145, 147, 149 и 150

статистическая стоимость, 116

Электроэнергия, торговля, 12, 31